

Minister of Industry and Technological Development: A Big Technology Center for Serving Egyptian Industry Is Being Considered

The establishment of a technological center is being considered to provide technological services to Egyptian industry. This center will be linked with international bodies in the field in such a way will cope with international technological developments and provide Egyptian industries with this technology, says Dr. Mustafa al-Refa'y, Minister of Industry and Technological Development.

His remarks came in a symposium held by the Association of Industrialists for Investment and Exportation Development (AIIED) two evenings ago.

The minister added that a discussion will be held to establish laboratories to test products and determine their quality and efficiency. Meetings will be held during the coming periods with producers and manufacturers in the specialized industrial sectors, which include spinning and small industries in order to get acquainted with their needs and requirements and discuss problems. It will assist in solving their problems as long as if they are in jurisdiction of the Ministry of Industry.

It is very difficult to resolve every problem at once. No expectations or promises are given to citizens. Yet, strenuous efforts will be exerted to gradually solve such problems during the forthcoming period, he adds.

A study is to be made to establish new industrial vocational specialties. The persons specialized in this area will be called "industrial specialist," a position between technical laborer and engineer. The specialist will have great technical experience and will speak a foreign language.

At the beginning of the symposium, Nabil Farid Hasanin, Head of the AIIED, asserted the role of the Egyptian industry in achieving industrial development and providing a large number of new job opportunities in order to face the increasing request on the employment market in Egypt.

Mohamed Farid Khamis, Shura Council Industry and Energy Committee Chairman, stated that the Egyptian industry expects a lot from the Minister of Industry and Technological Development, Dr. al-Rafa'y, especially because he has great experience and distinguished efficiency at local and international levels.

AIIED Vice President Abdel-Hadi Abdel-Moneim highlighted many issues that should be resolved, including how to protect the reputation of Egyptian product abroad against individual detrimental behaviors. This is the new role of a number of Ministry of Industry bodies concerned such as Industrial Control and the General Organization for Industrialization (GOI), and the status of training.

Efforts should be exerted to develop the role and function of a number of industrial agencies, stated Engineer Samir Aref, an industrial company chairman. Carmen Gharib, a garments factory owner, stressed the great role and importance of scientific research and training of the Egyptian industry.

Mounir Ezzeddin, an investor in the 10th Ramadan City, emphasized the necessity to draft a strategy for Egyptian industries and promote small, medium, and large industries.

Aziza Mohamed stressed the necessity of paying close attention to the textile industries, especially ready-made clothes. Egyptian cotton should be increasingly tapped to meet the needs of the Egyptian industry, said Dr. Baha'eddin Ra'fat, Chief at the Tricot Production Company.

Dr. Galal Ghrub, Chief at Holding Pharmaceutical Company stated that the industry is currently locked into a delimma. He added that fair protection should be provided in these industries as it is in many other countries. This includes protection through specifications, which can be defined in accordance with the conditions and requirements of Egypt. Indirect subsidies can also be provided for the industry by the State through offering general training and research services, so that specialized research and training can be carried out in companies and production sites.

There should be interest in technical specifications, so that only industrialists, not traders, can be given access to specifications committees. This is because some traders are often much interested in importation, said Dr. Nader Riad, chairman of a fire extinguisher company. Riad also called for the establishment of a specialized center for designing goods and products under the supervision of the Ministry of Industry. This will give many manufacturers the opportunity to contribute to the financing of this center and making use of its services.

Nader Mustafa Ali, owner of a lighting fixtures company, also stressed the need for giving growing interest in standard specifications.

Dr. Mohamed Khamis, owner of an electric engine production company, focused on three important issues, mainly the need for increasing integration among companies, enhancing exports, and the Ministry of Industry holding meetings with producers in specialized industrial fields in order to get acquainted with their opinions and problems and try to resolve them.

Dr. al-Refa'y noted that he was paying great attention to the opinions and proposals of industrialists and producers. He pointed out that such proposals would be studied and taken into consideration during the coming period.

