

على من نطلق الرصاص.. المستورد المصري ام المورد الاجنبي؟

العقد شريعة المتعاقدين..

تصمم بالعشرة ان هذا صحيح.. وظل يصدق على مدى التاريخ بين كافة الاطراف التي تبغى الشراكة سواء كانت الشراكة في محل قول وطعمية أو شراكة في سيارة تاكسي أو حتى في مصنع لانتاج الطائرات أو الصواريخ!.. ولكن يبدو أنه بعد انقلاب حال العالم وانقسامه الى شطرين. شطر يملك من الدنيا المال والتكنولوجيا والتضوّد وقبل ذلك خيوط تحريك العالم وشطر آخر لا يملك سوى الستر. اصبح بالفعل العقد في هذا الزمن شريعة الطرف القوى جدا ولا يملك فيه الضعيف سوى ان يوقع على العقد اما انصياعا

أحيانا واضطارا في معظم الاحيان. ومن اجل ذلك كان لا بد ان تتدخل الدول لتضع بعض المكاييل في كفة الضعيف حتى ينعادل حال الميزان ويصبح العقد شريعة المتعاقدين رضاء وليس اضطارا.. وهو ما حدث بالفعل في قانون التجارة المصري الجديد الذي دخل حيز التنفيذ الشهر الماضي والذي حوى بين جنياته ١٧ مادة تنظم عملية نقل التكنولوجيا الى مصر ويحدد حقوق وواجبات المستورد المصري للتكنولوجيا والمورد الاجنبي لها.. والقانون الذي يبلغ عمره الان شهرا ويحمل رقم ١٧ لعام ١٩٩٩ ظل في رحم الاعداد لمدة ١٨ سنة حيث بدأ التفكير في اعداده منذ عام ١٩٨١.

أصحاب المكاتب الأجنبية: قانون التجارة يفضّل الموردين الاجانب! رئيس هيئة سوق المال السابق: القانون ليس «بدعة» وحماية المستورد المصري ضرورة!

هذا القانون طرح جدلا ساخنا خلال الايام الماضية على مائدة الغرفة الالمانية العربية للتجارة والصناعة بين اساتذة القانون ورجال الاعمال واصحاب المكاتب الاستشارية الاجنبية في مصر.. الجدل طرح قضايا عديدة هامة قانونية واقتصادية ولكنه طرح قضية اخرى تستحق ايضا البحث وهي هل في زمن العولمة على كل مجتمع ان يبدأ في إعادة بعض المفاهيم الاجتماعية التي تربي وعاش عليها.. وهل اصبح لزاما علينا ان نعيد العقول التي صدقناها طويلا وهي أنا واخويا على ابن عمي وأنا وابن عمي على الغريب؟ اعتقد انه في زمن العولمة. لا بد ان نقول أنا والغريب على اخويا وعلى ابن عمي وعلى كل افراد الأسرة ان احتاج الامر. هذا ما حدث بالفعل في هذه الندوة.

●●●

يبدو ان البعض لم يعد يتمالك نفسه عندما يجد ان قانونا هنا أو هناك يمكن ان يخاض او يدافع عن مصالح رأس المال المحلي على حساب الاجنبي حتى لو كانت هذه المصالح يمكن ان تعدل الحال المائل دائما لصالح الاجنبي.. ولذلك لم يعد غريبا ان نجد بعض اصحاب مكاتب المحاماه الاجنبية في مصر يوجه نقدا لاذعا لقانون التجارة المصري الجديد الذي لم يدخل حيز التنفيذ الا منذ شهر واحد. والذي قدم للمستورد المصري (المفتري) حقوقا اكثر من المورد الاجنبي (المفتري عليه) فيقول سمير حمزة من اصحاب هذه المكاتب ان المبدأ الاساسي في القانون التجاري المصري كان توفير مزيد من الضمانات لعملية نقل

