

**Businessmen: The Agreement is in our favor,
how can we increase our gains?**

In the previous part Ambassador Gamal Bayoumi clarified a large area of misunderstanding that was associated with discussions regarding the agreement. He answered numerous queries regarding the listed negative aspects of items and in addition he discussed its violation of national sovereignty.

In this part, businessmen will explain their position in regards to the agreement, how they visualize it, and if it is of any damage to the Egyptian economy or if it benefits it.

Dr. Hany Serour said that the Egyptian European partnership is very important and it has been discussed throughout passing years.

“We are linked to Europe by means of the 1977 agreement. Therefore, this discussion is not related to the key points of the agreement, nor does it deal with agreed upon lists. It is my opinion that this agreement does not pose any damage as claimed by some, but is in fact beneficial to us and Europe at the same time.

It is necessary to question whether Egypt has benefited from the 1977 agreement. The answer is that due to this agreement custom duties were lowered to zero. The volume of our commerce with Europe remains low and the volume of our imports from Europe varies between 3.8 to 4 billion dollars.

I would like to bring attention to the fact that this agreement is applicable for 10 years. Many plants adhere to this agreement when performing production

operations and a number of Egyptian plants have succeeded in exporting to Europe. My company, for example, exports to Europe for a sum of 10 billion dollars annually, and imports for 3.8 million dollars. The realized large added value is that Egypt has stopped importing medical dialysis equipment at a cost between 30 - 40 million dollars”, said Serour.

Preparing Plants

“In my capacity as the president of the 6th of October Investment Association, I, confirm my support of importing raw materials and production requirements into Egypt. This could be done during the first phase, even if similar products are available in Egypt. We must put aside our export targets because we must match the quality of European production or we cannot be competitive.

I also confirm that preparing our plants can not be brought about except by the Egyptian manufacture himself. He is the most knowledgeable regarding the technological requirements of his factory. If we are capable of developing this aspect, the Egyptian factories can become competitive in the face of European commodities.

In regards to what I have explained, I fully support the opening of the Egyptian markets for raw materials, and production requirements in the first stage without the payment of any custom duties. I also uphold the development of the present system of exportation and all of its mechanisms since it has proven its failure.

During the early eighties we used to import for approximately 8 billion dollars, and export for around 5 billion dollars. Currently we import for

approximately 17 billion dollars and export for 5.5 billion, this denotes that all of the mechanisms used for the past 20 years have been unsuccessful. A necessity exists to establish a General Authority for Egyptian exports representing all ministries and it should be directly affiliated to the Prime Minister who reports directly to the President of the State”, he added. The Ambassador concluded his talk by saying, "The fault does not lie within the Partnership Agreement, but in many other issues.”

Mr. Samir Aref said, “The Partnership Agreement between Egypt and Europe is not to be blamed. What is important is to be able to benefit from it. Some of the agreements signed are aimed at Egypt being awarded donations and we realize that these have not been used. Thus, we forfeited our rights to these amounts. Now that we are about to sign this partnership agreement, we realize that time is passing by and we have not started to profit from them. This has been the custom of Egypt throughout the years.

The agreement shall be implemented, meanwhile we are not qualified, and the result will be that a large number of factories shall have to be closed. While, in fact there are good industries that can benefit from the outcome of positive developments.

I wonder if Egypt is serious in her desire to modernize the Egyptian Industry sector. If yes is the answer, then why has it not taken any procedures to that effect? What are we waiting for? Why has Egypt not exploited the produce it has acquired from foreign countries such as the US and the European States? Why have we not tried to lower production costs by lowering the custom duties on raw materials and why have we not amended the system of customs?”

Support Policies

Ambassador Bayoumi deems that all relevant parties have confirmed their advice in regards that the agreement will not be useful without support policies. There are a number of shortcomings involved, for example, custom duties paid on production requirements are higher than what is paid for the final product. There are also faults with the regulations for work, commercial arbitration is very slow and infrastructure is monopolized.

“What is needed is for Egypt to be provided the opportunity to acquire something strongly beneficial, we have scores of demands we direct to the European side”, he said.

Omar Al Damati stated, that the food industry is provided with strong support as European countries provide up to 60 billion dollars. Ambassador Bayoumi interrupted by saying that this is also applied to agriculture.

Damati said, "Even if this is applied to agriculture, these are considered basic entries for industry and subsidy is still present on agricultural goods in Europe.

The problem rests with customs and how to obtain containers within a two month period for the goods we import.

The European manufacturer receives goods shipped from Belgium to France in one day, while we bring the commodity manufactured in Europe and pay custom duties, sales tax and fees related to placing the order internally.

We have started to note a change with our internal trade, and mega companies have started to come to us, opening branches in Egypt.

