

رئيس التمثيل التجارى بعد زيارته «بافاريا»:

# الصناعات الهندسية المصرية تنافس المنتج الأجنبي بقوة

## نادر رياض: فتح آفاق جديدة أمام السلع المحلية بالأسواق الخارجية



أكد د.اشرف الربيعي رئيس جهاز التمثيل التجارى ان الصناعات الهندسية قطعت شوطا كبيرا نحو التطوير وهناك خطة طموح للمجلس السلعي التصديري لمضاعفة حجم الصادرات لاقامة توجه تصديري بمختلف الدول لمضاعفة الصادرات المصرية وتثبيت اقدامها فى الاسواق الخارجية. قال ان المستهدف من صادرات السلع الصناعية يتزايد بصورة واعدة.

جاء ذلك خلال الندوة التي اقيمت على هامش زيارة جهاز التمثيل التجارى لشركة بافاريا كإحدى الشركات الصناعية لإنتاج أجهزة ومعدات اطفاء الحريق فى مبادرة تعد الاولى من نوعها ضمن الخطة التي بدأتها وزارة التجارة الخارجية والصناعة ممثلة فى جهاز التمثيل التجارى بسلسلة من الزيارات للشركات الصناعية الواعدة فى مجالى الجودة والتفوق التصديري بغرض الاشتراك معها فى صنع خريطة التصديرية لعام 2006 بدءا من الآن.

أكد الربيعي ان جهاز التمثيل التجارى لا يدخر جهدا فى امداد وتزويد الشركات بمختلف المعلومات من خلال انشاء مجموعات الفرق الصناعية تعتمد فلسفتها على اساس قطاعى من السلع المصرية بحيث يكون لدى المتخصصين معرفة تامة بالسلعة ومواصفاتها وما يرتبط ذلك بالاسواق التي يوجد بها ميزة نسبية وقيمة مضافة وذلك ايمانا بان التصدير مفهومه الصحيح يجب ان يعتمد على تصدير القيمة المضافة فى السلع المصدرة.

أكد د.نادر رياض رئيس مجموعة شركات بافاريا ان هذا الاتجاه الجديد الذي تتبناه وزارة التجارة الخارجية والصناعة برئاسة المهندس رشيد محمد رشيد من الاتصال بالشركات الصناعية أمر جيد يستحق الاشادة ويشر بتطبيق مفاهيم جديدة بما يفتح آفاقا بمستويات مستخدمة للتجارة المصرية مع العالم الخارجى لم تكن معروفة من قبل.

قال ان هذا يعتبر تغييرا فى السياسة الاساسية التي

كان يعمل بها التمثيل التجارى فى عهود سابقة وبالأخذ بالمبادرة والعمل على جانب صناعة الفعل بدلا من انتظار رد الفعل.

ومن ناحية اخرى أكد رياض ضرورة التزام السلع الهندسية بالمواصفات القياسية المطبقة فى السوق المعنى بدءا من استيفاء ومطابقة المنتج للمواصفات القياسية المحلية عند التعامل مع السوق الداخلى نفس الامر ينطبق على المواصفات المعنية بكل سوق خارجى بل يمتد الامر ليشمل ضرورة توفير آلية ايجاد مخزون استراتيجى يكفى لاستيفاء الطلب لكل عميل بصورة فورية كذا آلية لخدمات ما بعد البيع ومتابعة تحقيق الرضا الكامل للعميل تحت كل الظروف.

تعد الزيارة الاولى ضمن سلسلة من اللقاءات التي يقوم بها جهاز التمثيل التجارى تتبعها شركات اخرى.

ضم الوفد وزراء مفوضين تجاريين محمد صادق مدير ادارة الدول الافريقية وعلاء قناوى مدير ادارة الاتصاد الاوروبى وايهاب طاهر مدير ادارة المعلومات وخدمات التصدير ومصطفى مكاوى نائب مدير ادارة الدول العربية ومستشارين وملحقين تجاريين بجهاز التمثيل التجارى بالإضافة لقيادات الشركة من ايرادات التصدير والجودة والتحليل الاقتصادى والتسويق الاعلامى. أكد المشاركون ان اية نهضة صناعية تعتمد على قاعدة من الصناعات الهندسية الوطنية لتحقيق التطور المنشود.