تحقيق: اميمة كمال

التكنولوجيا الى الاقتصاد المصري وحماية مصالح المستوردين المحليين للتكنولوجيا. وقال ان القانون احتوى على ١٧ مادة تتعلق بعملية نقل التكنولوجيا وجعلها تنطبق على كافة الاتفاقات الخاصة بنقل التكنولوجيا سواء على مستوى دولي أو محلي أو عابر للحدود بدون التمييز بين جنسية الكيانات أو المؤسسات المشاركة في عملية نقل التكنولوجيا.. وانتقد ايضا ما جاء في القانون من اعطاء حق للمستورد المصري في إلغاء عقد نقل التكنولوجيا لو اشتمل العقد على بعض البنود المقيدة لحرية المستورد المصري. أي بمعنى لو ان المورد الاجنبي اشترط على المستورد المصري عدم ادخال تحسينات أو تعديلات على التكنولوجيا المستوردة لتتلاءم مع الظروف المحلية أو اشترط على المستورد المصري الا يشتري تكنولوجيا اخرى مماثلة أو منافسة للتكنولوجيا محل العقد. أو اذا اشترط المورد الاجنبي ان يستخدم المستورد المصري علامة تجارية معينة للانتاج المستخدم فيها التكنولوجيا المستوردة. أو اذا فرض عليه شروطا خاصة بحجم الانتاج أو فرض عليه البيع بأسعار معينة أو تدخل في طريق توزيع المنتج أو تصديره للخارج. وكذلك اعتبر القانون من الشروط المقيدة للمستورد المصري ان يفرض المورد الاجنبي شروطا خاصة بإدارة شركة المستورد في مصر أو يتدخل في اختيار العمال لديه. وكذلك اذا تدخل في شراء

المواد الخام أو الآلات أو ان يفرض على المستورد المصري ان يشتري قطع الغيار من المورد الاجنبي فقط دون غيره أو ان يحدد له الشركة التي يشتري منها. وقال ان هذه القيود معناها الانحياز للمستورد المصري. وانتقد سمير حمزة القانون لانه لا يحمي



■ نادر رياض

الموردين الاجانب وحقهم في منع المستورد المصري من الحصول على التكنولوجيا المنافسة مشيرا الى ان بعض التكنولوجيات تعتمد على مستويات مرتفعة من السرية مثل الحاسب الآلي وتوليفات التبيغ والمربطيات وهذا يمنح الحق للمورد الاجنبي في حماية مصالحه عن طريق تقييد عملية الحصول أو استخدام تكنولوجيا منافسه. كما وجه نقدا ايضا للمادة التي تقيد المورد الاجنبي في فرض طريقة توزيعه للسلعة التي تستخدم فيها التكنولوجيا الخاصة به مؤكدا على ان المورد الاجنبي قد يكون لديه نظام معين للتوزيع اثبت قاعدته في البيع لمنتجاته أو ان يكون لديه الرغبة في التأكد من ان منتجاته تباع في السوق بصورة فعالة. وقال انه في حالة ان يقوم المستورد المصري بتصدير السلعة إلى بلد المورد الاجنبي الذي قام بالترخيص له



■ محمود فهمي

بصنع السلعة فهذا يعني ان المورد سيفاجأ بأن السلعة التي قام بالترخيص لها في مصر تنافس سلعته في بلده وبهذا كانه «كمن يطلق الرصاص على قدمه». ولذلك فان سمير حمزة يدافع عن حق المورد في ان يتدخل في توزيع السلعة المصرية والتدخل في خطط تصديرها. كما يرى ايضا ان المورد الاجنبي له الحق في ان يتدخل في شراء المواد الخام حتى يضمن مطابقة السلعة المصرية للنتيجة للمعايير القياسية. ويتساءل سمير حمزة لماذا لا يترك الامر للعقد الموقع بين المستورد المصري والمورد الاجنبي وان يترك لهم حرية اختيار القانون الذي يحكم عملية نقل التكنولوجيا ولذلك فهو ينتقد ما جاء في القانون من ضرورة