There are food chains that are on their way, and the entire market has started to change in favor of the new comers which are strong companies due to the countries from where they originate.

They are also strong entities due to the fact that they own banks and have developed activities giving them the power to control the market. We have Sainsbury as an example, who are asking Egyptian companies to produce goods in its name as a first step.

They also import products from their country and benefit from the subsidies payable to this effect. Lately, it has been noted that this method of business has been extended to the popular regions of Katameya and others, denoting that it shall monopolize internal trade ,and is a normal development as far as internal trade is concerned. This exemplifies great danger to the foodstuff industry.

Their agricultural investment is in their country of origin and nothing can stop the producers from selling the products at any given price. If they refuse then there is nothing to prevent them from purchasing from their own country.

We in the food industry, demand to impose compensatory fees on goods that are provided from abroad.

Another point refers to the Egyptian standard specifications. The only thing left for us to do is to sell in the local market, and if we are unable to do so we can protect the local market from imported goods.

New Issues

Bayoumi said, "The problem is that there are new issues that have surfaced that have no relation to free foreign trade or to the partnership agreements as they deal with internal policies."

Dr. Abdel Baset El Sebai

He said, "The general opinion during the past year is that most of the private sector concurs with the Agreement. It has been noted though, that official parties have recently doubted the feasibility of the agreement. This has made the private sector ask about the wisdom behind this doubt as it bears dangerous implications. These parties will not support the necessary steps needed for the success of the agreement which in turn will lead to confusion in the industrial public.

What is required now is that the official parties give the final word as to their position and stop instilling doubt regarding the position of the past government."

Al Alam Al Youm requested that Bayoumi provide them with a comprehensive summary regarding the agreement and its targets at the close of the symposium.

Bayoumi stated, "It can be summarized as follows:

In the first place the partnership agreement is a policy agreement and is a message directed at international producers who are represented in Egypt.

This is similar to the economic reform program which is maintained by the International Monetary Fund. This led to a process of financial and monetary reform that realized a balance of the overall basic indicators of the Egyptian Economy.

Since 1997 everybody has demanded that all obstacles facing Egyptian production be overcome. The target is to attract investment to Egypt through foreign markets. The development of foreign trade provides producers and investors with new possibilities for markets in Europe and worldwide exceeding one billion consumers. This is the long term objective.”

Indicators of Success

This demonstrates that the Egyptian Economy has succeeded until now in reaching a medium exchange rate and lowering the inflation ratios, while budget deficit reached its minimum, and lowered interest rates. What is now required is that the Egyptian Economy reaches two new success indicators:

- 1- Capacity to pierce the International Market.
- 2- To change the internal position of producers regarding customs, taxes, labor laws and others.

The files of the European Participation are divided into five files:

Industry

The Agreement eliminates all types of European fees on Egyptian exports, while Egypt frees its imports from European industries for a 19 year period starting from the date the agreement was signed.

Egypt has used its own discretion in defining how to free its industrial imports.

The agreement allows the possibility of doubling Egypt's exports of food stuff such as processed agricultural goods and processed foods between 40 – 80%.

Cancellation of all fees for nutritional food such as milk for babies, a group of goods produced by Egyptian industries that have less than 5% taxes.

To have a second list of goods exempted from European fees from the industrial component.

To exempt a third list of goods required by Egyptian exporters of European fees for the industrial component and 30% for the agricultural component against lowering of agricultural fees which equals 40%.

Regarding Tunisia, she has waived 50% of her custom taxes against exemption of her exports of the industrial component to Europe, and has the right to receive compensatory fees from Egypt. She is against European support of its exports.

A team of experts from Egypt visited Tunisia, Morocco and Jordan in 1998. Egyptian negotiations have reached the stage where the offer presented to Egypt is the best proposal provided by the European Union to any party up until now.

What is important here is that Egypt will not free her imports of foodstuff, and custom fees shall remain at a ratio between 25.5 % and 40% for these goods.

Agriculture

The agreement provides exemptions for Egypt's agricultural exports to approximately 252 % of its present value; this percentage can be raised to around 650% of the present agricultural exports due to Egyptian agricultural plans.

Financial Aid

The percentage of aid provided rises to between five to ten times its previous percentages in support of the process of free trade.

The agreement promises to support any industry that faces problems due to the gradual process of freeing trade.

Up until the present and prior to the signature of the agreement Egypt has received the following:

250 million Euros for modernization of the industry, in the form of a grant for a period of 4 years, with the possibility of being repeated,

110 million Euros for the program of upgrading health services,

100 million Euros for the program of basic education,

155 million Euros for the social fund and

59 million Euros aimed at modernization of the private sector.