Auf dem von der Al-Alam Al-Youm Zeitung veranstalten Forum über das ägyptisch-eruoopäische Assoziationsabkommen (3):

Geschäftsleute: Das Abkommen dient unseren Interessen. Aber wie können wir von ihm profitieren?

- **Botschafter Gamal Baiyoumi: Gebt uns die Chance, große Forderungen im Interesse der ägyptischen Wirtschaft zu stellen.**
- **Abd Al-Baset Al-Sebayi: Die zuständigen Regierungsstellen müssen eine klare Stellung zum Abkommen beziehen und damit aufhören, das Abkommen in Zweifel zu ziehen.**
- **Omar Al-Damati: Wir fordern die Erhebung von Ausgleichsabgaben für die Einfuhr ausländischer Güter.**
- **Dr. Hani Sorour: Das Abkommen ist bereits seit zehn Jahren in Kraft. Viele Fabriken richten sich schon nach seinen Bestimmungen.**

Im vorigen Teil unserer Reprotage über das von der Al-Alam Al-Youm Zeitung veranstaltete Forum über das ägyptisch-europäische Assoziationsabkommen klärte Botschafter Gamal Baiyoumi viele Missverständnisse auf, welche die Diskussionen über das Abkommen prägten. Er antwortete außerdem auf viele Fragen nach einigen Bestimmungen des Abkommens, von dem manche behaupten, dass es der ägyptischen Wirtschaft

Schäden zufüge und die Souveränität Ägyptens beschädige. Im heutigen Teil nehmen ägyptische Geschäftsleute Stellung zum Abkommen und zu seiner positiven bzw. negativen Auswirkung auf die ägyptische Wirtschaft.

Dr. Hani Souror sagte: „Das Assoziationsabkommen zwischen Ägypten und der EU ist sehr wichtig. Während der letzten Jahre war dieses Abkommen Gegenstand zahlreicher Diskussionen. Allerdings muss man hier vergegenwärtigen, dass Ägypten schon 1977 mit der EU ein Handelsabkommen abgeschlossen hat. Das bedeutet, dass man nicht über die Bestimmungen und die Artikel des Assoziationsabkommens zu diskutieren braucht. Meiner Meinung nach schadet dieses Abkommen entgegen den Behauptungen mancher der ägyptischen Wirtschaft gar nicht. Das Abkommen bringt sowohl Ägypten als auch Europa große Vorteile ein.“

Dr. Souror fuhr fort: „An dieser Stelle möchte ich gern die Frage stellen, ob Ägypten vom Abkommen vom Jahr 1977 profitieren konnte. Die Antwort lautet, dass gemäß diesem Abkommen die Zölle auf den ägyptischen Einfuhren nach der EU auf null gesenkt worden sind. Trotzdem ist das Volumen des Handels zwischen Ägypten und Europa noch sehr niedrig. Ägypten importiert Güter aus Europa im Wert von 3,8 bis 4 Milliarden Dollar. Ich möchte Ihnen hierbei darauf aufmerksam machen, dass das Abkommen seit zehn Jahren in Kraft ist und dass sich viele Fabriken in Ägypten nach seinen Bestimmungen richten. Es ist manchen ägyptischen Fabriken gelungen, ihre Produkte nach Europa zu exportieren. Beispielsweise exportiert meine Firma jedes Jahre Güter im Wert von zehn Millionen Dollar und importiert Güter im Wert von etwa 3,8 Millionen Dollar. Folglich schafft sie einen großen Schöpfungswert. Ägypten hat aufgehört, medizinische Geräte zur Nierenwäsche, die normalerweise zwischen 30 und 40 Millionen Dollar kosten, zu importieren.“

