

زيادة الصادرات الصناعية
هدف رئيسي تسعى الدولة لتحقيقه وقد أعد الدكتور نادر رياض دراسة مهمة حول وسائل زيادة الصادرات الصناعية قدمها إلى المؤتمر الاقتصادي للحزب الوطني يقول فيها: يعيش العالم الآن حركة تحول رئيسية بدأت ولا زالت مستمرة في تعاظفها لتشمل مختلف الجوانب الاقتصادية والسياسية تواكبها ثورة تكنولوجية طاغية تفوق كل التصورات.

ومن الواضح أن التحولات الكبرى الدائرة على الساحة الدولية قد انتشت توزيعاً جديداً للقوى يعتمد في أساسياته على الإيجابيات الاقتصادية في ظل الاتساع العالمي وتعظيم دور الفرد وحمله وحده في الاختيار الحر كحق أصيل لا يمكن التنازل عنه.

وقد ديدن فعلاً رياح التغيير تهب علينا ببرود وتقطيبات تلك التغيرات من تحرير التجارة الدولية وإزالة جميع العوائق أمام انتقال السلع والخدمات والمعلومات ورؤوس الأموال والتكنولوجيا عبر الدول في ظل وجود حركة شديدة لتعزيز الاندماج والتكامل التجاري والاقتصادي، والأمر ليس بخاف أن مناسبة قضية حجم الصناعة المصرية على الخريطة الدولية وما يواكِبها من تحديات تستحضر صناعتنا الوطنية حتى من مواجتها، ولا شك أن مقياس النجاح الذي ستتحزّز الصناعة الوطنية في هذا الاختبار الدولي يرتبط ارتباطاً وثيقاً

بقدرنا على المنافسة وقبول التغيير بل قدرتنا الفعلية على الإتيان بالتغيير ذاته فنحن لا نملك أن نتعزل عن العالم، كما لا نملك نصانع عدم الاعتراف بنا على الخريطة الدولية.

ويمكن إنجاز مقومات وركائز النهضة الصناعية المرتقبة وصولاً لنواهد أكبر للصادرات المصرية عالمياً في العاشرة التالية:

• **تكلفة الأعباء التمويلية:** جانب من تكلفة الصناعة المصرية يتأثر سلباً بالإرتفاع العالمي النسبي وتكلفتها: لاشك أننا لارزنا تعانى من فجوة كبيرة في المصممين والمبدعين الصناعيين الذين يتركز جهدهم في تطوير السلع والمنتجات الصناعية ارتقاء بالإبداع الصناعي الرامى إلى رفع تصعيبيها التسويقى على المستوى المحلى والعالمى، هذا الأمر يضعنا في مرحلة انتقال تلك الملكية الصناعية من خلال الجهاز المصرفي وكذلك قبول مبدأ التمويل المصرفى شراء التكنولوجيا.

• **ارتفاع أسعار الطاقة:** لا بد من مراجعة أسعار الطاقة سواً، كانت كهربائية أو تمثلت في منتجات بترولية بما يمكن الصناعة المصرية من الحصول على طاقة منخفضة التكاليف.

• **الضرائب:** حتى لا تواجه بظاهره

الطريق إلى تحقيق انطلاقة في الصادرات الصناعية

الأمكانية .. والتحديات



نادر رياض

للتكنولوجيا الواعدة بعد إجراء التطوير اللازم لها لتناسب واقعنا في كل مرحلة.

● الصناعات الصغيرة: رغم تبني الدولة لكثير من الأنشطة الرامية لتعظيم دور الصناعات الصغيرة، إلا أن الأمر يحتاج لإعطاء الصناعات الصغيرة دوراً أكبر لنقارب دورها في التنمية البشرية وتحسين التوزيع في الدخول وتطبيق مبادئ التوزير الفني والهني التوازنة في أرجاء البلاد مما يؤهلها بعد ذلك لتصبح قاعدة للصناعات الفنية.

● ثورة المعلومات: لم يعد هناك بد لنا من اللحاق بشورة المعلومات الدائرة الآن في أرجاء العالم بعد أن تخلفنا عن معاشرتها بداعيتها. وهناك الكثير من الإيجابيات التي أمكن تحقيقها حالياً، إلا أن الأمر يحتاج لما هو أكثر من ذلك حتى

نستطيع أن نسايرها بدرجة أفضل من الواقعية والذرية. للاشتراك في هذه المعارض بصورة لافتة.

● لاشك أن اقتحام أسواق ذات طبيعة تنافسية شديدة مثل السوق الأوروبي والأميركي قد يتطلب في الفترة الأولى إنشاء كيانات محلية داخل تلك الأسواق تتبع الصناعات المصرية المختلفة، يتم عن طريقها توفير السلع بالكميات والتوقيعات المناسبة لتلك الأسواق، بحيث يمكن التوريد الفوري لها لصغار التجار والموزعين والتعامل معهم باتفاقية السداد

اخذة في التكوين من اضطرار جانب من رجال الصناعة إلى الإنجام عن المضي في الطريق الصناعي والإرتداد للعمل التجاري، مما يحول جانب من النشاط الصناعي باحتمالاته التصديرية إلى نشاط استيرادي استهلاكي لأبد من تأثير تيسيرات ضريبية تمثل ميزة نسبية، ومنها:

جوائز ترحيل الخسائر الحقيقة خلال سنوات الإعفاء الضريبي إلى سنوات الخضوع للضريبة، وضرورة اختيار فترة المشروع لظروف قهرية امتداداً لفترات الإعفاء الضريبي، وإغفاء شركات الاستثمار من ضريبة الدخلة النسبية، وإغفاء الأرباح الحقيقة في حالة إعادة توظيفها في استثمارات أو توسعات جديدة.