Cooperation with the Ministry of International Cooperation and planning and other relevant ministries for the financing of projects for the sustainability of the capabilities of the private sector, the sector of foreign trade , the program for the development of manpower, and the program for the development of the South Sinai.

The Regulations of Countries of Origin

The regulations of origin are the same as the previous signed in 1977, but with less strict points added. In addition to the rule of accumulation with median Arab countries this agreement helps with the development of trade interchange, and increases industrial integration with the neighboring Arab states.

In conclusion the following questions arise:

- What percentage of yield does the Egyptian treasury surrender to the Egyptian importer of foreign goods in the form of custom fees?
- Can Egyptian industry, agriculture and economy compete with Europe?

The answer is that we are not in any position to try and compete with Europe. What we are invited to do is to compete within the European market in the capacity of exporters like the other 180 countries, some having a lesser quality of standards, but who have been involved in the market longer than we have, for example, Kenya for flowers, Bangladesh for textiles and Tunisia for clothing. We are convinced that Egyptians will accept the challenge and achieve the best result.

Auf dem von der Al-Alam Al-Youm Zeitung veranstalten Forum über das ägyptisch-eruoäische Assoziationsabkommen (3):

Geschäftsleute: Das Abkommen dient unseren Interessen. Aber wie können wir von ihm profitieren?

- **Botschafter Gamal Baiyoumi: Gebt uns die Chance, große Forderungen im Interesse der ägyptischen Wirtschaft zu stellen.**
- **Abd Al-Baset Al-Sebayi: Die zuständigen Regierungsstellen müssen eine klare Stellung zum Abkommen beziehen und damit aufhören, das Abkommen in Zweifel zu ziehen.**
- **Omar Al-Damati: Wir fordern die Erhebung von Ausgleichsabgaben für die Einfuhr ausländischer Güter.**
- **Dr. Hani Sorour: Das Abkommen ist bereits seit zehn Jahren in Kraft. Viele Fabriken richten sich schon nach seinen Bestimmungen.**

Im vorigen Teil unserer Reprotage über das von der Al-Alam Al-Youm Zeitung veranstaltete Forum über das ägyptisch-europäische Assoziationsabkommen klärte Botschafter Gamal Baiyoumi viele Missverständnisse auf, welche die Diskussionen über das Abkommen prägten. Er antwortete außerdem auf viele Fragen nach einigen Bestimmungen des Abkommens, von dem manche behaupten, dass es der ägyptischen Wirtschaft

Schäden zufüge und die Souveränität Ägyptens beschädige. Im heutigen Teil nehmen ägyptische Geschäftsleute Stellung zum Abkommen und zu seiner positiven bzw. negativen Auswirkung auf die ägyptische Wirtschaft.

Dr. Hani Souror sagte: „Das Assoziationsabkommen zwischen Ägypten und der EU ist sehr wichtig. Während der letzten Jahre war dieses Abkommen Gegenstand zahlreicher Diskussionen. Allerdings muss man hier vergegenwärtigen, dass Ägypten schon 1977 mit der EU ein Handelsabkommen abgeschlossen hat. Das bedeutet, dass man nicht über die Bestimmungen und die Artikel des Assoziationsabkommens zu diskutieren braucht. Meiner Meinung nach schadet dieses Abkommen entgegen den Behauptungen mancher der ägyptischen Wirtschaft gar nicht. Das Abkommen bringt sowohl Ägypten als auch Europa große Vorteile ein.“

Dr. Souror fuhr fort: „An dieser Stelle möchte ich gern die Frage stellen, ob Ägypten vom Abkommen vom Jahr 1977 profitieren konnte. Die Antwort lautet, dass gemäß diesem Abkommen die Zölle auf den ägyptischen Einfuhren nach der EU auf null gesenkt worden sind. Trotzdem ist das Volumen des Handels zwischen Ägypten und Europa noch sehr niedrig. Ägypten importiert Güter aus Europa im Wert von 3,8 bis 4 Milliarden Dollar. Ich möchte Ihnen hierbei darauf aufmerksam machen, dass das Abkommen seit zehn Jahren in Kraft ist und dass sich viele Fabriken in Ägypten nach seinen Bestimmungen richten. Es ist manchen ägyptischen Fabriken gelungen, ihre Produkte nach Europa zu exportieren. Beispielsweise exportiert meine Firma jedes Jahre Güter im Wert von zehn Millionen Dollar und importiert Güter im Wert von etwa 3,8 Millionen Dollar. Folglich schafft sie einen großen Schöpfungswert. Ägypten hat aufgehört, medizinische Geräte zur Nierenwäsche, die normalerweise zwischen 30 und 40 Millionen Dollar kosten, zu importieren.“

Qualifizierung von Fabriken für Export

Dr. Hani Souror fügte dann hinzu: „In meiner Eigenschaft als Präsident des Investorenverbands der Stadt Sechster Oktober möchte ich sagen, dass wir für die Einfuhr von europäischen Rohstoffen und Produktionsmaterialien nach Ägypten wenigstens in der Anfangsphase sind, auch wenn es gleichartige Rohstoffe und Produktionsmaterialien in Ägypten gibt. Denn die Verarbeitung von Rohstoffen in Ägypten muss zuerst den europäischen Qualitätsstandards genügen, damit wir unsere Produkte nach Europa exportieren können. Ich möchte hierbei hervorheben, dass ägyptische Fabriken nur durch Ägypter für die Herstellung von Exportgütern qualifiziert werden können.

