

الدكتور نادر رياض:

شركات مصرية خرجت للعالمية



ننشده من المنافسة المحلية؟ وقال انه يجب وضع حد لمثل هذه الممارسات لأن المستوى الذي نستطيع من خلاله المنافسة عالميا يجب ان يشمل القيمة المضافة الاعلى ومستوى الجودة الرفيع وخدمات ما بعد البيع والتسويق المحترف واذا لم نحقق مثل هذه العناصر الخاصة بالتطوير فاننا سنكون مضطربين ومرغمين لمواجهة المنافسة التي ستأتي علينا. وأشار الى ان التشريعات المحلية تفتح الباب لدخول المنافسة القادمة لانها غالبا ما تشتمل على استجابة لمتطلبات واحتياجات المورد الاجنبي باعتبار ان التشريعات تمثل احدى الادوات الازمة لدخول السوق الا ان هذا لا يعني اجحافا بالورد المحلي لان ما يسرى عليهم يسرى علينا. وحول ايجابيات وسلبيات دخول الشركات متعددة الجنسيات للسوق المصرية قال: انه يتضمن مزايا وعيوبا حيث تشمل المزايا ان المنافسة معها تتضمن فى مستوى اعلى من المنافسة كما ان هذا من شأن تحجيم المنافسة غير المشروعية التي قد تظهر اما العيوب فتشمل ان من لم يستكمل ادواء المنافسة يخرج من السوق فى مجال نشاطه. وأوضح د. نادر رياض ان هناك شركات مصرية استطاعت الخروج لل العالمية ولم تنتظر المنافس القادم من الخارج ولم تنتظر رد الفعل مثل شركات قطاعات السجاد والسيراميك والغزل والنسيج كما ان الصناعات الهندسية بدأت تأخذ طريقها لتعبر الحدود لل العالمية. وأشار الى ان هذا التحرك مازال في بدايته حيث ان آلية القدرة على المنافسة في السوق الخارجية آخذة في التكون لدى الشركات المصرية وسيكون لها دور كبير في نمو الاقتصاد الوطني في المرحلة القادمة.

الدكتور نادر رياض رئيس مجلس ادارة شركة «بافاريا» وعضو مجلس ادارة الشعبة العامة للمستثمرين قال: ان لدينا سوقا بها قوة شرائية كبيرة بشكل يجذب الشركات العالمية لتدخل بثقلها للمنافسة في السوق المصرية بدليل دخول شركات عالمية للسوق المصرية بشكل يمثل ظاهرة وهناك تجربة «سينسبرى» التي كانت مبهرة في بدايتها ثم تجربة شركة «مترو» وشركات المحمول وغيرها من الشركات العالمية العاملة في السوق المصرية. اضاف ان التعديدية وحرية المنافسة تكون هنا من مصلحة السوق وليس في صالح المورد او المنتج المصري خاصة اذا كان على مستوى اقل من الكفاءة لانها هنا لن تستطيع منافسة الشركات العالمية حتى لو كانت داخل السوق المحلية. وأوضح ان المطلوب منا كمنتجين مصريين ان ننتقل من المنافسة المحلية الى المنافسة العالمية لاننا اذا لم نفرض انفسنا بالمنتج الجيد والسعر التنافسي فان الشركات العالمية ستفرض نفسها في اسواقنا وهذا تحد علينا ان نقبله ونواجهه لان هذه الشركات لديها ما تقدمه في السوق المصرية وبغض النظر عما إذا كان هذا سيضر المنافس المحلي بدرجة ما، فان المنتج المحلي عليه ان يجيب على تساؤل «أكون او لا أكون» لان قبول التحدى امر لازم للنهوض بالصناعة. وأوضح رياض انه لابد من استكمال بعض المعوقات والادوات حتى لا يكون الطرف الضعف في المنافسة العالمية لأن مستوى المنافسة المحلية مازال هابطا وغالبا ما يغلف بحالات الغش او تقليل العلامات او تكون اطرافه مجرد صناعات «ببير السلم» التي ازدهرت في مناخ تنافسي مشوه.. وتساءل هل هذه الظواهر تمثل التقدم الذي