Qualifizierung von Fabriken für Export

Dr. Hani Souror fügte dann hinzu: „In meiner Eigenschaft als Präsident des Investorenverbands der Stadt Sechster Oktober möchte ich sagen, dass wir für die Einfuhr von europäischen Rohstoffen und Produktionsmaterialien nach Ägypten wenigstens in der Anfangsphase sind, auch wenn es gleichartige Rohstoffe und Produktionsmaterialien in Ägypten gibt. Denn die Verarbeitung von Rohstoffen in Ägypten muss zuerst den europäischen Qualitätsstandards genügen, damit wir unsere Produkte nach Europa exportieren können. Ich möchte hierbei hervorheben, dass ägyptische Fabriken nur durch Ägypter für die Herstellung von Exportgütern qualifiziert werden können.

Denn es sind die ägyptischen Arbeiter, die am besten wissen, welche moderne Technologien ihren Fabriken fehlen, damit sie Waren herstellen, die mit den europäischen Waren konkurrieren können. Demnach befürworte ich die Öffnung des ägyptischen Marktes für europäische Rohstoffe und Produktionsmaterialien und ihre Befreiung von Zöllen in der Anfangsphase. Gleichzeitig müssen wir die Grundlagen unserer Exportpolitik reformieren, denn diese Politik hat sich als falsch erwiesen. Anfang der 80er Jahre pflegten wir, Güter im Wert von ungefähr acht Milliarden Dollar zu importieren und Güter im Wert von etwa fünf Milliarden Dollar zu exportieren. Heutzutage betragen unsere Importe ungefähr 17 Milliarden Dollar und unsere Exporte nur ca. 5,5 Milliarden Dollar. Das beweist das Scheitern der Exportpolitik, die wir über 20 Jahre hinweg verfolgt haben. Deshalb ist es notwendig, dass man eine Generalverwaltung für ägyptische Exporte errichten, in der alle Ministerien repräsentiert werden, die unmittelbar dem Ministerpräsidenten untersteht und die dem Präsidenten direkt ihre Berichte vorlegen kann.“

Zum Schluss sagte Dr. Souror: „Das Problem liegt nicht am Abkommen, sondern an vielen anderen Sachen.“

Anschließend sagte Samir Aref: „Das ägyptisch-eruoäische Assoziationsabkommen gilt als ein gutes Abkommen. Wichtig ist, dass Ägypten von ihm profitiert. Denn Ägypten hat einige Abkommen unterzeichnet, um finanzielle Hilfen zu bekommen, konnte diese Hilfen nicht verwenden und folglich sind große Chancen verspielt worden. Nun haben wir ein Assoziationsabkommen mit der EU abgeschlossen.“

Die Zeit vergeht und man kommt in Ägypten erst langsam zur Ausnutzung des Abkommens, wie es hierzulande über die Jahrhunderte hinweg üblich ist. Das Abkommen wird in Kraft treten. Wir haben uns aber darauf nicht vorbereitet. Das wird dazu führen, dass viele Betriebe in Ägypten werden zumachen müssen. Hingegen gibt es hierzulande fähige Industriebetriebe, die von den positiven Seiten des Abkommens profitieren können. Mir fallen hierbei folgende Fragen ein: Wenn Ägypten es mit der Modernisierung der Industrie ernst meint, warum werden die dafür erforderlichen Maßnahmen noch nicht getroffen? Warum warten wir? Und warum hat Ägypten die finanziellen Hilfen, die es von ausländischen Ländern, wie den USA und den europäischen Ländern, bekommen hat, nicht ausgenutzt? Schließlich warum arbeitet man in Ägypten nicht an der Senkung der Produktionskosten, indem man die Zölle auf den Rohstoffen senkt und das ägyptische Zollsystem ändert?“