كما اشادوا بما وصلت اليه منتجات الشركة من تطور أو تميزها فى تطبيق معايير الجودة العالمية الامر الذى اهلها لان تقف على قدم المساواة والندية مع مثيلاتها من الصناعات العالمية.

## خطة عمل جديدة لجهاز التمثيل التجاري

# زيارة المصانع على الطبيعة ومساعدتها في ترويج منتجاتها في الخارج



د. نادر رياض

د. أشرف الربيعي

شركات مصرية. ومن جانبه أكد الدكتور نادر رياض رئيس مجموعة بافاريا ان زيارات المسؤولين بالحكومة للشركات تعطي دافعا قويا لها للانتاج والتصدير مؤكداً ان الاتجاه الذي تتبناه وزارة التجارة هو الاتصال بالشركات الصناعية وبذل الجهود لازالة كافة المعوقات التي تواجهها ضروري ويجب ان تحذو بقية الوزارات حذو التجارة. وناشد «رياض» صناع السلع الهندسية الالتزام بالموصفات القياسية المحلية والدولية لما له من مردود جيد علي الصناعة المصرية في الأسواق الخارجية.

### كتب - صلاح السعدني:

بدأ جهاز التمثيل التجاري تنفيذ خطة العمل الجديدة التي وضعتها وزارة التجارة الخارجية والصناعة لزيارة الشركات والمصانع على الطبيعة للوقوف على المعوقات والمشاكل التي تعترضها عند التصدير للأسواق الخارجية، وكذا تزويدها بكل ما تحتاجه من خبرات الجهاز في الترويج والتسويق وغيره. بدأ الدكتور أشرف الربيعي وكيل أول الوزارة ورئيس الجهاز تنفيذ الخطة الجديدة بزيارة مجموعة الشركات الحاصلة علي جوائز التميز والجودة والابتكار والتي رصدها مركز تحديث الصناعة وكان في مقدمة الشركات التي قام بزيارتها رئيس الجهاز مجموعة بافاريا. تفقد «الربيعي» أعضاء جهاز التمثيل التجاري منتجات الشركة وعقدت ندوة علي هامش الزيارة. أكد «الربيعي» خلال الندوة ان الصناعات الهندسية قطعت شوطاً كبيراً في تطوير منتجاتها بعد الدعم الذي تحصل عليه من الحكومة مشيراً الي وجود خطة طموحة للمجلس التصديري لمضاعفة حجم الصادرات خاصة بعد ادراج السلع الهندسية ضمن برامج مساندة الصادرات التي تنفذها الوزارة وأدت الي تحقيق نتائج ايجابية من حيث زيادة معدلات التصدير خاصة في الحاصلات الزراعية والمنسوجات والملابس الجاهزة، وأضاف رئيس جهاز التمثيل التجاري أن الجهاز لا يدخر جهداً في تزويد الشركات بمختلف المعلومات من خلال المكاتب التجارية المنتشرة في الخارج مؤكداً أن المكاتب تقوم بتوفير العديد من الفرص الاستثمارية والتصديرية للشركات والمصانع بمختلف قطاعاتها وكذا الترويج والتسويق للمعارض التي تشارك فيها

# جهاز التمثيل التجاري يتفقد الشركات الصناعية الواعدة

معها في صنع خريطتها التصديرية لعام ٢٠٠٦ بدءاً من الآن.

أكد الدكتور أشرف الربيعي رئيس الجهاز ان الصناعات الهندسية قطعت شوطاً كبيراً نحو التطوير، وهناك خطة طموحة للمجلس السلعي التصديري لمضاعفة حجم الصادرات، وذلك لاقامة توجه تصديري بمختلف الدول لمضاعفة الصادرات المصرية وتثبيت أقدامها في الأسواق الخارجية.

