

After opening the door for textile imports:

2500 weaving and spinning mills are at crossroads.

**Minister of Industry: An uncompetitive industry is not called
industry!**

**Ban on importing used garments, and quality standards are to be
applied to imported goods.**

The Egyptian textile industry, which is composed of 2500 public and private weaving and spinning mills, has now reached a crossroads. After the implementation of the GATT agreement began last January and the importing of fabric started to be allowed, this industry must either adjust itself to keep up with the new developments or regress into a shell that shows the glory it once had.

The People's Assembly's Industry and Energy Committee's (IEC) report stated that the international agreements, the first of which was the GATT, along with tax and customs burdens and the privatization program have become a great obstacle that faces Egypt's ambitions for industry. Overcoming these challenges is the real starting point that will allow Egyptian industry to successfully enter the 21st century.

The IEC report indicated the necessity to put effort towards encouraging investments in certain industries and their production, particularly the textile industry, given that Egypt will have a competitive edge in those areas after the full enforcement of pertinent international agreements. This will be particularly relevant if we are able to overcome the difficulties that are facing industry.

In this report, Akhir Sa'a has attempted to identify the significance of obstacles that are confronting Egyptian industries, the textile industry in particular. This was able to be done through reports that were made by committees that specialize in the challenges that will face Egyptian industry after the GATT is implemented and also through meetings with the Minister of Industry, Eng. Suleiman Ridha, and other industry experts. The report reviewed ways to overcome these problems so that Egypt's strong position, particularly in the textile industry, can be maintained and strengthened.

The first meeting was with Eng. Abdul Wahab Al-Sharkawi, Chairman of Shubra Al-Kheima Textile Mills Association (SATMA), who began his speech on the subject of Egypt's textile industry and the many obstacles it now faces after implementation of the GATT at the beginning of this year. He stated that "many textile mills were able to develop and actually obtain a higher level of quality.

They represent 80% of the Shubra Al-Kheima mills. The owners are now able to continue competing under the GATT, provided that there is an appropriate atmosphere for this industry, at both local and foreign (export) markets. Also, the government policy concerning the lifting of financial impositions, such as taxes, insurance and bank interests is still continuing just as the officials had promised. The price of electricity and raw materials is also continuing to rise."

Mr. Al-Sharkawi also said, "We have requested officials to postpone the implementation of the GATT and the lift of the ban on imported fabrics until losses suffered by this industry's public and private sectors as well as the decreased competitiveness of Egyptian products have been adequately addressed."

This does not go to say that the quality of Egyptian goods is lower. On the contrary, Egyptian commodities are of the highest quality and should not be

compared with products from the nations of Southeast Asia. Instead, they should be weighed against goods from western nations such as America and those in Europe, especially due to the fact that Egypt exports many products to these countries.

SATMA's chairman also added that the government has "started to address, however gradually, the burdens that are weighing on Egypt's textile industry."

During the last three years, this industry has gone through a jump in cost on certain raw materials, particularly cotton. The price of local cotton exceeded that of imported cotton by 40%. After a while, however, the cost of local cotton began to decrease, with the price of a kantar (roughly 54 kg) being LE. 310 this year, which is somewhat near the price for cotton in the global market. Because of these financial burdens, in both public and private sectors, every day a mill is either shut down or reduces its production. The outcome is still uncertain, particularly for mills that have failed to develop. As a result, these mills are expected to close down soon.

This situation was present before the implementation of the GATT. The number of mills in the Shubra Al-Kheima area that have been closed down because of their inability to bear the financial burdens was 250 out of 1096 operating mills in the textile sector.

Relieving Financial Burdens

- **You met with officials and they listened to you and, in an effort to encourage you to continue competing, fulfilled your request for easing financial burdens in this industry after implementation of the GATT. What else do you need?**

- Al-Sharkawi answered, "The state has actually begun to solve our problems gradually. For example, a percentage of certain taxes have been reduced; general income tax has been decreased from 48% to 40% and specific tax has been eliminated. This eases the financial burden of production. However, customs on imported fabrics have been increased from 40% to 54% in order to protect Egyptian industry."

Despite all this, there are still many burdens on the industry that must be lifted. In particular, the domestic market is experiencing an overall recession, and if the market is not adjusted – especially under the current lack of liquidity and consumer purchasing capacity – our mills will be negatively affected.

"I will fight with textile mills to remove obstacles, and provide a favorable atmosphere for fair competition."

There were a few moments of silence before the SATMA chairman added, "Undoubtedly, Egypt's procedures for economic reform have been at the cost of industry in general, especially the textile industry. Given that the amount proceeds from sales tax in the textile industry alone is LE 3 billion per year, which is a large amount considering Egypt's total annual sales tax receipts are LE 11 billion. In addition to the tax on labor wages, which is 36%, and insurances of 26% as well as 20 other taxes and insurances for Egypt's textile mills, combined with the number of farmers growing cotton used in this industry, the volume of labor in this sector is 75 % of Egypt's total manpower.

- Will there still be 20 types of taxes for this industry after the reduction in taxes is made by the state following the implementation of the GATT? Has the consolidated tax system adopted substitutes for these manifold taxes?

- A consolidated tax was imposed in place of industrial tax and general income tax, which has been reduced to 40%. Other taxes which are still in place, are:

First:

- Sales tax 18%.
- Taxes on imported-capital-machines 10%.
- Customs on raw materials 30%.
- Consolidated tax, following its reduction this year, 40 %.
- Tax on operation services, transport, telephone and maintenance 10%.
- Tax on the output of mill machines 18%; 20% if raw materials are imported.

Second: Customs

- Customs on capital machines 5%.
- Additional duties 3%.
- Duties on yarn and raw materials 30%.

Third: General Taxes

- Payroll and wages tax 2% - 22%.

Fourth: Social Insurance

- Labor insurances, 26% of which are to be paid by the employer a 14% by the employee.

Fifth: Real-Estate Taxes

- Building on the mill 14%.

Sixth: Excise Tax

- From 0.006% - 0.008%.

Seventh: Resource Development Tax

- 2% on amounts over LE 18000.

Eighth: Motive Power Tax

LE 8 for each unit horsepower in a motor, and it is paid to the town council.

Ninth: Taxes on Advertisements in Newspapers

36% + 1% newspaper + 0.5% stamp duty.

Tenth: Taxes on Transport Means and Stamps for Sales Invoices

Subject to the size of the vehicle.

Eleventh:

License and operation taxes for industrial shops.

Twelfth:

Annual inspection fees for industrial shops.

Thirteenth:

Garbage removing fees for industrial shops.

Fourteenth:

Contract facilitation taxes against various hypothecs. The percentage for these taxes is 0.008%.

These financial burdens are very heavy and make it very difficult for us to compete. We have agreed to pay them and have accepted the lift of the ban on imported fabrics. Likewise, it is now time for the state to satisfy its obligations and ease some of these financial burdens in order to protect the textile industry.

If the state does so, the Egyptian industry as a whole will be able to flourish. The textile industry, in particular, is qualified to be at the forefront of

exporting industries. After all is said and done, it would be able to fulfill an export volume of LE 10 billion rather than its current LE 7 billion.

Ban is Still in Place.

Eng. Mohamed Mahmoud Naguib, a textile mill owner says:

"No one can deny about the fears of implementing the GATT. Especially since textile mills in general were not fully ready to respond to the lifting of the ban on imported fabrics."