Unterstützende Maßnahmen

Botschafter Gamal Baiyoumi sagte: „Von allen haben wir den Rat bekommen, dass unterstützende Maßnahmen getroffen werden müssen, damit wir den größten Nutzen vom Abkommen ziehen können. Denn die

wirtschaftlichen Gesetze in Ägypten weisen einige Defizite auf. So sind die Zölle, die auf Produktionsmaterialien erhoben werden, höher als die Zölle auf Fertigerzeugnissen. Außerdem kann man am Arbeitsgesetz in Ägypten einiges bemängeln. Zudem dauern die Verfahren zur Beilegung von Handelsstreitigkeiten lange. Schließlich unterliegt die Infrastruktur in Ägypten dem staatlichen Monopol. Gefordert wird, dass man uns die Chance gibt, die Interessen Ägyptens stärker zu vertreten. Wir haben zahlreiche große Forderungen, die wir an die europäischen Partner stellen wollen, um die Profite der ägyptischen Wirtschaft vom Abkommen zu maximieren.“

Omar Al-Damati: „Die europäischen Exporte der Lebensmittelindustrie werden von der EU massiv unterstützt. Die Subventionen, die die europäischen Regierungen an diese Industrie zahlen, betragen 60 Milliarden Dollar.“

Botschafter Gamal Baiyoumi (unterbrechend): „Das gilt auch für die landwirtschaftlichen Erzeugnisse:“

Omar Al-Damati: „Wenn die landwirtschaftlichen Erzeugnisse in der EU subventioniert werden, so ist das darauf zurückzuführen, dass diese Erzeugnisse wichtige Ausgangsstoffe für viele Industrien darstellen. Die staatliche Subventionierung des landwirtschaftlichen Sektors in Europa ist in zahlreichen offiziellen Dokumenten bewiesen. Wir haben als ägyptische Hersteller Probleme, die sich nicht nur aus der Subventionierung der landwirtschaftlichen Erzeugnisse in Europa ergeben. Denn wir haben logistische Probleme mit der Beschaffung von Rohstoffen. Es dauert zwei Monate, bis wir Rohstoffe aus Europa erhalten. Europäische Hersteller haben dieses Problem nicht. Französische Hersteller, die Rohstoffe z.B. aus Belgien importieren, bekommen sie innerhalb eines Tages. Hinzu kommt, dass wir die Anlagen und Maschinen für unsere Betriebe aus Europa importieren und dafür

Zölle und Mehrwertsteuer zahlen. Wir müssen uns an die neuen Gegebenheiten anpassen. Das einheimische ägyptische Markt ist dabei, sich zu ändern, nachdem große, internationale Unternehmen begonnen haben, Filialen in Ägypten zu eröffnen. Diese Unternehmen können die Konkurrenz auf dem ägyptischen Markt für sich entscheiden, da sie in ihren Ländern über komparative Kostenvorteile verfügen, zahlreiche große Projekte durchführen, durch die sie den Markt beherrschen können, und sogar Banken besitzen. Beispielsweise verlangt die Firma Sainsbury von einigen ägyptischen Firmen, für sie Halbfabrikate herzustellen. Außerdem kauft die Firma Produktionsmaterial aus dem Ausland. Zudem hat die Firma Partner und bekommt Subventionen von der Regierung ihres Landes. In der letzten Zeit begann die Firma damit, Filialen in den Volksvierteln zu eröffnen. Das bedeutet, dass diese Firma dabei ist, den einheimischen Markt zu beherrschen, was in der Natur der Dinge liegt. Diese großen Konzerne stellen eine große Gefahr besonders für die Lebensmittelindustrie dar. Ob wir es wollen oder nicht, wird die Zeit kommen, in der sie von den ägyptischen Betrieben verlangen, sie mit Produktionsmaterial und Halbfabrikaten zu bestimmten Preisen zu versorgen, die viel niedriger als die Marktpreise sind, sonst werden sich diese Konzerne, die über große Investitionen im Bereich der Landwirtschaft in ihren Ländern verfügen, das benötigten Produktionsmaterial im Ausland beschaffen. Deshalb fordern wir, die Hersteller von Lebensmitteln, die Erhebung von Ausgleichsabgaben für importiertes Produktionsmaterial.“