وأضاف ان المستهدف من صادرات السلع الهندسية المصرية أخذاً في التزايد بصورة واعدة.

وقال في الندوة التي أقيمت على هامش الزيارة أن جهاز التمثيل التجاري لا يدخر جهداً في امداد وتزويد الشركات بمختلف المعلومات من خلال انشاء مجموعات الفرق الصناعية تعتمد فلسفتها على أساس قطاعي من السلع المصرية بحيث يكون لدى التخصصيين معرفة تامة بالسلعة ومواصفاتها وما يرتبط ذلك بالأسواق التي بها الميزة النسبية والقيمة المضافة، وفكلاً ايماناً بأن التصدير بمفهومه الصحيح يجب أن يعتمد على تصدير القيمة المضافة في السلع المصدرة.

ومن جانبه أكد الدكتور مهندس نادر رياض رئيس مجموعة شركات بافاريا ان هذا الاتجاه الجديد الذي تتبناه وزارة التجارة الخارجية والصناعة برئاسة المهندس رشيد محمد رشيد من الاتصال بالشركات الصناعية أمر جيد يستحق الاشادة وييسر بتطبيق مفاهيم جديدة بما يفتح أفقاً بمستويات مستحدثة للتجارة المصرية مع العالم الخارجي لم تكن معروفة من قبل.

وأضاف ان في هذا تغيير في السياسة الأساسية التي كان يعمل عليها التمثيل التجاري في عهود سابقة، وذلك بالأخذ بالمبادأة والعمل على جانب صناعة رد الفعل بدلا من انتظار الفعل.

وقال د. نادر رياض أن على السلع الهندسية أن تلتزم بالمواصفات القياسية المطبقة في السوق المعنى بدءاً من استيفاء ومطابقة المنتج للمواصفات القياسية المحلية عند التعامل مع السوق الداخلي، ونفس الأمر ينطبق على المواصفات المعنية بكل سوق خارجي بل يمتد الأمر ليشمل ضرورة توفير آلية خلق مخزون استراتيجي يكفي لاستيفاء الطلب لكل عميل بصورة فورية، وكذا آلية لخدمات ما بعد البيع، ومتابعة تحقيق الرضاء الكامل للعميل تحت كل الظروف.

جدير بالذكر ان هذه الزيارة الأولى ضمن سلسلة من اللقاءات التي يقوم بها جهاز التمثيل التجاري يتبعها شركات أخرى.

ضم الوفد برئاسة الدكتور أشرف الربيعي كل من وزراء مفوضين تجاريين محمد صادق مدير إدارة الدول الأفريقية، وعلاء قناوى مدير إدارة الاقتصاد الأوروبي، وإيهاب طاهر مدير إدارة المعلومات وخدمات التصدير، ومصطفى مكاوى نائب مدير الدول العربية.

في مبادرة تعد الأولى من نوعها قام الدكتور أشرف الربيعي رئيس جهاز التمثيل التجاري على رأس وفد يمثل مختلف الخبرات من مديري الإدارات بالجهاز بزيارة لشركة «بافاريا مصر» أحد الشركات الصناعية لإنتاج أجهزة ومعدات اطفاء الحريق.

يأتي ذلك ضمن الخطة التي تتبناها وزارة التجارة الخارجية والصناعة ممثلة في جهاز التمثيل التجاري بسلسلة من الزيارات للشركات الصناعية الواعدة في مجالى الجودة والتفوق التصديري بغرض الاشتراك





وفد التمثيل التجارى خلال زيارة مقر شركة بافاريا مصر

## فى زيارته لبافاريا مصر:

# الربيعى: جهاز التمثيل التجارى يتفقد الشركات الصناعية الواعدة بهدف صنع خريطةها التصديرية لعام ٢٠٠٦

تصديرى بمختلف الدول لمضاعفة الصادرات المصرية وتثبيت اقدمها فى الاسواق الخارجية.. وازداد ان المستهدف من صادرات السلع الهندسية المصرية اخذا فى التزايد بصورة واعدة.