However, some time ago many textile mills began to develop and modernize. They also started training workers in the latest production techniques in order to keep up with global changes and to be in constant contact with contemporary developments and innovations.

Naguib adds that the "private sector really has the desire to develop and modernize. Due to this, at many factories in the private sector there are now state-of-the-art, computerized equipment and machinery. This has led to Egypt becoming the producer of the highest quality fabrics.

I myself export to Germany, Italy and the Gulf region, and our production has been welcomed and in high demand. Egypt will have a position in Damascus' fabrics fair during mid-February under the supervision of the Chamber of Textile Industries.

This does not mean that there are no limitations to Egyptian industry. We informed officials of that before implementation of the GATT had begun, and explained to them all of the obstacles and problems that the industry is facing.

Authorities have promised to solve them gradually by way of supporting

the industry. In particular, they plan on easing the huge financial burdens, such as bank interests, which are substantially higher than international rates.

There is also the problem of fabrics being smuggled in from Southeast Asia through Port Said and the Libyan border and flooding the Egyptian market.

The textile industry has the ability to further develop itself and respond to international competition if there are no products being imported that have evaded customs and are sold at much lower prices.

Capable of Competing

The following interview between Akhir Sa'a Magazine and the Minister of Industry, Eng. Suleiman Ridha, discusses the adverse impacts that the implementation of the GATT will have on the aspirations of Egyptian industry and how to respond to and cope with those impacts.

Mr. Ridha stated, "I think the industrialists concerns about the implementation of the GATT are unjustifiable. Egyptian industry is actually capable of competing globally. I think that industrialists in Egypt are too powerful to lose confidence in themselves just because they feel that they entered into a fair competition with global production." Otherwise, they would be dooming themselves to failure. They must know that Egyptian consumers have the right to receive high quality and suitably priced fabrics, ready-made garments, as well as other goods.

These are the standards of good industry and the fair competition that an industry has to go through and emerge victorious. An business that does not respond positively to competition is not called industry; and an industrialist that

lacks confidence in their business and themselves should not be called an industrialist.

- You claimed that fair competition between Egyptian and foreign products is still in effect under the GATT, but there are many strains inflicted on Egyptian industry that make competition unfair. The largest burden is dumping the Egyptian market with foreign goods. In May 1997, after a meeting set up by the Prime Minister with the Economic Group of Ministers, statements were made saying that a law prohibiting dumping would be issued soon. However, until now the law has not been issued, even though the GATT had already started to be implemented.
- The Minister answered, "Certainly, the anti-dumping legislation must be issued to make the equal competition we have just talked about a reality. If dumping is allowed in any country, competition would not be equal. We do not accept this and are vigorously working to provide Egyptian manufacturers with all of the favorable conditions to create fair competition. In regards to creating fair competition for the Egyptian product, we have applied quality regulations and rules to imported goods. This was done through a mutual agreement with foreign exporters."

He also added, "A law has also been passed banning the importing of used garments. The legislation also requires that the producer's and importer's names and product specification must be written on packages of imported fabrics so that we can make sure they comply with international quality standards. All this is done with the intent to protect Egyptian goods and production."

An Anti-Dumping Law Coming Soon

- Where is the anti-dumping law, which should have been issued after international trade agreements, such as the GATT, have been implemented?
 - "The anti-dumping legislation has already been prepared at the Ministry of Supply and Foreign Trade, and there is no reason to delay its implementation."
- When will this important law be released and enforced?
 - "I think it will be issued within the next few days," Mr. Ridha replied. "Nevertheless, I would like to reassure producers and manufacturers that, even if there is no such law in effect, they can still bring take action against the dumping country."
- How?
 - "A dumping suit can be filed if 25% of the affected producers and manufacturers, who can be represented by a small number of producers, have gathered and brought a documented dumping case. The case would be promptly examined, and the producing county would be notified and its factories inspected."

He added, "By the way, Egypt experienced this several months ago. We had received a notification of dumping action from the state of South Africa concerning our aluminum-ware. A group of experts from South Africa arrived and performed an inspection. They confirmed was no violation on Egypt's part. This is because comply with and abide by terms and elements of international agreements."

- There is also a common grievance among textile manufacturers about smuggled fabrics entering Egypt from Southeast Asia. These smuggled items do not go through customs and are consequently sold at very cheap prices, making no room for equal competition with Egyptian commodities.”
- "There are only four inlets specified for imported fabrics and cloths to enter the country: Alexandria, Port Said, Suez and Damietta. They are under strict control that does not allow any contraband to pass through."
- However, everyone has asserted that large quantities of contraband fabrics and garments enter the Egyptian market everyday. Some manufacturers had even estimated their value to be about LE 10 billion.
- "There is a saying that 'Providing proof is upon the claimant'. We, as the Ministry of Industry, have no data confirming this alleged information. However, if there is any Egyptian manufacturer who knows a trader that smuggles, he/she should report that person in order to protect and defend his/her business. Complaining and crying wolf are just not acceptable. Unfortunately, this is what is going on; until now, no concrete complaints have been made concerning smuggling. At times, some of this idle talk is published in newspapers. I would say that whoever knows one of these smugglers should immediately report him/her so that we can effectively deal with them and put an end to their practices as they harm Egyptian economy."

LE 10 Billion Contraband Used Garments

- A large quantity of fabrics that are smuggled into Egypt are said to enter through the temporary customs release system or "drawback", what is your comment?

A People's Assembly's Industry Committee report:

- The GATT, tax impositions, and smuggling are the main challenges that face Egyptian industry.

Manufacturers: 80% of textile mills have been developed and are now qualified to compete. The state must fulfill its promises to factories so that they can effectively work through difficulties.

- **The Minister of Industry explained, “The value of the total quantity of imported fabrics that enter Egypt under temporary release system – i.e. in order to be manufactured then re-exported – is not more than LE 147 million in its entirety.”**
- “Then how can the amount of fabrics smuggled into Egypt be worth LE 10 billion as it has been reported?”

"Are you aware that the total value of Egypt's fabric production and consumption is not more than LE 9 billion?" he asked. "Besides, the fabrics that enter Egypt under the temporary release system, valued as I said at LE 147 million, are not all suitable for manufacturing garments. Parts of them are used for motor vehicle drapery and other parts are used as lining for garments. Some are also used for industrial purposes such as thermal insulators."

Nonetheless, even if we suppose that these fabrics are entirely worth smuggling into the country and that their quantity entering Egypt through this system is fully sold at the black market, so what? Nonetheless, even if we know that these fabrics are worth smuggling into the country and that upon entering Egypt are being fully sold on the black market, is this important?

Their total value as I said is just LE 174 million; a small portion compared to Egypt's fabric consumption value of LE 9 billion.

We say this despite the fact that it is highly improbable because fabric that is allowed to enter into the country by means of the temporary release system under a specific factory or producer's name is supposed to be manufactured into a specific volume of ready made garments which are then re-exported. The matter is, therefore, not as chaotic as it is made to look.