Denn es sind die ägyptischen Arbeiter, die am besten wissen, welche moderne Technologien ihren Fabriken fehlen, damit sie Waren herstellen, die mit den europäischen Waren konkurrieren können. Demnach befürworte ich die Öffnung des ägyptischen Marktes für europäische Rohstoffe und Produktionsmaterialien und ihre Befreiung von Zöllen in der Anfangsphase. Gleichzeitig müssen wir die Grundlagen unserer Exportpolitik reformieren, denn diese Politik hat sich als falsch erwiesen. Anfang der 80er Jahre pflegten wir, Güter im Wert von ungefähr acht Milliarden Dollar zu importieren und Güter im Wert von etwa fünf Milliarden Dollar zu exportieren. Heutzutage betragen unsere Importe ungefähr 17 Milliarden Dollar und unsere Exporte nur ca. 5,5 Milliarden Dollar. Das beweist das Scheitern der Exportpolitik, die wir über 20 Jahre hinweg verfolgt haben. Deshalb ist es notwendig, dass man eine Generalverwaltung für ägyptische Exporte errichten, in der alle Ministerien

repräsentiert werden, die unmittelbar dem Ministerpräsidenten untersteht und die dem Präsidenten direkt ihre Berichte vorlegen kann.“

Zum Schluss sagte Dr. Souror: „Das Problem liegt nicht am Abkommen, sondern an vielen anderen Sachen.“

Anschließend sagte Samir Aref: „Das ägyptisch-eruoäische Assoziationsabkommen gilt als ein gutes Abkommen. Wichtig ist, dass Ägypten von ihm profitiert. Denn Ägypten hat einige Abkommen unterzeichnet, um finanzielle Hilfen zu bekommen, konnte diese Hilfen nicht verwenden und folglich sind große Chancen verspielt worden. Nun haben wir ein Assoziationsabkommen mit der EU abgeschlossen. Die Zeit vergeht und man kommt in Ägypten erst langsam zur Ausnutzung des Abkommens, wie es hierzulande über die Jahrhunderte hinweg üblich ist. Das Abkommen wird in Kraft treten. Wir haben uns aber darauf nicht vorbereitet. Das wird dazu führen, dass viele Betriebe in Ägypten werden zumachen müssen.

Hingegen gibt es hierzulande fähige Industriebetriebe, die von den positiven Seiten des Abkommens profitieren können. Mir fallen hierbei folgende Fragen ein: Wenn Ägypten es mit der Modernisierung der Industrie ernst meint, warum werden die dafür erforderlichen Maßnahmen noch nicht getroffen? Warum warten wir? Und warum hat Ägypten die finanziellen Hilfen, die es von ausländischen Ländern, wie den USA und den europäischen Ländern, bekommen hat, nicht ausgenutzt? Schließlich warum arbeitet man in Ägypten nicht an der Senkung der Produktionskosten, indem man die Zölle auf den Rohstoffen senkt und das ägyptische Zollsystem ändert?“

Unterstützende Maßnahmen

Botschafter Gamal Baiyoumi sagte: „Von allen haben wir den Rat bekommen, dass unterstützende Maßnahmen getroffen werden müssen, damit wir den größten Nutzen vom Abkommen ziehen können. Denn die wirtschaftlichen Gesetze in Ägypten weisen einige Defizite auf. So sind die Zölle, die auf Produktionsmaterialien erhoben werden, höher als die Zölle auf Fertigerzeugnissen. Außerdem kann man am Arbeitsgesetz in Ägypten einiges bemängeln. Zudem dauern die Verfahren zur Beilegung von Handelsstreitigkeiten lange. Schließlich unterliegt die Infrastruktur in Ägypten dem staatlichen Monopol. Gefordert wird, dass man uns die Chance gibt, die Interessen Ägyptens stärker zu vertreten. Wir haben zahlreiche große Forderungen, die wir an die europäischen Partner stellen wollen, um die Profite der ägyptischen Wirtschaft vom Abkommen zu maximieren.“