Dann sagte Omar Al-Damati: „Ein anderer wichtiger Punkt ist, dass die jetzigen ägyptischen normativen Standards der ägyptischen Lebensmittelindustrie nicht dazu verhelfen, ihre Produkte ins Ausland einzuführen. Daher müssen die meisten Hersteller ihre Produkte auf dem einheimischen Markt absetzen. Wenn wir den einheimischen Markt vor den

importierten landwirtschaftlichen Erzeugnissen nicht schützen könnten, müssten unsere Betriebe zumachen.“

Neue Probleme

Botschafter Gamal Baiyoumi sagte: „Das Problem ist, dass einige Probleme, die neulich aufgetaucht sind, nichts mit der Liberalisierung des Außenhandels oder mit der Abschließung von Assoziationsabkommen zu tun haben. Diese Probleme hängen vielmehr mit der nationalen Politik und mit inländischen Maßnahmen zusammen.“

Dr. Abd Al-Baset Al-Sebayi sagte: „Im letzten Jahr haben alle Parteien, einschließlich der Mehrheit der ägyptischen Geschäftsleute, der Unterzeichnung des Assoziationsabkommen zwischen Ägypten und der EU zugestimmt. Es ist allerdings zu bemerken, dass Regierungsstellen kürzlich das Abkommen in Zweifel ziehen. Das hat den Privatsektor in Ägypten dazu bewogen, nach der Bedeutung der offiziellen Haltung zum Abkommen zu fragen. Denn aus dieser Haltung kann man schlussfolgern, dass diese Regierungsstellen die Umsetzung des Abkommens wohl nicht unterstützen werden. Diese Schlussfolgerung kann die ägyptischen Industriellen verunsichern.

Wir fordern diese Regierungsstellen dazu auf, eine klare Stellung zum Abkommen zu nehmen und aufzuhören, den Sinn der Entscheidungen der vorigen Regierung anzuzweifeln.“

Al-Alam Al-Youm: „Wir bitten Botschafter Gamal Baiyoumi darum, die Bestimmungen und Ziele des Abkommen zusammenzufassen.“

Botschafter Gamal Baiyoumi: „Das Abkommen lässt sich in folgenden Punkten zusammenfassen:

Erstens: schafft das Assoziationsabkommen in erster Linie die Rahmenbedingungen für die wirtschaftliche Zusammenarbeit zwischen Ägypten und der EU und richtet sich an die Hersteller, die zurzeit oder in Zukunft in Ägypten arbeiten. Das Abkommen ähnelt dem wirtschaftlichen Reformprogramm, das das Internationalen Währungsfonds unterstützt, und das zur Reformierung der Geld- und Finanzpolitik Ägyptens und dementsprechend zur Reformierung der Grundlagen der ägyptischen Wirtschaft geführt hat.

Seit 1997 fordern alle Akteure in Ägypten die Förderung der produzierenden Unternehmen, um Investitionen in das Land anzulocken und neue Märkte im Ausland zu erschließen. Das heißt, dass man einen wirtschaftlichen Aufschwung durch die Förderung des Außenhandels erzielen will. Denn man ist der Meinung, dass die Erschließung neuer Märkte im Ausland den Herstellern in Ägypten neue Chancen und völlig andere Möglichkeiten anbieten kann. Diese Hersteller werden ihre Produkte nicht nur auf dem einheimischen Markt, sondern auch auf den Märkten und Europa, der arabischen Welt und in Afrika, die zusammen über eine Milliarde Verbraucher umfassen, absetzen können. Um die Bedürfnisse dieser großen Märkte zu decken, wird man mehr Investitionen betätigen und die Produktion steigern, was zur Schaffung neuer Arbeitsplätze führen wird.