- There is also a complaint from textile mill owners of the manifold financial impositions on the Egyptian industry. They declared that there were 20 kinds of taxes as well as social insurance and customs duties, which lessen the chance for the Egyptian industry to compete as production costs would be higher after these considerable financial burdens are added.
- The minister answered amazingly: "First, I don't think that the Egyptian product bears all these taxes and duties and insurances particularly since consolidated tax is used now in Egypt. I hope that producers who keep saying this will come forward to MoI with a detailed list of these taxes and duties. If they are right in that they have been wronged, then I will fight with them until justice is done to them and they get their rights. We after all stand by the Egyptian manufacturers because they are our means to achieve development and progress for Egypt. We have a common interest. I am therefore ready and willing to correct any wrong situation in order to provide a favorable healthy climate that is conducive to fair competition for producers and manufacturers.

Egyptian Industry aspirations

For more details on challenges facing Egyptian industry in years to come, Akhira Sa'a was careful to review some parts of the report made by People's Assembly's IEC, which is chaired by Dr. Amin Mubarak.

The report discussed internal and external challenges facing the Egyptian Industry which included comprehensive solutions and practical, serious recommendations, not just for the government but also to industrialists and consumers.

Dr. Nader Riad, IEC councilor, said, " The challenges facing the Egyptian industry's present and future aspirations are internal and external".

Concerning external challenges, the report affirmed that all global evidence and changes indicate that the 20th century concluding years will bring about fierce trade conflicts and challenges whose impacts and consequences will not be less than those of wars fought by countries throughout history, albeit different in weapons and tools.

Their purposes will be to occupy the biggest possible slices of global markets, whereas political conflicts focused on controlling others, occupying territories, and intervening in others' affairs.

The conflict has turned into being about opening borders for experts of countries – which previously sought to occupy territories and intervene in others' affairs – and removing obstacles to movement of economy, capitals, and goods and commodities. The report said that Egypt will be among countries which will be most affected by and will suffer from the new system that the strong economic blocs started to implement in the last few years.

Dr. Riad summarized the main external challenges confronting the Egyptian industry as follows:

- Egypt's manufacturing strategies are different from those followed abroad due to the volume of production.

- Increased economic conflict among major industrial countries over controlling global markets, and the trend towards expansive regional economic integration, the main forms of which is the NAFTA and ASEAN, which involve Asian economic "Tigers" and EU.NAFTA and ASEAN, which involves the Asian economic "Tigers" and the EU have increased economic conflict among major industrial countries over controlling global markets, and the trend towards expansive regional economic integration.
- There is a strong shift to capitalism, with the adoption of the privatization policy, prevalence of economic reform programs, and the increased flow of capitals and advanced industries.
- On another aspect there is the GATT, which represents, according to IEC perspective, the most significant means of implementing the new global economic system's most significant tools to realize freedom of trade, freedom of capital flow and unrestricted competition. The IEC highlighted some negative consequences and challenges of the GATT, and its Market Penetration Protocol (MPP).This removes barriers off of foreign products and makes it easier for them to surpass Egyptian products. , This constitutes a hazard to our national industry. Moreover, MPP, which makes it possible to open Egyptian markets for various kinds of goods from all countries, may lead to a kind of dumping ground for goods not made in Egypt. Things can worsen due to lengthy legal procedures in relation to dumping and unfair competition.

Absence of development and innovation

As for the internal challenges, IEC listed these as follows:

- Lack of world quality systems by the Egyptian Industry and ineffectiveness of industrial control bodies whose role has declined as its performance has not kept pace with the requirements of modern age.
- There has been a slow industrial export growth rate with the existence of many restrictions impeding exportation.
- Manifold tax and customs impositions on the Egyptian product increase its cost and reduce its competitiveness against its foreign counterpart.
- Lack of a concrete plan to promote small-scale and medium-scale industries despite numerous problems suffered by them. Despite the numerous problems suffered by small-scale and medium-scale industries there isn't a plan in effect to promote them.
- Privatization program and restructuring of industrial public sector companies do not favor Egyptian industrialists with any preferential advantages. This could result in increased foreign control. Egyptian industrialists are not favored with any preferential advantages due to the privatization program and the restructuring of the industrial public sector companies. This could in effect result in increased foreign control.
- Incessant waves of smuggled foreign goods and products, threaten counterpart Egyptian products and goods.
- The role of scientific research and promotion of technology and innovations in industrial applications is unsatisfactory..
- Failure of human development programs to meet industry requirements.

The IEC study has also made for Egyptian industrialists several recommendations for addressing challenges that face aspirations of Egyptian industry and for working towards industrial advancement. Some of these recommendations are:

- 1) Immediately shifting towards adoption of marketing-oriented policies for factories, and speedily reviewing marketing departments of industrial firms and technically retraining their staff;
- 2) Providing suitable budgets for spending on industrial research and development;
- 3) Continuously reviewing cost structure and making every effort to minimize costs;
- 4) Consistently preserving the industrial environment from pollution;
- 5) Following up staff training at all levels; and
- 6) Engaging in setting up firms specialized in international and national marketing as well as expanding and contributing to investing in establishing upstream small-scale industries feeding the existent bigger industries.

IEC recommendations for the consumer focused on three appeals:

- 1) Seek suitability-priced, good Egyptian goods and products whose imported counterparts are available in Egyptian markets.;
- 2) Do not seek smuggled goods or whose source is unknown just because they are cheaper.
- 3) Not to consistently buy bad or inferior-quality, low-price goods.

Nachdem man die Stoffe leicht zu importieren hat:

2500 Fabriken für Weberei und Spinnerei befinden sich in Gefahr

Der Industrieminister:

Die konkurrenzunfähige Industrie darf nicht als Industrie bezeichnet werden.

Man darf keine gebrauchten Kleidungsstücke importieren. Alle importierten Waren müssen den Standards entsprechen.

Der Minister: Ich werde die Fabrikanten und Hersteller unterstützen, damit es eine gerechte Konkurrenz geben kann.

Ein Bericht von der Kommission für Energie und Industrie des Parlaments: Das GATT-Abkommen, die Steuern und die Schmuggelei sind die wichtigsten Herausforderungen für die ägyptische Industrie.

Die Fabrikanten: 80% der Fabriken haben sich entwickelt und sind gegenwärtig konkurrenzfähig. Der Staat muss die Hersteller unterstützen, damit sie die industriellen Herausforderungen überwinden können.

Kairo von: Suhir El Hussein:

Die Industrie für Spinnerei und Weberei (oft auch als Textilindustrie bezeichnet), die gegenwärtig über 2500 private und staatliche Fabriken umfasst, befindet sich zurzeit in einer sehr schwierigen Situation. Nachdem das

GATT-Abkommen seit dem letzten Januar in Kraft getreten ist und da man nach diesem Abkommen die verschiedenen Stoffe und Materialien leichter aus dem Ausland importieren kann, muss die Industrie für Spinnerei und Weberei unbedingt entwickelt werden, damit sie den neuen internationalen wirtschaftlichen Entwicklungen entsprechen kann. Wenn man sie nicht entwickelt, so kann sie ihren internationalen seit vielen Jahren ausgezeichneten Ruf aufs Spiel setzen.

Ein von der Kommission für Energie und Industrie beim ägyptischen Parlament abgefasster Bericht erklärt, dass die von Ägypten in den letzten Jahren unterzeichneten wirtschaftlichen Abkommen, vor allem das GATT-Abkommen, die Zoll- und Steuergebühren und die Privatisierung zahlreicher Institutionen und Gesellschaften eine große Herausforderung für die ägyptische Industrie seien.