Omar Al-Damati: „Die europäischen Exporte der Lebensmittelindustrie werden von der EU massiv unterstützt. Die Subventionen, die die europäischen Regierungen an diese Industrie zahlen, betragen 60 Milliarden Dollar.“

Botschafter Gamal Baiyoumi (unterbrechend): „Das gilt auch für die landwirtschaftlichen Erzeugnisse:“

Omar Al-Damati: „Wenn die landwirtschaftlichen Erzeugnisse in der EU subventioniert werden, so ist das darauf zurückzuführen, dass diese Erzeugnisse wichtige Ausgangsstoffe für viele Industrien darstellen. Die staatliche Subventionierung des landwirtschaftlichen Sektors in Europa ist in zahlreichen offiziellen Dokumenten bewiesen. Wir haben als ägyptische Hersteller Probleme, die sich nicht nur aus der Subventionierung der

landwirtschaftlichen Erzeugnisse in Europa ergeben. Denn wir haben logistische Probleme mit der Beschaffung von Rohstoffen. Es dauert zwei Monate, bis wir Rohstoffe aus Europa erhalten. Europäische Hersteller haben dieses Problem nicht. Französische Hersteller, die Rohstoffe z.B. aus Belgien importieren, bekommen sie innerhalb eines Tages. Hinzu kommt, dass wir die Anlagen und Maschinen für unsere Betriebe aus Europa importieren und dafür Zölle und Mehrwertsteuer zahlen. Wir müssen uns an die neuen Gegebenheiten anpassen. Das einheimische ägyptische Markt ist dabei, sich zu ändern, nachdem große, internationale Unternehmen begonnen haben, Filialen in Ägypten zu eröffnen. Diese Unternehmen können die Konkurrenz auf dem ägyptischen Markt für sich entscheiden, da sie in ihren Ländern über komparative Kostenvorteile verfügen, zahlreiche große Projekte durchführen, durch die sie den Markt beherrschen können, und sogar Banken besitzen. Beispielsweise verlangt die Firma Sainsbury von einigen ägyptischen Firmen, für sie Halbfabrikate herzustellen.

Außerdem kauft die Firma Produktionsmaterial aus dem Ausland. Zudem hat die Firma Partner und bekommt Subventionen von der Regierung ihres Landes. In der letzten Zeit begann die Firma damit, Filialen in den Volksvierteln zu eröffnen. Das bedeutet, dass diese Firma dabei ist, den einheimischen Markt zu beherrschen, was in der Natur der Dinge liegt. Diese großen Konzerne stellen eine große Gefahr besonders für die Lebensmittelindustrie dar. Ob wir es wollen oder nicht, wird die Zeit kommen, in der sie von den ägyptischen Betrieben verlangen, sie mit Produktionsmaterial und Halbfabrikaten zu bestimmten Preisen zu versorgen, die viel niedriger als die Marktpreise sind, sonst werden sich diese Konzerne, die über große Investitionen im Bereich der Landwirtschaft in ihren Ländern verfügen, das benötigten Produktionsmaterial

im Ausland beschaffen. Deshalb fordern wir, die Hersteller von Lebensmitteln, die Erhebung von Ausgleichsabgaben für importiertes Produktionsmaterial.“

Dann sagte Omar Al-Damati: „Ein anderer wichtiger Punkt ist, dass die jetzigen ägyptischen normativen Standards der ägyptischen Lebensmittelindustrie nicht dazu verhelfen, ihre Produkte ins Ausland einzuführen. Daher müssen die meisten Hersteller ihre Produkte auf dem einheimischen Markt absetzen. Wenn wir den einheimischen Markt vor den importierten landwirtschaftlichen Erzeugnissen nicht schützen könnten, müssten unsere Betriebe zumachen.“

Neue Probleme

Botschafter Gamal Baiyoumi sagte: „Das Problem ist, dass einige Probleme, die neulich aufgetaucht sind, nichts mit der Liberalisierung des Außenhandels oder mit der Abschließung von Assoziationsabkommen zu tun haben. Diese Probleme hängen vielmehr mit der nationalen Politik und mit inländischen Maßnahmen zusammen.“

Dr. Abd Al-Baset Al-Sebayi sagte: „Im letzten Jahr haben alle Parteien, einschließlich der Mehrheit der ägyptischen Geschäftsleute, der Unterzeichnung des Assoziationsabkommen zwischen Ägypten und der EU zugestimmt. Es ist allerdings zu bemerken, dass Regierungsstellen kürzlich das Abkommen in Zweifel ziehen. Das hat den Privatsektor in Ägypten dazu bewogen, nach der Bedeutung der offiziellen Haltung zum Abkommen zu fragen. Denn aus dieser Haltung kann man schlussfolgern, dass diese Regierungsstellen die Umsetzung des Abkommens wohl nicht unterstützen

werden. Diese Schlussfolgerung kann die ägyptischen Industriellen verunsichern.