Indikatoren für Erfolg

Es ist der ägyptischen Wirtschaft gelungen, eine ausgewogene Wechelskurspolitik zu verfolgen, die Inflationsrate zu senken, das Defizit im Haushalt auf das Minimum zu reduzieren und die Zinsen zu senken. Seit 1997 musste die ägyptische Wirtschaft drei neuen Anforderungen genügen:

1. sich Zugang zu den Weltmärkten verschaffen;
2. neue ausländische Investitionen anlocken:
3. und jedes Jahr 600.000 neue Arbeitsplätze schaffen, wie die politische Führung in Ägypten verlangt.

Das Assoziationsabkommen, das Ägypten mit der EU abgeschlossen hat, verhilft der ägyptischen Wirtschaft zur Verwirklichung dieser Ziele. Diese können auf den folgenden zwei Wegen erfüllt werden:

1. Erschließung von Absatzmärkten im Ausland und Anlockung ausländischer Investitionen;
2. Verbesserung der Rahmenbedingungen für die Arbeit der ägyptischen Hersteller, und zwar durch die Reformierung der Zoll- und Steuersystems sowie durch die Änderung des Arbeitsrechts.

Zweitens: Das ägyptisch-europäische Assoziationsabkommen deckt fünf Bereiche:

Erstens: Industrie: Das Abkommen befreit sofort die ägyptischen Exportgüter in die EU von allen Zöllen und Gebühren und setzt die bisher gültigen Importkontingente für ägyptische Textilien und Garne außer Kraft.

Hingegen muss Ägypten erst in neunzehn Jahren nach der Unterzeichnung des Abkommens die europäischen Importe nach Ägypten von Zöllen und Gebühren befreien. Ägypten hat selbst ohne die Einmischung der EU bestimmt, wie seine Importe aus der EU von Zöllen und Gebühren befreit werden.

Zweitens: Landwirtschaftliche Erzeugnisse (erzeugte Lebensmittel): Das Abkommen ermöglicht Ägypten seine Exporte von Lebensmitteln bis auf 40 Prozent bzw. 80 Prozent zu erhöhen. Das Abkommen sieht folgende gegenseitige Zollbefreiungen vor:

- Ägyptische Importe, zu denen die für das ägyptische Lebensmittelindustrie erforderlichen Produktionsmaterialien, wie z.B. Kindermilch, werden von allen Gebühren befreit. In Ägypten werden Zölle, die geringer als 5 Prozent betragen, für diese Importgüter erhoben.
- Ägyptens Importe werden von den Zöllen befreit, die die EU für die industriellen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt. Im Gegenzug wird Ägypten die Zölle auf diesen Gütern, die zurzeit 30 Prozent betragen, „innerhalb von 8 Jahren“ auf 25,5 Prozent senken.
- Auf Wunsch ägyptischer Importeure werden die Zölle, die die EU für die industriellen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt, aufgehoben und die Zölle, die die EU für die landwirtschaftlichen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt, um 30 Prozent gesenkt werden. Hingegen muss Ägypten die Zölle auf diesen Erzeugnissen, die zurzeit 40 Prozent betragen, „innerhalb von 8 Jahren“ auf 30 Prozent senken.
- Ägyptische Exporte von Marmeladen werden von allen Zöllen befreit, während die ägyptische Zölle auf den europäischen Exporten von Marmeladen immer noch 40 Prozent betragen.

Tunesien hat die Zölle auf den europäischen Exporten um 50 Prozent gesenkt. Im Gegenzug hat die EU die Zölle auf den industriellen Bestandteilen der tunesischen Exportgüter aufgehoben.

Das Abkommen sowie die Regeln der Welthandelsorganisation geben Ägypten das Recht, solange die EU ihrer Exportindustrie Subventionen anbietet. Obwohl das Ziel des Abkommens in der Öffnung der europäischen Märkte für ägyptische Erzeugnisse und nicht in der Schließung des ägyptischen Marktes besteht.