Damit die ägyptische Industrie im einundzwanzigsten Jahrhundert international konkurrenzfähig sein könne, habe sie diese Herausforderung zu bewältigen. Des Weiteren erklärt der Bericht, dass man bestimmte Industrien besonders fördern und unterstützen müsse, weil diese Industrien auf dem internationalen Markt besser konkurrieren können. Dazu gehöre vor allem die Industrie für Spinnerei und Weberei. Dies setze aber voraus, dass man die industriellen Probleme beseitigen und die Herausforderungen bewältigen müsse.

Die Wochenzeitschrift „Akher Saa“ versucht in diesem Artikel, die im Weg der ägyptischen Industrie stehenden Hindernisse und die industriellen Herausforderungen zu erklären und vor allem die Probleme der Industrie für Spinnerei und Weberei zur Debatte zu stellen. Diese Probleme werden von zahlreichen Industrieexperten und auch dem Industrieminister, Herrn Ing.

Sulaiman Reda, diskutiert. Außerdem werden die von den verschiedenen industriellen und wirtschaftlichen Fachkommissionen abgefassten Berichte über die Entwicklungen und Herausforderungen der ägyptischen Industrie, vor allem nachdem das GATT-Abkommen unterzeichnet wurde und vor allem da die ägyptische Wirtschaft dadurch benachteiligt werden kann, erläutert.

Das wichtigste Ziel dieser Debatte und Berichte besteht darin, dass Ägypten seinen international ausgezeichneten Ruf auf dem Gebiet der Industrie für Spinnerei und Weberei bewahren soll.

- Herr Ing. Abdel Wahab El Sharkawy, Leiter der Gesellschaft für Spinnerei und Weberei in Shubra El Kheima (in der Stadtmitte Kairo), spricht anfangs über die Industrie für Spinnerei und Weberei und erklärt, welche Probleme sie hat und welche Herausforderungen sie unbedingt bewältigen muss:

El Sharkawy meint: Gegenwärtig gibt es zahlreiche ägyptische Fabriken (für Spinnerei und Weberei), die sich entwickeln können und die Waren von hoher Qualität herstellen. Etwa 80 % aller Fabriken in Shubra El Kheima können zurzeit Waren von guter Qualität herstellen. Auch nach der Unterzeichnung des GATT-Abkommens können diese Fabriken mit dem ausländischen Markt konkurrieren, vorausgesetzt, dass sich die industriellen Umstände auf dem in- und ausländischen Markt und auch in Bezug auf das Exportsystem verbessern.

So hat die Regierung zahlreiche Maßnahmen zu ergreifen und diese Industrie vor allem finanziell zu unterstützen, wie sie es vorher den Fabrikanten und den Herstellern versprochen hat. Die Versicherungs-, Zoll- und Steuergebühren sollten möglichst reduziert werden. Auch die für die

Finanzierung industrieller Projekte gegebenen Kredite sollen zinsgünstig sein. Des Weiteren müsse der Staat den Fabriken und industriellen Projekten den Strom und die Rohstoffe gegen günstige Preise zur Verfügung stellen.

Herr Ing. Abdel Wahab El Sharkawy fügt außerdem hinzu:

Wir (d. h. die Hersteller und Fabrikanten) forderten die Regierung vergeblich dazu auf, die Unterzeichnung des GATT-Abkommens für eine bestimmte Zeit zu verschieben und den Import der Stoffe aus dem Ausland zu erleichtern, damit man die industriellen Probleme im staatlichen oder privaten Sektor beseitigen kann.

Diese Probleme führen dazu, dass die ägyptischen Produkte mit den importierten Waren nicht konkurrieren können. Es ist zu erwähnen, dass die Konkurrenzunfähigkeit der ägyptischen industriellen Waren nicht dadurch verursacht wird, dass man in Ägypten Waren von niedriger Qualität herstellt. Außerdem darf man die ägyptische Produktion nicht mit der der ostasiatischen Staaten vergleichen.

Die Qualität der ägyptischen industriellen Produktion sollte mit der industriellen Qualität auf den Märkten Europas und den USA verglichen werden. Die ägyptische Produktion ist also von hoher Qualität. Ein Beweis dafür zeigt sich darin, dass ägyptische Waren auf die europäischen und amerikanischen Märkte exportiert werden.

Der Leiter der Gesellschaft für Spinnerei und Weberei in Shubra El Kheima fügt des Weiteren hinzu: „Allmählich beginnt die Regierung, die Industrie für Spinnerei und Weberei finanziell zu unterstützen. Es ist in diesem Zusammenhang zu erwähnen, dass diese Industrie in den letzten drei Jahren zahlreiche Probleme hatte. Beispielsweise sind die Stoffpreise radikal

gestiegen. Vor allem ist der Preis der ägyptischen Baumwolle in den letzten drei Jahren um 40% gestiegen, während die Preise der importierten Baumwollen stabil sind. Dann ist der Preis ägyptischer Baumwolle in den letzten Monaten gesunken, so dass er jetzt den internationalen Preisen der Baumwolle entspricht. Ein „Qintar“ (ägyptisches Gewicht für Baumwolle: 44,93 kg.) kostet gegenwärtig 310 LE, während es in den USA etwa 231 LE und in Indien und Pakistan etwa 242 LE kostet.

Da die Preise der ägyptischen Baumwolle gestiegen sind, mussten täglich ägyptische Fabriken im staatlichen oder privaten Sektor ihre Produktion stoppen. Man muss trotz der staatlichen Bemühungen die Industrie zu unterstützen gestehen, dass die Situation noch immer nicht zufrieden stellend ist, wenn sich die Fabriken nicht auf geeignete Weise entwickeln.

Bedauerlicherweise müssen noch andere Fabriken aus finanziellen Problemen ihre Produktion einstellen oder sie werden sogar außer Betrieb gesetzt; alleine in der industriellen Zone in Shubra El Kheima mussten 250 von insgesamt 1096 Fabriken, die im Bereich der Spinnerei und Weberei tätig sind, ihre Produktion einstellen.

- Akher Saa: Die Hersteller und Fabrikanten haben sich mit den Zuständigen versammelt. Sie sind mit ihren Aufforderungen, nach denen diese Industrie nach der Durchführung des GATT-Abkommens finanziell zu unterstützen sind, einverstanden. Nun können sie konkurrieren. Was fordern Sie noch?
- Herr Ing. Abdel Wahab El Sharkawy: Schritt für Schritt beginnt der Staat, unsere Probleme zu beseitigen. Zum Beispiel ist die Steuer des Nettoeinkommens von 48% auf 40% gesunken. Dies ist eine beachtliche finanzielle Unterstützung. Außerdem sind die Zollgebühren importierter

Stoffe von 40% bis auf 54% gestiegen. Dies ist ein Mittel zum Schutz der ägyptischen Industrie (vor allem vor Überschwemmung). Trotzdem sind noch zahlreiche Maßnahmen für die Beseitigung der finanziellen Probleme der ägyptischen Industrie zu ergreifen. Es ist darauf hinzuweisen, dass der ägyptische Markt gegenwärtig eine Rezession erleidet, weil es eine Liquidität gibt und die Kaufkraft schwach ist. Dies hat negative Auswirkungen auf die ägyptischen Fabriken.