● **الرسوم الجمركية:** يجب الاستمرار في العمل في الاتجاه الذي يتبناه الدولة من إزالة التشوّهات والتناقضات بالبنود الجمركية المتعلقة بالخامات ومستلزمات الإنتاج الصناعي.

● **قوانين العمل:** نأمل في قانون العمل الذي تم مراجعته الآن أن يراعى أن الانسجام الصناعي لا يمكن أن يتحقق دون توزيع عادل للمسئوليات، إذ أن التحديات اللقاء على عاتق صاحب العمل يجب أن تقتصر بالطبع على العامل أيضاً.

● **نقل التكنولوجيا وتكلفتها:** لاشك أننا لارزنا تعانى من فجوة كبيرة في المصممين والمبدعين الصناعيين الذين يتركز جهدهم في تطوير السلع والمنتجات الصناعية ارتقاء بالإبداع الصناعي الرامى إلى رفع تصعيبيها التسويقى على المستوى المحلى والعالمى، هذا الأمر يضعنا في مرحلة انتقال تلك الملكية الصناعية من خلال الجهاز المصرفي وكذلك قبول مبدأ التمويل المصرفى شراء التكنولوجيا.

● **ارتفاع أسعار الطاقة:** لا بد من مراجعة أسعار الطاقة سواً، كانت كهربائية أو تمثلت في منتجات بترولية بما يمكن الصناعة المصرية من الحصول على طاقة منخفضة التكاليف.

● **الضرائب:** حتى لا تواجه بظاهره

السيراميك (٢٧٠، ١٩٨٨ / ٢٧١، ٢٩٣)، منتجات الالuminium وسانيات (١٩٩٩، ١٧٥١)، منتجات الالuminium وسانيات (١٩٨٩، ١٧٥٢)، أجهزة التكيف والتبريد والساخنات والغسالات (١٩٩٢، ٢٠٩٠، ٢٠٨٩)، (١٩٨٥ / ٤٩٨، ١٩٨٥).

● إنشاء تشيل دام للصناعات المصرية في بعض العواصم الأمريكية والأوروبية والأفريقية فكرة يتبناها اتحاد الصناعات المصرية وتمويل شارك فيه الدولة، وهذا التمثال يساعد في توفير البيانات والمعلومات الفنية والسسورة وبجميع متطلبات واتجاهات السوق، وإقامة معارض.

● إنشاء لجنة دائمة باتحاد الصناعات والمعارض الدولية تختص بالتعريف بالمعارض وتقديم الخبرة والمعونة الفنية التي تسهل للأعضاء، خصوصاً ما يتعلق بالصناعات الصغيرة - للاشتراك في هذه المعارض بصورة لافتة.

● لاشك أن اقتحام أسواق ذات طبيعة تنافسية شديدة مثل السوق الأوروبي والأميركي قد يتطلب في الفترة الأولى إنشاء كيانات محلية داخل تلك الأسواق تتبع الصناعات المصرية المختلفة، يتم عن طريقها توفير السلع بالكميات والتوقيعات المناسبة لتلك الأسواق، بحيث يمكن التوريد الفوري لها لصغار التجار والموزعين والتعامل معهم باتفاقية السداد

المعامل بها في تلك الأسواق والتي تبلغ أربعة أسباب، مما يوفر ديناميكيه فعلية للنشاط التوزيعي، حيث وإن مثل هؤلاء الموزعين لا يتعاملون في الأنشطة الاستيرادية، ولا يملكون الأدوات اللازمة لتمويلها.

وقد ثبت نجاح مثل هذا الاتجاه في بعض السلع المصرية التي حققت أرقاماً تحظى بالاحترام، منها السيراميك والسياجاد والموكيت وغيرها.. إلا أنه يجب ألا يغيب عننا أن هذا العمل رغم جدواه الملموس، إلا أن له تكفلته المرتفعة التي تصل في المتوسط إلى عدة ملايين من الدولارات توظيف في توفير المخزون المركزي وإدارته بذلك الدول.

هذا الأمر يدعونا لبحث الإمكانية العملية لتمويل مثل هذا النشاط بمساهمة من الدولة وإن كانت في صورة علاوة تصدير في حدود من ١٠٪ إلى ١٥٪ تمنع عن الصادرات المحققة فعلياً في أنشطة معينة، على أن تكون تلك القوائم المحددة للسلع ومدة العمل بها متاخرة في نوعيتها وقيمتها وفترة العمل بها تبعاً لحاجة الشاطئ التصديرى لها بحيث يمكن إنهاء العمل بها عندما يبلغ النشاط المرحلة الاعتماد على الذات.

أرجو بذلك أن أكون قد وفقت في تقديم تصور متكامل يصلح أن يطرح للمناقشة والتداول والدراسة مع مختلف الكيانات الاقتصادية والصناعية والفكرية والمالية من أجل ضرورة باتت ملحة الا وهي تحقيق الانطلاقة للصناعة المصرية في مجال التصدير.

■ **الدكتور نادر رياض**
عضو مجلس إدارة غرفة الصناعات الهندسية باتحاد الصناعات
رئيس مجلس إدارة شركة مafa، ما مصر
مجال التصدير.

جريدة الاهرام ١٩٩٦/١٢١