Eine Delegation von ägyptischen Fachleuten der zuständigen Regierungsstellen hat 1998 Tunesien, Marokko und Jordanien besucht und die Abkommen untersucht, die diese Länder mit der EU abgeschlossen hatten. Die Delegation ist zum Ergebnis gekommen, dass das Angebot, das die EU Ägypten in Bezug auf die ägyptischen landwirtschaftlichen Exporte nach der EU gemacht hat, das beste Angebot war, das die EU bisher irgendeinem Land gemacht hat.

Wichtig ist, dass Ägypten die Lebensmittel, die es aus der EU importiert, von Zöllen nicht befreien muss. Die ägyptischen Zölle auf diesen Erzeugnissen betragen immer noch zwischen 25,5 und 40 Prozent. Gleichzeitig werden die Produktionskosten sinken, da die aus der EU importierten Rohstoffe und die Maschinen von Zöllen befreit werden.

Dossier: Landwirtschaft

Das Abkommen schreibt eine Senkung der jetzigen Zölle für die ägyptischen landwirtschaftlichen Exporte nach der EU um 25,2 Prozent vor. Angesichts dem ambitionösen Plan Ägyptens zur Entwicklung der ägyptischen Landwirtschaft bedeutet diese Senkung der Zölle eine Steigerung der Einnahmen Ägyptens von seinen Exporten von Landwirtschaftsprodukten nach der EU um 65 Prozent.

In diesem Zusammenhang ist es wichtig zu vergegenwärtigen, dass Ägypten seine landwirtschaftlichen Importe aus der EU von Zöllen nicht befreien wird. Ägypten muss lediglich 14 Prozent der landwirtschaftlichen Exporte der EU nach Ägypten begrenzte Zollvergünstigungen anbieten. Das bedeutet, dass Ägypten seine landwirtschaftlichen Exporte nach der EU um das Sechseinhalbfache erhöhen kann und im Gegenzug nur einem Sechstel der europäischen landwirtschaftlichen Exporte nach Ägypten Vergünstigungen anbieten muss.

Viertens: Finanzielle und technische Hilfe: Die finanziellen Hilfen der EU für Ägypten wird um das Fünffache bis zum Zehnfachen steigen. Ziel dieser Hilfen sind die Unterstützung der wirtschaftlichen Veränderungen und der Liberalisierung des Handels in Ägypten. Dem Abkommen gemäß sollen diese Hilfen der Unterstützung jener Industrien dienen, die wegen der allmählichen Liberalisierung des Handels in Schwierigkeiten geraten. Ägypten hat bisher und bereits vor der Unterzeichnung des Abkommens folgende finanzielle Hilfen erhalten:

250 Millionen Euro, um ein Entwicklungsprogramm zur Modernisierung der ägyptischen Industrie zu finanzieren. Dieses Entwicklungsprogramm dauert vier Jahre und kann verlängert werden. Die ägyptische Regierung bekommt die Hälfte der Hilfe in bar, um ihre Politik zur Modernisierung der Industrie zu

finanzieren. Außerdem hat Ägypten einen Kredit in Höhe von 420 Millionen Euro bekommen, um Maschinen und Ausrüstung für Industriebetriebe zu kaufen;

110 Millionen Euro, die einem Programm zur Modernisierung des Gesundheitswesens gewidmet werden;

100 Millionen Euro, um das ägyptische Grundschulsystem zu reformieren;

150 Euro, die dem Sozialen Fonds zur Verfügung gestellt werden:

55 Millionen Euro zwecks der Modernisierung des Privatsektors.

Die EU arbeitet außerdem mit dem Ministerium für internationale Zusammenarbeit und Planung sowie mit anderen ägyptischen Ministerien zusammen, um einige Entwicklungsprogramme in Ägypten zu finanzieren. Zu diesen Programmen gehören unter anderem ein Programm zur Unterstützung des ägyptischen Außenhandelssektors, ein Programm zur Entwicklung menschlicher Ressourcen und ein Programm zur Entwicklung Süd-Sinai und Oberägypten.