Dann bleibt Herr Abdel Wahab El Sharkawy für kurze Zeit sprachlos, bis er weiter erzählt:

- Es besteht keinen Zweifel daran, dass die von der Regierung für die Wirtschaftsreform ergriffenen Maßnahmen die ägyptische Industrie im Allgemeinen und die Industrie für Spinnerei und Weberei im Besonderen benachteiligen. Ein deutliches Beispiel hierfür: Die Mehrwertsteuer (kurz: Mw.St.) der Industrie für Spinnerei und Weberei beträgt zurzeit drei Milliarden LE. Dies ist ein riesig großer Geldbetrag, vor allem wenn man weiß, dass die Mw.St. aller ägyptischen Industrien etwa 11 Milliarden LE beträgt. Die Lohnsteuern der Industriearbeiter betragen 36% des Lohnes. Die Kosten der Krankenversicherung betragen 26% des Lohnes. All diese Steuern und noch 20 andere Steuern müssen die Fabriken für Spinnerei und Weberei, in denen etwa 55% aller ägyptischen Industriearbeiter tätig sind, zahlen. Wenn die Bauern, die die ägyptische Baumwolle ernten mit der Zahl der ägyptischen Industriearbeiter verglichen werden, so kann man sagen, dass 75% aller ägyptischen Industriearbeiter in den Fabriken für Spinnerei und Weberei tätig sind.
- Akher Saa: Gibt es noch zwanzig Steuern, die die Fabriken für Spinnerei und Weberei noch nach der Durchführung des GATT-Abkommens zahlen

müssen? Hat das gegenwärtig System der einheitlichen Steuern diese verschiedenen Steuern nicht ersetzt?

- Abdel Wahab El Sharkawy: Die einheitliche Steuer sollte die industriellen Steuern und die Einkommenssteuer ersetzen. Es ist hierbei nennenswert, dass die Einkommenssteuer von 48% bis auf 40% des Einkommens reduziert wurde. Trotzdem haben die Fabrikanten folgende Steuern noch zu zahlen:

Erstens:

- 18% als Umsatzsteuer
- 10% als Steuern für die importierten Geräte und Maschinen
- 30% als Zollgebühren der Rohstoffe
- 40% als erst in diesem Jahr reduzierte Einkommenssteuer
- 10% als Steuer der Betriebs-, Transport- und Wartungskosten der Maschinen und Geräte
- 18% als Steuern der Produktion dieser Maschinen und Geräte; geht es um importierte Maschinen, so beträgt diese Steuer 20%.

Zweitens: Die Zollgebühren:

- 5% als Zollgebühren für die Maschinen, die als Teil des Kapitals betrachtet werden
- 3% zusätzliche Gebühren

- 30% als Steuern für Rohstoffe und Spinnerei

Drittens: allgemeine Steuern:

zwischen 2% und 32% als Lohn- und Einkommenssteuer

Viertens: Die Kosten der Sozialversicherung:

- die Kosten der Sozialversicherung betragen 40% des Einkommens; davon zahlt der Arbeitgeber 26% und der Arbeitnehmer zahlt 14%.

Fünftens: Die Grundsteuern:

- Fabriken haben 14% als Grundsteuern zu zahlen.

Sechstens: die Steuern der Briefmarken: Diese Steuern betragen zwischen 006,0% und 008,0%.

Siebtens: andere Steuern (in Ägypten als zusätzliche Steuern für Entwicklung der nationalen Einkommensquellen bezeichnet):

- Sie betragen 2%, wenn das Kapital über 18000 LE beträgt.

Achtens: Die Steuern „der Motoren“: Die Fabrik hat für jeden in der Anlage betriebenen Motor (der Maschinen) einen bestimmten Geldbetrag zu bezahlen; er beträgt 8 LE für jede Pferdestärke (PS) des Motors. Man zahlt diese Steuern der Stadtverwaltung.

Neuntens: die Steuern für die Werbung in den Printmedien:

- Sie betragen insgesamt 37,5%.

Zehntens: die Steuern für den Transport und die Kosten der Briefmarken für die Rechnungszettel:

- Diese Steuer wird je nach dem Lkw, mit dem die Waren transportiert werden, bestimmt.

Elfens: Gebühren für die Genehmigungen der industriellen Institutionen:

Zwölftens: Gebühren für die jährliche Überprüfung der industriellen Anlagen

Dreizehtens: Gebühren, die man für die Reinigung der Geschäfte und der industriellen Anlagen zahlen muss.

Vierzehntens: Gebühren für die amtliche Registrierung der Verträge. Sie betragen 008,0 %.

Herr Ing. Abdel Wahab El Sharkawy fügt des Weiteren hinzu: Diese finanziellen Probleme, die wegen der eben erwähnten Gebühren und Steuern verursacht werden, führen leider dazu, dass man kaum konkurrieren kann. Die Hersteller entrichten dennoch diese gebühren und Steuern und sind außerdem mit dem bedingungslosen Importieren der Stoffe einverstanden.

Jetzt hat der Staat seine Aufgabe zu erfüllen: Er muss die Hersteller finanziell unterstützen, wenn er die Industrie für Spinnerei und Weberei vor den möglichen Gefahren schützen will. Wenn der Staat diese Industrie finanziell unterstützt, wie er es schon seit Jahren versprochen hat, so kann sich die Industrie entwickeln. Die meisten industriellen Probleme werden somit gelöst.

Man weist in diesem Zusammenhang darauf hin, dass die Textilindustrie zu den Industrien gehört, die zur Ausweitung der ägyptischen Exporte ins Ausland beitragen können. Anstatt dass gegenwärtig nur textile Waren in Höhe von nur drei Milliarden LE exportiert werden, kann die Textilindustrie Waren in Höhe von 10 Milliarden LE ins Ausland exportieren.

Es ist noch verboten:

Herr Ing. Mohammed Mahmoud Nagib, Besitzer von einigen Textilfabriken, meint:

„Es ist unumstritten, dass alle Fabrikanten und Hersteller große Angst vor der Einführung des GATT-Abkommens haben. Vor allem die Textilindustrie wird durch dieses Abkommen benachteiligt, weil nun die Stoffe aus dem Ausland einfacher importiert werden und den Markt überschwemmen können.

Die Textilfabriken hatten sich darauf nicht vorbereitet. Trotzdem haben zahlreiche Fabrikanten schon vor langer Zeit damit begonnen, sich zu entwickeln und ihre Fabriken zu modernisieren. Außerdem werden die Industriearbeiter gegenwärtig ausgebildet und auch technisch qualifiziert, damit sie ihre Aufgaben erfüllen können. Die Ausbildung der Industriearbeiter entspricht den internationalen Normen. So können sie sich nach den jüngsten Entwicklungen entwickeln“.

Herr Ing. Mohammed Nagib fügt außerdem hinzu: „Der Privatsektor will sich nach den internationalen Normen entwickeln und modernisieren. So verfügen viele private Fabriken über die modernsten Maschinen und Geräte, die sogar mit dem Computer in Betrieb gesetzt werden können und den

modernsten internationalen Systemen entsprechen. Aus diesem Grund werden gegenwärtig Stoffe von bester Qualität in Ägypten hergestellt. Meine Fabrik kann beispielsweise Waren und Stoffe nach Deutschland, Italien und in einige Golfstaaten exportieren. Vor allem in den Golfstaaten werden diese Stoffe verteilt. Es ist außerdem geplant, dass Ägypten eine Ausstellung für Weberei und Gewerbe in Damaskus organisiert. Die Kammer der Industrie für Weberei soll diese Ausstellung organisieren.