ومن جانبه أكد د. نادر رياض رئيس مجموعة شركات بافاريا ان هذا الاتجاه الجديد الذى تتبناه وزارة التجارة الخارجية والصناعة برئاسة المهندس رشيد محمد رشيد من الاتصال بالشركات الصناعية امر جيد يستحق الاشادة ويبشر بتطبيق مفاهيم جديدة بما يفتح آفاقا بمستويات مستحدثة للتجارة المصرية مع العالم الخارجى لم تكن معروفة من قبل.

واضاف ان فى هذا تغيير فى السياسة الاساسية التى كان يعمل عليها التمثيل التجارى فى عهود سابقة، وذلك بالاعتماد على المبادرة والعمل على جانب صناعة رد الفعل بدلا من انتظار الفعل

فى مبادرة تعد الاولى من نوعها قام د. اشرف الربيعى رئيس جهاز التمثيل التجارى على رأس وفد يمثل مختلف الخبرات من مديرى الادارات بالجهاز بزيارة «لشركة بافاريا مصر» إحدى الشركات الصناعية لانتاج أجهزة ومعدات اطفاء الحريق.

يأتى ذلك ضمن الخطة التى تتبناها وزارة التجارة الخارجية والصناعة ممثلة فى جهاز التمثيل التجارى بسلسلة من الزيارات للشركات الصناعية الواعدة فى مجالى الجودة والتفوق التصديرى بغرض الاشتراك معها فى صنع خريطةها التصديرية لعام ٢٠٠٦ بدءاً من الآن.

أكد د. اشرف الربيعى رئيس الجهاز ان الصناعات الهندسية قطعت شوطا كبيرا نحو التطوير وهناك خطة طموحة للمجلس السلى التصديرى لمضاعفة حجم الصادرات، وذلك لاقامة توجه

# التمثيل التجاري يشارك في خطة زيادة صادرات السلع الهندسية

عليها التمثيل التجاري في عهد سابقة، وذلك بالأخذ بالمبادرة والعمل على جانب صناعة رد الفعل بدلا من انتظار الفعل. وقال ان على السلع الهندسية ان تلتزم بالموصفات

القياسية المطبقة في السوق المعنية بدءا من استيفاء ومطابقة المنتج للمواصفات القياسية المحلية عند التعامل مع السوق الداخلية، ونفس الأمر ينطبق على المواصفات المعنية بكل سوق خارجية بل يمتد الأمر ليشمل ضرورة توفير آلية إيجاد مخزون استراتيجي يكفي لاستيفاء الطلب لكل عميل بصورة فورية، وكذا آلية لخدمات ما بعد البيع، ومتابعة تحقيق الرضاء الكامل للعميل تحت كل الظروف.



■ نادر رياض

الأوروبية. وأوضح ان خطة وزارة التجارة الخارجية والصناعة تركز في المرحلة المقبلة على زيارات المواقع الانتاجية الواعدة بالتصدير لوضع خطة التصدير للعام المقبل.

وأكد الدكتور مهندس نادر رياض رئيس إحدى الشركات الهندسية الكبرى أن هذا الاتجاه الجديد الذي تتبناه وزارة التجارة الخارجية والصناعة أمر جيد يستحق الأشادة ويبشر بتطبيق مفاهيم جديدة بما يفتح أفقا بمستويات مستحدثة للتجارة المصرية مع العالم الخارجى لم تكن معروفة من قبل وأضاف ان هذا يمثل تغييرا ايجابيا في السياسة الأساسية التي كان يعمل

كتب - عبدالناصر عارف:

أكد الدكتور اشرف الربيعي رئيس جهاز التمثيل التجاري ان هناك خطة طموحا لزيادة صادراتنا من السلع الهندسية وأن المجلس التصديري يسعى لإيجاد اهتمام كبير بمضاعفة صادرات السلع الهندسية إلى مختلف الأسواق.

جاء ذلك فى الندوة التى اقيمت على هامش زيارة وفد من التمثيل التجارى لاحدى الشركات الصناعية المتخصصة فى انتاج سلع فائقة الجودة وتصدر انتاجها للأسواق