■ بيتر جورجيتش

الاتزام باحكام القانون المصري لتنظيم عملية نقل التكنولوجيا والاعتبار العقد لاغيا واشترط ايضا ان تتم عمليات التحكيم داخل مصر.. وقال ان هذا الشرط قد يجعل من المشكوك فيه ان يتشجع الموردون للتكنولوجيا من الاجانب ان يعملوا في مصر لان المورد الاجنبي يفضل ان يتم توقيع العقد طبقا لاتفاقه مع المورد المصري دون التقيد بالقانون المصري. واكد على ان القانون متحيز للمستورد المصري ولم ينص الا على التزامات قليلة بالنسبة له وهي المتعلقة باستخدام عمالة مؤهلة لديها مهارات فنية كما يحظر عليه منح التكنولوجيا التي حصل عليها الى طرف ثالث الا بموافقة المورد كما يلتزم بالاحتفاظ بسرية كافة المعلومات التي حصل عليها من المورد. واكد على انه في حالة لجوء الاطراف الى المحاكم المصرية فان القاضى سيواجه بمشكلة تنتظر حلا وهي هل سيطبق احكام القانون المصري ام نصوص الاتفاقيات الدولية التي وقعت عليها مصر. أصبحت جزءا من التشريع المصري وطالب بادخال تعديلات على قانون التجارة الحالي وان يسارع رجال الاعمال بالضغط من اجل تطوير بعض النصوص التي تتعارض مع الاتفاقيات الدولية. ويوافق في نفس الموقف الموقف بيتر جورجيتش مدير الغرفة الالمانية العربية للصناعة والتجارة بالقاهرة فيقول ان هذا التشريع يعد كارثة ويجب على رجال الاعمال في مصر واساتذة القانون ان يعقدوا حلقات نقاش من اجل تطوير هذا القانون. ويجب ان يتحرك للطرفين المستورد والمورد حق اختيار نصوص العقد دون تدخل من القانون.

القانون ليس بدعة

يكون هناك قانون مصري يحمي المستورد المصري لانه الطرف الضعيف في مواجهة الموردين الاجانب الاكثر قوة. وأشار الى ان القانون المصري ليس بدعة ولكن هناك عديد من الدول الاخرى تسن نفس هذه القوانين التي تشمل على جانب حماة للصناع المحليين. وقال ان القانون اللباني يحتوي على كثير من النصوص المشابهة للقانون المصري. وردا على التخوفات من ان الموردين الاجانب لن يأتوا الى مصر قال: ان كل بلد حر في ان يسن القوانين التي يراها في مصلحته وعلى كل الاطراف الاخرى ان تعمل طبقا للقوانين السيادية لهذا البلد. ويرى د. نادر رياض نائب رئيس الجمعية المصرية لحماية حقوق الملكية الفكرية ان القانون التجاري المصري قد نص على ضوابط واجراءات لمواجهة ومنع العديد من افعال المنافسة غير المشروعة من خلال تطوير التشريعات المتعلقة ببروات الاختراع والعلامات التجارية والتصميمات بحيث أصبحت تغطي مجالات جديدة مثل الانواع المستحدثة من النباتات والتكنولوجيا الحيوية والكانتات الدقيقة الى جانب تطوير المحاكم المتخصصة التي تفصل في النزاعات المتعلقة بحماية الملكية الفكرية واكد د. نادر رياض على اهمية تطوير اللجان الادارية المختصة بفحص الشكاوى المتعلقة بالتبرعات حول حقوق الملكية الفكرية لتقليل ما قد يصل منها الى القضاء مع تنظيم برامج تدريبية في مجال التحكيم الهادف لتسوية المنازعات. كما طالب ايضا بمراجعة الصيغ الخاصة بالعقود التي تنظم الترخيص بالانتاج بهدف حماية مستورد التكنولوجيا لان بعض هذه العقود قابلة لاساءة الاستخدام بالاضافة الى دعم الدور الحيوي للمنظمات غير الحكومية لخلق وعي بحقوق الملكية الفكرية. وطالب بضرورة نشر كتيبات ارشادية توضح النصوص المقيدة بما يسمح للدول النامية ان تستخدم التكنولوجيا بما لا يؤثر على المورد الاجنبي. ولكن مع الاعتزاز للعولمة فانه من المؤكد ان هناك أناس لايزالون يتمسكون بالآخ وابن العم اكثر من تمسكهم بالغريب مهما كان قدر هذا الغريب.

■ الخلاف بين المورد الاجنبي وبين المستورد المصري يؤثر سلبا على استيراد التكنولوجيا المتطورة التي تحتاج الى قدر من السرية في التداول