Wir fordern diese Regierungsstellen dazu auf, eine klare Stellung zum Abkommen zu nehmen und aufzuhören, den Sinn der Entscheidungen der vorigen Regierung anzuzweifeln.“

Al-Alam Al-Youm: „Wir bitten Botschafter Gamal Baiyoumi darum, die Bestimmungen und Ziele des Abkommen zusammenzufassen.“

Botschafter Gamal Baiyoumi: „Das Abkommen lässt sich in folgenden Punkten zusammenfassen:

Erstens: schafft das Assoziationsabkommen in erster Linie die Rahmenbedingungen für die wirtschaftliche Zusammenarbeit zwischen Ägypten und der EU und richtet sich an die Hersteller, die zurzeit oder in Zukunft in Ägypten arbeiten. Das Abkommen ähnelt dem wirtschaftlichen Reformprogramm, das das Internationalen Währungsfonds unterstützt, und das zur Reformierung der Geld- und Finanzpolitik Ägyptens und dementsprechend zur Reformierung der Grundlagen der ägyptischen Wirtschaft geführt hat.

Seit 1997 fordern alle Akteure in Ägypten die Förderung der produzierenden Unternehmen, um Investitionen in das Land anzulocken und neue Märkte im Ausland zu erschließen. Das heißt, dass man einen wirtschaftlichen Aufschwung durch die Förderung des Außenhandels erzielen will. Denn man ist der Meinung, dass die Erschließung neuer Märkte im Ausland den Herstellern in Ägypten neue Chancen und völlig andere Möglichkeiten anbieten kann. Diese Hersteller werden ihre Produkte nicht nur auf dem einheimischen Markt, sondern auch auf den Märkten und Europa, der arabischen Welt und in Afrika, die zusammen über eine Milliarde Verbraucher

umfassen, absetzen können. Um die Bedürfnisse dieser großen Märkte zu decken, wird man mehr Investitionen betätigen und die Produktion steigern, was zur Schaffung neuer Arbeitsplätze führen wird.

Indikatoren für Erfolg

Es ist der ägyptischen Wirtschaft gelungen, eine ausgewogene Wechelskurspolitik zu verfolgen, die Inflationsrate zu senken, das Defizit im Haushalt auf das Minimum zu reduzieren und die Zinsen zu senken. Seit 1997 musste die ägyptische Wirtschaft drei neuen Anforderungen genügen:

1. sich Zugang zu den Weltmärkten verschaffen;
2. neue ausländische Investitionen anlocken:
3. und jedes Jahr 600.000 neue Arbeitsplätze schaffen, wie die politische Führung in Ägypten verlangt.

Das Assoziationsabkommen, das Ägypten mit der EU abgeschlossen hat, verhilft der ägyptischen Wirtschaft zur Verwirklichung dieser Ziele. Diese können auf den folgenden zwei Wegen erfüllt werden:

1. Erschließung von Absatzmärkten im Ausland und Anlockung ausländischer Investitionen;
2. Verbesserung der Rahmenbedingungen für die Arbeit der ägyptischen Hersteller, und zwar durch die Reformierung der Zoll- und Steuersystems sowie durch die Änderung des Arbeitsrechts.

Zweitens: Das ägyptisch-europäische Assoziationsabkommen deckt fünf Bereiche:

Erstens: Industrie: Das Abkommen befreit sofort die ägyptischen Exportgüter in die EU von allen Zöllen und Gebühren und setzt die bisher gültigen Importkontingente für ägyptische Textilien und Garne außer Kraft. Hingegen muss Ägypten erst in neunzehn Jahren nach der Unterzeichnung des Abkommens die europäischen Importe nach Ägypten von Zöllen und Gebühren befreien. Ägypten hat selbst ohne die Einmischung der EU bestimmt, wie seine Importe aus der EU von Zöllen und Gebühren befreit werden.

Zweitens: Landwirtschaftliche Erzeugnisse (erzeugte Lebensmittel): Das Abkommen ermöglicht Ägypten seine Exporte von Lebensmitteln bis auf 40 Prozent bzw. 80 Prozent zu erhöhen. Das Abkommen sieht folgende gegenseitige Zollbefreiungen vor:

- Ägyptische Importe, zu denen die für das ägyptische Lebensmittelindustrie erforderlichen Produktionsmaterialien, wie z.B. Kindermilch, werden von allen Gebühren befreit. In Ägypten werden Zölle, die geringer als 5 Prozent betragen, für diese Importgüter erhoben.
- Ägyptens Importe werden von den Zöllen befreit, die die EU für die industriellen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt. Im Gegenzug wird Ägypten die Zölle auf diesen Gütern, die zurzeit 30 Prozent betragen, „innerhalb von 8 Jahren“ auf 25,5 Prozent senken.
- Auf Wunsch ägyptischer Importeure werden die Zölle, die die EU für die industriellen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt, aufgehoben und

die Zölle, die die EU für die landwirtschaftlichen Bestandteile bestimmter Erzeugnisse erhebt, um 30 Prozent gesenkt werden. Hingegen muss Ägypten die Zölle auf diesen Erzeugnissen, die zurzeit 40 Prozent betragen, „innerhalb von 8 Jahren“ auf 30 Prozent senken.