Trotzdem kann die ägyptische Industrie nach der Einführung des GATT-Abkommens in zahlreichen Staaten seine Waren nicht verteilen. Dies teilte man den zuständigen Sachverständigen mit. Des Weiteren erklärte man den Zuständigen, welche Probleme die Textilindustrie habe und welche Hindernisse im Wege ihrer Entwicklung ständen.

Die Zuständigen versprochen, diese Probleme allmählich zu lösen und diese Industrie zu unterstützen. Vor allem versprach der Staat, die Textilindustrie finanziell zu unterstützen. Gemäß dieser angestrebten Unterstützung sollen die Zinsen der für die Gründung bzw. Entwicklung der Fabriken gegebenen Kredite von 16% auf nur 3% reduziert werden, wie es der Fall in den meisten Ländern ist.

Die Textilindustrie hat noch ein wichtiges Problem: Zahlreiche Stoffe werden auf illegale Weise aus den ostasiatischen Staaten über die ägyptische Grenze in Port Said und über die Grenze zu Libyen gebracht. So wird der ägyptische Markt mit verschiedenen Waren überschwemmt. Die Textilindustrie kann sich also nur entwickeln, wenn diese Waren nicht geschmuggelt werden. Es ist zu betonen, dass geschmuggelte Waren konkurrenzfähiger sind, weil sie keine Zollgebühren entrichten und somit sehr billig verkauft werden.

Wir sind konkurrenzfähig:

In ihrem Büro führte die Wochenzeitschrift Akher Saa ein Gespräch mit dem ägyptischen Industrieminister, Herrn Sulaiman Reda. Das Gespräch ging um die negativen Auswirkungen des GATT-Abkommens auf die ägyptische Industrie im Allgemeinen und die Textilindustrie im Besonderen. Der Minister sollte außerdem erklären, wie man diese Probleme beseitigen kann. Im Folgenden ist die Rede des Ministers wiedergegeben:

- Ich glaube, dass die Fabrikanten keine Angst vor der Einführung des GATT-Abkommens haben sollten. Ihre Angst ist meiner Meinung nach nicht berechtigt. Ich kann sogar bestätigen, dass die ägyptische Industrie konkurrenzfähig ist. Deshalb bin ich sicher, dass das Selbstvertrauen der ägyptischen Hersteller und Fabrikanten nicht erschüttert wird, wenn sie mit den internationalen Unternehmen in Wettbewerb treten. Wessen Vertrauen erschüttert wird, ist als erfolgloser Hersteller, Unternehmer oder Fabrikant zu bezeichnen.

Die Hersteller sollten außerdem gut verstehen, dass die ägyptischen Verbraucher das Recht auf die importierten preisgünstigen Stoffe und Kleidung haben. Jedem Bürger muss der Staat die preisgünstigen Waren, die auch von hoher Qualität sind und den Normen entsprechen, zur Verfügung stellen. Dies sind die Kriterien und Maßstäbe der neuen gerechten Konkurrenz. So müssen die ägyptischen Hersteller in der Lage sein, mit den ausländischen Fabrikanten und Herstellern konkurrieren zu können.

Dabei weist man darauf hin, dass nur Industrien von hoher Qualität konkurrieren können, während die anderen hoffnungslosen Konkurrenten

scheitern. Wenn ein Fabrikant kein Selbstvertrauen hat, sollte man ihn auf keinem Fall als „Fabrikant“ bezeichnen.

- Akher Saa: Herr Minister, Sie haben bereits erwähnt, dass noch die Chance besteht, dass die ägyptische Industrie mit den internationalen Industrien trotz der Einführung des GATT-Abkommens konkurrieren könnte. Wegen vieler finanzieller und anderer Probleme und Schwierigkeiten sieht eine gerechte Konkurrenz zwischen der ägyptischen und der internationalen Industrie ungerecht aus.

Zum Beispiel wird der Markt mit den ausländischen Produkten überschwemmt. Im Jahre 1997 und direkt nachdem der Regierungschef sich mit den zuständigen Ministern versammelt hatte, erklärte man, dass das „Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung“ bald beschlossen werde. Obwohl das GATT-Abkommen schon in Kraft ist, ist dieses angestrebte Gesetz noch nicht beschlossen worden.

- Der Minister: Es ist von großer Relevanz, dass ein Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung beschlossen wird. Dieses Gesetz trägt zum Schutz der ägyptischen Industrie bei und führt zu einer gerechten Konkurrenz. Wenn der Markt mit ausländischen Waren überschwemmt wird, so kann man von keiner gerechten Konkurrenz sprechen. Ausgehend von dieser Tatsache fordert man den Staat dazu auf, die Geschäftsleute und die Hersteller auf, die wirtschaftlichen Atmosphäre besser vorzubereiten, damit es eine "gerechte" Konkurrenz unter den Fabrikanten geben kann.

Der Minister fügte des Weiteren hinzu: "Damit die ägyptischen Produkte mit den aus dem Ausland importierten Waren und Produkte auf gerechte Weise konkurrieren können, fordert das ägyptische Industrieministerium die

Exportstaaten dazu auf, nur Waren mit guter Qualität zu exportieren. D. h. auf den ägyptischen Markt dürfen nur Waren, die den Normen entsprechen, gelangen und verteilt werden.

Die Bedingungen importierter Waren werden von den Ex- und Importeuren anerkannt. Außerdem ist ein Gesetz beschlossen worden, nach dem gebrauchte Kleidung aus dem Ausland nicht importiert werden darf. Auch die importierten Stoffe sollten den Standards entsprechen. Des Weiteren muss jeder importierte Stoff einen Zettel mit allen erforderlichen Daten und Angaben wie dem Namen des Ex- und Importeurs, den Eigenschaften der Ware usw.

haben. So kann man feststellen, dass diese Ware den Normen entspricht. Dies soll den ägyptischen Herstellern und die ägyptische Produktion vor der Überschwemmung schützen.

In kurzer Zeit: ein Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung:

- Akher Saa: Warum ist ein Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung noch nicht beschlossen worden, obwohl die Bedeutung dieses angestrebten Gesetzes nach der Einführung des GATT-Abkommens und anderer internationalen wirtschaftlichen Partnerschaften unumstritten ist?
- Der Minister: Das Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung wurde schon von dem Ministerium für Versorgung mit Lebensmitteln und dem Handelsministerium entworfen. So soll es nun endlich beschlossen werden.
- Akher Saa: Wann wird das Gesetz endlich beschlossen und wann muss es eingeführt werden?
- Der Minister: Ich glaube, das Gesetz zur Bekämpfung der Überschwemmung wird in den nächsten Tagen beschlossen. Herr Ing.

Sulaiman Reda fügte außerdem hinzu: Obwohl das Gesetz noch nicht beschlossen wurde, möchte ich die Hersteller beruhigen und betonen, dass sie eine Klage gegen die Länder, die den Markt mit ihren Produkten überschwemmen wollen, erheben können.