Dossier: Herkunftsregeln

Das wichtigste Information in dieser Dossier ist, dass das neue Abkommen genau dieselben Herkunftsregeln vorschreibt, die im Abkommen von 1977 festgeschrieben worden sind. Hinzu kommt, dass das neue Abkommen eine Vereinfachung der Verfahren zum Erhalt von Ursprungszeugnissen vorschreibt. Außerdem können gemäß dem neuen Abkommen bilaterale oder multilaterale Ursprungskumulationen zulässig sein, solange es dabei um Waren geht, an deren Herstellung bzw. Bearbeitung Unternehmen in den arabischen

Mittelmeeranrainerstaaten beteiligt sind. Das wird die Handelsbeziehungen zwischen diesen Ländern stärken und die Integration der arabischen Industrien fördern.

Zum Schluss stellen sich die folgenden Fragen:

Erstens: Welche Zollvergünstigungen kann der ägyptische Staat den ägyptischen Importeuren von europäischen Waren anbieten?

Ich möchte Sie hierbei darauf aufmerksam machen, dass die Zeitmäßigkeit eines Steuersystems am Übergang zur Erhebung direkter und auf differenzierenden Regeln basierenden Steuern und am allmählichen Verzicht auf die Erhebung indirekter Steuern, die zwischen den Steuerzahlern mit unterschiedlichen Einkommen keinen Unterschied machen, gemessen wird. Manche Länder, wie z.B. Sengapur, erheben gar keine Zölle.

Auf der anderen Seite meinen manche, dass Aktivitäten, die aufgrund der Liberalisierung des Handels entstehen, sowieso Steuern und Gebühren zahlen, die die Zölle, auf deren Erhebung der Staat verzichtet, ausgleichen. So steigen im Endeffekt die Einnahmen des Staates. Gleichzeitig kann man mit der Aufhebung von Zöllen ein höheres Maß an der sozialen Gerechtigkeit erreichen.

Die zweite Frage, die sich hier stellt, lautet: Können der ägyptische Industriesektor und der ägyptische Landwirtschaftssektor mit der europäischen Wirtschaften konkurrieren? Die Antwort lautet: Es geht hier in der Tat nicht um eine Konkurrenz mit Europa, obwohl wir auf bestimmten Gebieten wohl mit den europäischen Ländern konkurrieren können. Es geht vielmehr darum, uns als Exporteure auf dem europäischen Markt zu behaupten, wie 180 andere Länder, die Güter nach der EU exportieren. Wir haben bessere Fähigkeiten als manche

dieser Länder. Sie sind uns beim Export in die EU jedoch zuvorgekommen, wie z.B. Kina beim Export von Blumen, Bengladesch beim Export von Textilien und Tunesien beim Export von Kleidung. Wir haben großes Vertrauen in die Fähigkeit der ägyptischen Arbeiter, sich Herausforderungen zu stellen und sich gute Erfolgchancen zu verschaffen.“

Teilnehmer :

- Botschafter Gamal Baiyoumi, Assistent des Außenministers.
- **Dr. Nader Riad**, Berater des Industrieausschusses beim Volksrat.
- Dr. Abd Al-Baset Al-Sebayi, Berater des Dachverbands der Industrien.
- Buchhalter Samir Aref, Präsident der Firma Al-Ahram und Vorstandsmitglied des Verbands der Industriellen.
- Dr. Hani Souror, Präsident des Investorenverbands der Stadt Sechster Oktober.
- Hr. Adel Al-Ezabi, Präsident der Firma Al-Suez für Kleidung.
- Ing. Omar Al-Damati, Präsident der Firma Domty für Milchprodukte.
- Serif Erfan, Beauftragter des Konzerns Al-Sallab für Öffentlichkeitsarbeit.

Das Forum wurde von Saasd Hagra geleitet.

Die Diskussionen wurden zum Zweck der Veröffentlichung von Azza Nasr, Magdy Ebeed und Moustafa Khallaf verarbeitet.