- Ägyptische Exporte von Marmeladen werden von allen Zöllen befreit, während die ägyptische Zölle auf den europäischen Exporten von Marmeladen immer noch 40 Prozent betragen.

Tunesien hat die Zölle auf den europäischen Exporten um 50 Prozent gesenkt. Im Gegenzug hat die EU die Zölle auf den industriellen Bestandteilen der tunesischen Exportgüter aufgehoben.

Das Abkommen sowie die Regeln der Welthandelsorganisation geben Ägypten das Recht, solange die EU ihrer Exportindustrie Subventionen anbietet. Obwohl das Ziel des Abkommens in der Öffnung der europäischen Märkte für ägyptische Erzeugnisse und nicht in der Schließung des ägyptischen Marktes besteht.

Eine Delegation von ägyptischen Fachleuten der zuständigen Regierungsstellen hat 1998 Tunesien, Marokko und Jordanien besucht und die Abkommen untersucht, die diese Länder mit der EU abgeschlossen hatten. Die Delegation ist zum Ergebnis gekommen, dass das Angebot, das die EU Ägypten in Bezug auf die ägyptischen landwirtschaftlichen Exporte nach der EU gemacht hat, das beste Angebot war, das die EU bisher irgendeinem Land gemacht hat.

Wichtig ist, dass Ägypten die Lebensmittel, die es aus der EU importiert, von Zöllen nicht befreien muss. Die ägyptischen Zölle auf diesen Erzeugnissen betragen immer noch zwischen 25,5 und 40 Prozent. Gleichzeitig werden die

Produktionskosten sinken, da die aus der EU importierten Rohstoffe und die Maschinen von Zöllen befreit werden.

Dossier: Landwirtschaft

Das Abkommen schreibt eine Senkung der jetzigen Zölle für die ägyptischen landwirtschaftlichen Exporte nach der EU um 25,2 Prozent vor. Angesichts dem ambitionösen Plan Ägyptens zur Entwicklung der ägyptischen Landwirtschaft bedeutet diese Senkung der Zölle eine Steigerung der Einnahmen Ägyptens von seinen Exporten von Landwirtschaftsprodukten nach der EU um 65 Prozent.

In diesem Zusammenhang ist es wichtig zu vergegenwärtigen, dass Ägypten seine landwirtschaftlichen Importe aus der EU von Zöllen nicht befreien wird. Ägypten muss lediglich 14 Prozent der landwirtschaftlichen Exporte der EU nach Ägypten begrenzte Zollvergünstigungen anbieten. Das bedeutet, dass Ägypten seine landwirtschaftlichen Exporte nach der EU um das Sechseinhalbfache erhöhen kann und im Gegenzug nur einem Sechstel der europäischen landwirtschaftlichen Exporte nach Ägypten Vergünstigungen anbieten muss.

Viertens: Finanzielle und technische Hilfe: Die finanziellen Hilfen der EU für Ägypten wird um das Fünffache bis zum Zehnfachen steigen. Ziel dieser Hilfen sind die Unterstützung der wirtschaftlichen Veränderungen und der Liberalisierung des Handels in Ägypten. Dem Abkommen gemäß sollen diese Hilfen der Unterstützung jener Industrien dienen, die wegen der allmählichen Liberalisierung des Handels in Schwierigkeiten geraten. Ägypten hat bisher und

bereits vor der Unterzeichnung des Abkommens folgende finanzielle Hilfen erhalten:

250 Millionen Euro, um ein Entwicklungsprogramm zur Modernisierung der ägyptischen Industrie zu finanzieren. Dieses Entwicklungsprogramm dauert vier Jahre und kann verlängert werden. Die ägyptische Regierung bekommt die Hälfte der Hilfe in bar, um ihre Politik zur Modernisierung der Industrie zu finanzieren. Außerdem hat Ägypten einen Kredit in Höhe von 420 Millionen Euro bekommen, um Maschinen und Ausrüstung für Industriebetriebe zu kaufen;