- Akher Saa: Wie das?
- Der Minister: Wenn sich 25% aller Hersteller – das ist eine geringe Anzahl der ägyptischen Hersteller – mit beglaubigten Dokumenten beim Gericht oder einfach beim Industrieministerium beklagen, weil ein Importeur oder Hersteller den Markt mit ausländischen Produkten überschwemmt, so wird die Klage sofort untersucht, dann wird dem ausländischen Hersteller mitgeteilt, dass er den Markt mit seinen Waren nicht überschwemmen darf. Der Hersteller verpflichtet sich in diesem Fall, den Export dieser Waren zu verbieten, wenn sie den Normen nicht entsprechen oder gegen die zwischen Ägypten und dem Exportland unterzeichneten Abkommen verstoßen.

Der Minister fügte noch hinzu: In diesem Zusammenhang weise ich darauf hin, dass einige ägyptischen Hersteller sich beim Industrieministerium vor einigen Monaten beklagt haben, weil Südafrika den ägyptischen Markt mit dem Geschirr und dem Aluminium überschwemmt hat.

Daraufhin kamen einige südafrikanische Experten nach Ägypten und überprüften die Fabriken. Die Experten stellten fest, dass die ägyptischen Fabriken keine industriellen Fehler machten und sich somit vor der Überschwemmung der südafrikanischen Waren schützten. So hebe ich in diesem Rahmen hervor, dass die ägyptische Industrie und der ägyptische Handel allen unterzeichneten internationalen Abkommen entsprechen.

- Akher Saa: Neuerdings wurde eine kollektive Beschwerde von den ägyptischen Textilherstellern erhoben, weil viele Stoffe aus den ostasiatischen Staaten geschmuggelt und auf dem ägyptischen Markt illegal verteilt wurden. Da diese illegal geschmuggelten Stoffe keine Zollgebühren entrichten, werden sie sehr billig verkauft; aus diesem Grund kann es keine gerechte Konkurrenz zwischen diesen Stoffen und den ägyptischen Stoffen geben. Was meinen Sie dazu?
- Der Minister: Durch nur vier ägyptische Häfen dürfen Stoffe und Textilien aus dem Ausland importiert werden: Alexandria, Demiat, Port Said und Suez. Diese vier Häfen werden von den zuständigen Behörden gut kontrolliert, sodass keine Waren geschmuggelt werden können.
- Akher Saa: Zahlreiche Leute und Hersteller haben aber erklärt, dass geschmuggelte Waren auf dem ägyptischen Markt täglich verteilt werden. Einige Fabrikanten meinen sogar, dass Waren in Höhe von 10 Milliarden LE jährlich geschmuggelt werden. Was sagen Sie dazu?
- Der Minister: Nach einem arabischen Sprichwort muss man seine Behauptung belegen. Da das ägyptische Industrieministerium diese Behauptung nicht belegen kann, stellt es sie in Frage. Trotzdem soll jeder Händler, der einen Schmuggler kennt, dies dem Ministerium mitteilen, damit es die ägyptische Industrie und den ägyptischen Hersteller vor dieser Schmuggerei schützen kann. Es ist also unakzeptabel, wenn dieser Hersteller sich nur mit Schreien und Weinen begnügt. Dies ist leider oft der Fall. Ich kann bestätigen, dass sich kein Hersteller bei mir beklagt hat. So geht es oft in einigen in den Printmedien veröffentlichten Nachrichten um die Schmuggerei. Ohne dass die Hersteller sagen, welche Schmuggler es gibt,

kann man diese Schmuggler weder bestrafen noch die Schmuggerei, die die ägyptische Wirtschaft benachteiligt, bekämpfen.

Geschmuggelte Kleidung in Höhe von 10 Milliarden LE:

- Akher Saa: Man sagt, große Mengen von Stoffen werden nach Ägypten durch das so genannte "Draw Back-System" importiert. Wie kommentieren Sie das?
- Der Minister: Alle nach dem Draw Back-System importierten Stoffe kosten nicht über 147 Millionen LE. Wie können denn Mengen der geschmuggelten Stoffe 10 Milliarden LE kosten, wie einige Leute behaupten? Der Minister fügte außerdem hinzu: Wissen Sie vielleicht, dass die in Ägypten hergestellten und verbrauchten Stoffe nur 9,5 Milliarden LE kosten!! Der Industrieminister erklärte noch: Man muss des Weiteren erklären, dass nicht alle durch das Draw Back-System importierten Stoffe für die Herstellung der Kleidung benutzt werden; große Mengen dieser Stoff werden als Futter von Kleidung, als Bürsten für Fahrzeuge oder als Wärmedämpfstoffe benutzt. Nehmen wir trotzdem an, dass alle geschmuggelten Stoffe auf dem schwarzen Markt verteilt werden, so muss man noch einmal betonen, dass sie nur 147 Millionen LE kosten.

Dies ist in Vergleich zu den auf dem ägyptischen Markt verteilten Stoffmengen, die 9,5 Milliarden LE kosten, sehr bescheiden. Trotzdem kann ich erklären, dass diese Behauptung komplett falsch bzw. unmöglich ist. Die durch das Draw Back-System importierten Stoffe sollten von einer legalen Fabrik importiert, dann als fertige Kleidung hergestellt und wieder ins Ausland als

Kleidung exportiert werden. Man kann sich also nicht vorstellen, dass es so chaotisch ist, wie einige Leute behaupten.

- Akher Saa: Noch eine Beschwerde von den ägyptischen Textilherstellern: Die ägyptische Industrie werde von zahlreichen finanziellen Problemen belastet. Zum Beispiel muss ein Hersteller etwa 20 Arten von Steuern zahlen. Andere Probleme wie z.B. Zoll- Versicherungs- und Transportprobleme benachteiligen die Industrie, sodass sie wegen der hohen Produktionskosten konkurrenzunfähig ist. Was meinen Sie dazu?
- Der Minister: Dies erstaunt mich sehr. Ich glaube nicht, dass der ägyptische Hersteller all diese Steuern und Gebühren zu zahlen hat. Es ist bekannt, dass Ägypten das System der einheitlichen Steuer anwendet. So bitte ich die Hersteller darum, dem Industrieministerium eine Liste dieser Steuern und Gebühren mit allen erforderlichen Angaben zu übergeben.

Wenn das Ministerium feststellt, dass sie benachteiligt werden, so wird es sich darum bemühen, dass sie ihre Rechte bekommen. In allen Fällen sind wir auf der Seite der ägyptischen Fabrikanten und Hersteller, weil sie zur Entwicklung der nationalen Wirtschaft beitragen. Als Industrieminister bin ich bereit, jeden möglichen Fehler zu korrigieren, damit sich die industriellen Umstände verbessern und damit es eine gerechte Konkurrenz zwischen den Fabrikanten und den Herstellern geben kann.

Die Bestrebungen der ägyptischen Industrie:

Um die gegenwärtigen Herausforderungen, die die ägyptische Industrie zu bewältigen hat, näher zu erklären, veröffentlichte die Wochenzeitschrift

"Akher Saa" einen Teil des von der Kommission für Energie und Industrie im ägyptischen Parlament verfassten Berichts über die in- und ausländischen Herausforderungen, die die ägyptische Industrie zu überwinden hat. Der Bericht wurde von Herrn Dr. Amin Mubarak verfasst. Der Bericht erklärt außerdem, wie die industriellen Probleme in Ägypten zu lösen sind. Des Weiteren erklärt er, wie die Regierung, die Hersteller und auch die Verbraucher die industriellen Probleme vermeiden können.

