

## **Business Meeting with Men of Industry**

### **The Union of Industries calls for Mechanisms for Developing Sector's Exports to Europe**

Dr. Abdel Moneim Saudi requested that the chair of the Egyptian Industrial Union find mechanisms in order to develop the private sector's exports to Europe. Business organizations of the private sector could design and implement these mechanisms. Therefore, companies would be supported by facing the general threat of globalization and in particular by the agreements of European partnership.

This call was announced during the Industrial Union meeting by Pascal Lamy, the European delegate. Lamy called for the private sector to collaborate efforts with the Egyptian government in the framework of the structured programs funded by the European Union regarding methods useful in the goal of development.

He said, "The larger section of this program's blueprint is not entirely defined.

However, the needed funding is already allocated". He also stressed cooperation of the European party regarding priorities and projects agreed upon between the Egyptian private sector and the Egyptian government.

On the other hand, industrialists expressed their fears regarding the opening up of the Egyptian market to host European products. They raised a number of questions that were received and discussed by Dr. Nader Riad, board member of the Engineering Chamber.

Union members raised additional questions related to the problems of specifications and to the non- customs barrier facing Egyptian products.

The uneven rules of origin among the countries south of the Mediterranean will hamper trading amongst these countries through duty free zones.

They also questioned European support and its expansion involving new countries applying pressure on available resources and the much needed requirement of these countries through out the coming few years.

The delegate offered answers for all of the questions brought up, stressing the fact that the European Union is very interested in Egypt. This interest does not only come about from the political and economic weight of Egypt in the Mediterranean, but also because Egypt is considered a real partner in the European Union.

This is manifested in the reciprocal understanding between the two parties. In addition to this is the immediate opening up of the European market for Egyptian products, and the delay in the opening up of the Egyptian market extending over 10 years, coupled with installing numerous mechanisms.

**Während einer Zusammenkunft zwischen „Lamy“ und den Industrieexperten:**

**Der Handels- und Industrieverband fordert die Einführung neuer Mechanismen zur Förderung der Exporte der Privatwirtschaft nach Europa**

Kairo von: Azza Nasr:

Herr Dr. Abdel Moneam Soudy, Leiter des Handels- und Industrieverbands, fordert die Einführung neuer Mechanismen zur Förderung der Exporte der Privatwirtschaft nach Europa. Diese Mechanismen müssten seiner Meinung nach von den verschiedenen Geschäftsorganisationen entwickelt werden. Dank dieser Mechanismen könne man die Herausforderungen der Globalisierung bewältigen und von der Partnerschaft mit der EU profitieren.

Dies teilte Soudy während einer Zusammenkunft mit Herrn Bakaal Lamy, dem wirtschaftlichen Vertreter der EU, mit. Lamy forderte den ägyptischen Privatsektor auf, mit der ägyptischen Regierung bei der Gestaltung der von der EU finanzierten Programme für die industrielle Entwicklung zusammenzuarbeiten. Lamy meinte außerdem: „Die meisten dieser wirtschaftlichen Programme haben noch keine festen Ziele, obwohl sie von der EU finanziert werden.“ Des Weiteren bestätigt er, dass die EU die gemeinsamen Projekte zwischen der ägyptischen Regierung einerseits und dem wirtschaftlichen Privatsektor andererseits gerne finanziere.

Die ägyptischen Industrielleute brachten ihre Angst vor einer möglichen Überschwemmung des ägyptischen Markts mit europäischen Waren zum Ausdruck. Sie stellten einige Fragen, die Herr Dr. Nader Riad, Mitglied des Vorstandes der technischen Kammer, beantwortete. Vor allem gingen diese Fragen um die Probleme der Standards: Probleme des so genannten Zertifikats des Herkunftslandes in den Mittelmeerländern, Fragen der Organisation für Freihandel und die Partnerschaft mit der EU. Man fragte außerdem nach den zukünftigen wirtschaftlichen Chancen mit der EU. Die Frage der Mitgliedschaft anderer europäischer Länder wurde außerdem diskutiert.

Herr Lamy, Vertreter der EU, beantwortete diese Fragen und betonte, dass die wirtschaftliche Zusammenarbeit zwischen der EU und Ägypten nicht nur davon ausgehe, dass Ägypten eine wichtige politische und wirtschaftliche Bedeutung für die Mittelmeerländer habe, sondern auch davon dass die EU Ägypten als „einen wirklichen“ wirtschaftlichen Partner betrachte. So gibt es ein völliges Verständnis zwischen Ägypten und der EU auf der wirtschaftlichen Ebene. Trotzdem können europäische Waren auf dem ägyptischen Markt erst in zehn Jahren und unter bestimmten Voraussetzungen frei gehandelt werden.