110 Millionen Euro, die einem Programm zur Modernisierung des Gesundheitswesens gewidmet werden;

100 Millionen Euro, um das ägyptische Grundschulsystem zu reformieren;

150 Euro, die dem Sozialen Fonds zur Verfügung gestellt werden:

55 Millionen Euro zwecks der Modernisierung des Privatsektors.

Die EU arbeitet außerdem mit dem Ministerium für internationale Zusammenarbeit und Planung sowie mit anderen ägyptischen Ministerien zusammen, um einige Entwicklungsprogramme in Ägypten zu finanzieren. Zu diesen Programmen gehören unter anderem ein Programm zur Unterstützung des ägyptischen Außenhandelssektors, ein Programm zur Entwicklung menschlicher Ressourcen und ein Programm zur Entwicklung Süd-Sinai und Oberägypten.

Dossier: Herkunftsregeln

Das wichtigste Information in dieser Dossier ist, dass das neue Abkommen genau dieselben Herkunftsregeln vorschreibt, die im Abkommen von 1977 festgeschrieben worden sind. Hinzu kommt, dass das neue Abkommen eine Vereinfachung der Verfahren zum Erhalt von Ursprungsszeugnissen vorschreibt. Außerdem können gemäß dem neuen Abkommen bilaterale oder multilaterale Ursprungskumulationen zulässig sein, solange es dabei um Waren geht, an deren Herstellung bzw. Bearbeitung Unternehmen in den arabischen Mittelmeeranrainerstaaten beteiligt sind. Das wird die Handelsbeziehungen zwischen diesen Ländern stärken und die Integration der arabischen Industrien fördern.

Zum Schluss stellen sich die folgenden Fragen:

Erstens: Welche Zollvergünstigungen kann der ägyptische Staat den ägyptischen Importeuren von europäischen Waren anbieten?

Ich möchte Sie hierbei darauf aufmerksam machen, dass die Zeitmäßigkeit eines Steuersystems am Übergang zur Erhebung direkter und auf differenzierenden Regeln basierenden Steuern und am allmählichen Verzicht auf die Erhebung indirekter Steuern, die zwischen den Steuerzahlern mit unterschiedlichen Einkommen keinen Unterschied machen, gemessen wird. Manche Länder, wie z.B. Singapur, erheben gar keine Zölle.

Auf der anderen Seite meinen manche, dass Aktivitäten, die aufgrund der Liberalisierung des Handels entstehen, sowieso Steuern und Gebühren zahlen, die die Zölle, auf deren Erhebung der Staat verzichtet, ausgleichen. So steigen

im Endeffekt die Einnahmen des Staates. Gleichzeitig kann man mit der Aufhebung von Zöllen ein höheres Maß an der sozialen Gerechtigkeit erreichen.

Die zweite Frage, die sich hier stellt, lautet: Können der ägyptische Industriesektor und der ägyptische Landwirtschaftssektor mit der europäischen Wirtschaften konkurrieren? Die Antwort lautet: Es geht hier in der Tat nicht um eine Konkurrenz mit Europa, obwohl wir auf bestimmten Gebieten wohl mit den europäischen Ländern konkurrieren können. Es geht vielmehr darum, uns als Exporteure auf dem europäischen Markt zu behaupten, wie 180 andere Länder, die Güter nach der EU exportieren. Wir haben bessere Fähigkeiten als manche dieser Länder. Sie sind uns beim Export in die EU jedoch zuvorgekommen, wie z.B. Kina beim Export von Blumen, Bengladesch beim Export von Textilien und Tunesien beim Export von Kleidung. Wir haben großes Vertrauen in die Fähigkeit der ägyptischen Arbeiter, sich Herausforderungen zu stellen und sich gute Erfolgchancen zu verschaffen.“

Teilnehmer :

- Botschafter Gamal Baiyoumi, Assistent des Außenministers.
- **Dr. Nader Riad**, Berater des Industriausschusses beim Volksrat.
- Dr. Abd Al-Baset Al-Sebayi, Berater des Dachverbands der Industrien.
- Buchhalter Samir Aref, Präsident der Firma Al-Ahram und Vorstandsmitglied des Verbands der Industriellen.
- Dr. Hani Souror, Präsident des Investorenverbands der Stadt Sechster Oktober.

- Hr. Adel Al-Ezabi, Präsident der Firma Al-Suez für Kleidung.
- Ing. Omar Al-Damati, Präsident der Firma Domty für Milchprodukte.
- Serif Erfan, Beauftragter des Konzerns Al-Sallab für Öffentlichkeitsarbeit.

Das Forum wurde von Saasd Hagraas geleitet.

Die Diskussionen wurden zum Zweck der Veröffentlichung von Azza Nasr, Magdy Ebeed und Moustafa Khallaf verarbeitet.