Herr Dr. Nader Riad, Berater bei der Kommission für Energie und Industrie im ägyptischen Parlament, meint: "Man kann die im Weg der industriellen Entwicklung stehenden Hindernisse und die von der ägyptischen Industrie zu überwindenden Herausforderungen in aus- und inländische Herausforderungen einteilen:

Die ausländischen Herausforderungen sind dem Bericht nach die neuen internationalen wirtschaftlichen Entwicklungen. Alle wirtschaftlichen Beweise am Ende des Zwanzigsten Jahrhunderts zeigen, dass es im einundzwanzigsten Jahrhundert wirtschaftliche Konflikte geben wird und dass sogar Kriege ausbrechen werden, deren Wirkungen nicht von geringerer Bedeutung sind als die Wirkungen der Weltkriege im letzten Jahrhundert; nur die Waffen (d .h. die Mittel) sind verschieden.

Anstatt dass sie wie die traditionellen Konflikte die Besetzung bestimmter Staaten erzielen, haben die neuen Konflikte ein relevantes Ziel: Die wirtschaftlichen Mächte wollen die Märkte anderer Länder besetzen und sie mit ihren Produkten überschwemmen. Für dieses Ziel werden fast alle Waren und Produkte zollfrei in die verschiedenen Ländern verteilt. Es sind also wirtschaftliche, nicht politische Konflikte. Der Bericht erklärt außerdem, dass

Ägypten von den durch die neuen wirtschaftlichen Mächte in den letzten fünf Jahren eingeführten Wirtschaftssysteme benachteiligt werde.

Herr Dr. Nader Riad fasst im Folgenden die wichtigsten ausländischen Herausforderungen der ägyptischen Industrie zusammen:

- Die ägyptischen Produktionsstrategien sind anders als die Produktionsstrategien im Ausland, weil in Ägypten kleine Mengen von Waren hergestellt werden.
- Der Konflikt zwischen den internationalen wirtschaftlichen Mächten wird immer stärker; er zielt auf den Angriff der internationalen Märkte ab. Für dieses Ziel arbeiten zahlreiche Industrieländer zusammen. Als Beispiele sind die ostasiatischen Länder, die EU und andere zu nennen.
- Die herrschende Tendenz zum Kapitalismus, der Privatisierung und den verschiedenen Wirtschaftsreformen sowie auch das in die modernen Industrien investierte riesige Kapital.
- Das GATT-Abkommen, das der Meinung der Kommission für Energie und Industrie des ägyptischen Parlaments nach als das "gefährlichste" internationale Wirtschaftssystem anzusehen ist, nach dem die Tendenzen zum Freien Handel, dem großen investierten Kapital und der starken Konkurrenz herrschen.

Außerdem erwähnt die Kommission (gemeint: der von der Kommission veröffentlichte Bericht) einige Herausforderungen und Probleme, die wegen der Unterzeichnung des GATT-Abkommens verursacht werden. Nach diesem Abkommen werden die ausländischen Waren, Güter und Produkte auf dem ägyptischen Markt einfacher verteilt, sodass die ägyptischen Waren mit ihnen

kaum konkurrieren können, weil die importierten Waren oft von besserer Qualität oder von günstigerem Preis sind. Dies ist eine gefährliche Herausforderung für die ägyptische Industrie.

Eine industrielle Entwicklung ist deshalb unentbehrlich. Des Weiteren kann das GATT-Abkommen die ägyptische Industrie benachteiligen, weil der ägyptische Markt mit billigen importierten Waren überschwemmt werden kann, so dass die ägyptischen Waren vom Markt verschwinden können. Aus diesem Grund müssen zahlreiche rechtliche Maßnahmen für die Bekämpfung der Überschwemmung und der illegalen Konkurrenz beschlossen werden.

Fehlen an Entwicklung und Kreativität:

Auf inländischer Ebene spricht die Kommission für Energie und Industrie von folgenden Herausforderungen, die die ägyptische Industrie zu bewältigen hat:

- Bedauerlicherweise entsprechen zahlreiche ägyptische industrielle Produkte den internationalen Standards nicht. Auch die ägyptischen Behörden für die industrielle Überprüfung erfüllen ihre Aufgaben nicht; ihre Rolle beschränkt sich gegenwärtig auf die Überprüfung weniger Waren.
- Die Langsamkeit der industriellen Wachstumsraten, die die Ausweitung industrieller Exporte benachteiligt. Andere Hindernisse führen außerdem dazu, dass man die Exporte nicht ausweiten kann.
- Da der ägyptische Hersteller mit zahlreichen verschiedenen Steuern und Zöllen belastet wird, steigen die Produktionskosten und die Waren können somit mit den ähnlichen ausländischen Produkten nicht mehr konkurrieren.

- Es gibt keinen festen Plan für die Entwicklung der kleinen und mittleren Industrien, obwohl die ägyptische Klein- und Mittelindustrie viele Probleme hat.
- Die Umstrukturierungs- und Privatisierungsprogramme der staatlichen industriellen Gesellschaften führen oft dazu, dass ägyptische Gesellschaften von ausländischen Herstellern und Investoren gekauft werden. Dies kann dazu führen, dass die ägyptische Wirtschaft von ausländischen Investoren beherrscht wird.
- Die großen Mengen geschmuggelter ägyptischer und ausländischer Waren benachteiligen oft die ähnlichen ägyptischen Produkte und Waren.
- Leider tragen die ägyptischen Entwicklungs- und Forschungszentren zu keiner industriellen Entwicklung bei, weil die veröffentlichten Studien oft nicht anwendbar sind.
- Die Humankapitalentwicklung wird oft in den Hintergrund gestellt und trägt zu keiner industriellen Entwicklung bei.

Die von der Kommission für Energie und Industrie veröffentlichte Studie empfiehlt den Fabrikanten und Herstellern Folgendes, damit die industriellen Probleme beseitigt werden können. Außerdem sollen diese Empfehlungen zur wirtschaftlichen Entwicklung beitragen:

- Die Fabriken und Hersteller müssen neue Vermarktungsstrategien einführen. Dabei müssen gegenwärtige Vermarktungssysteme geändert werden.
- Die Industriearbeiter und Manager müssen besser ausgebildet und technisch qualifiziert werden.

- Industrielle Forschungs- und Entwicklungszentren müssen vom Staat und von den Herstellern finanziert werden.
- Die Produktionskosten müssen immer überprüft und möglichst reduziert werden.
- Gemäß den Empfehlungen der Kommission müssen umweltfreundliche Waren hergestellt werden.
- Die Ausbildung und Qualifizierung der Industriearbeiter müssen regelmäßig überprüft werden.
- Es müssen professionelle Unternehmen für die Vermarktung der industriellen Waren auf dem nationalen und dem internationalen Markt gegründet werden.
- Die kleinen und mittleren Industrien müssen gefördert und unterstützt werden, weil sie zur Entwicklung der großen Industrie beitragen können.

Des Weiteren bittet die Kommission die ägyptischen Verbraucher um folgendes:

Erstens: Der Verbraucher soll die ägyptischen Waren, die von guter Qualität sind, kaufen, auch wenn auf dem Markt ähnliche importierte Waren verteilt werden.

Zweitens: Er soll keine geschmuggelten Waren kaufen, auch wenn sie billig sind.

Drittens: Der Verbraucher muss keine Waren von schlechter oder niedriger Qualität kaufen, auch wenn sie ägyptisch und billig sind.