

Free Trade Area with US not Alternative to GAFTA

Economic experts and businessmen agreed that free trade zone with the United States will not be an alternative to the Great Arab Free Trade Area (GAFTA).

Some experts have differed on which of the two areas must be given priority; however the majority has leaned toward GAFTA on the grounds that this area has existed since 1998. Nevertheless there is one condition; that customs tariffs are eliminated over several years, thus becoming effective as of 2007.

The experts agreed that the free trade area with the US is complementary to the agreements the US has previously made with Arab countries, such as Jordan and Morocco as well as Israel.

Additionally, they asserted that this area is unlikely to bring about any negative impacts on the Arab Free Trade Area. On the contrary it has the potential to bring about a vast number of positive impacts; however this requires thorough preparation.

Former Economic Minister Mona al-Tatawi said that the Egyptian-US Free Trade Area, which was called for by US President George W Bush, would not be an alternative to the Great Arab Free Trade Area (GAFTA). Such is in line that every region is given a preferential treatment, either in terms of customs deduction or the shares between its members.

When Egypt joins the high-quality, world's biggest US-Middle East Market any goods Egypt exports to the US Market will not enter, in addition to the US finance-related aid. It is important to note that a number of Arab countries have already joined the US-Middle East Market.

"Among the advantages of this area is that US investments will flow into Egypt, whereby establishing a market and a high-quality product that can be exported to US markets to benefit from Egypt's international strategic location. Consequently, Egypt will also benefit from labor employment and expansion of trade, among other advantages," she said.

In regards to which area must be established first, al-Tatawi said that GAFTA was there from the beginning. Hence, she stated that the GAFTA only requires the implementation mechanisms, especially since the establishment was an agreement to cut 10% of customs each year.

Concentration and maintenance is of vital importance as it ensures the detection and elimination of additional obstacles regarding the certificate of origin that may emerge.

Furthermore, she added that Arab countries are obliged to agree on the rules to unify customs regulations, facilitate freedom of movement of funds and labor, and in regards to linking roads and means of transportation, in addition to agreement on any factors that may assist in facilitating the transfer of goods, money and labor. Consequently the benefits of this area will be gained in a balanced way.

Plan of Action

For his part, **Dr. Nader Riad**, Advisor of the People's Assembly's Industry and Energy Committee and Chairman of the Industry Committee at the Arab-German Commerce in Cairo, said GAFTA requires a short, medium and long term plan of action, indicating that it is vital that the plan of action is first implemented in the bilateral free trade areas between Arab states, followed by implementation in the multi-party states. Such is to ensure qualification and well management.

"A new trend has emerged over the past two years; how to surmount the obstacles in the path of establishing this area, or bringing about a significant Arab economic integration. Influential efforts made in this regard have given us some hope," he stated.

Eighteen Arab States

Vice President of the Sadat Academy Hamdi Abdel Azim said the US-Middle East Free Trade Area with Egypt would not be an alternative to the GAFTA. Such is because the latter includes eighteen Arab states where the reduction of customs tariffs has been applied since 1998, whilst the objective for the establishment of such an area is to enhance Arab integration and interaction.

"The prime objective of the Egyptian-US Free Trade Area is to work on enhancing the Egyptian-US economic and trade relations, especially since Egyptian-US business and investment transactions are different from the Egyptian transactions with Arab countries," he said.

Abdel Azim indicated that the Egyptian-US Free Trade Area would be in the interest of Egypt, if Egypt expanded exportation to the US Market. However, if

the US imports remained superior to the Egyptian exports negative impacts will emerge, thus resulting in rivalry between this region and the Arab Market.

Unlike previous opinions, Abdel Azim believes that the Egyptian-US Free Trade Area should be given priority as all customs in this region could be eliminated immediately in a one year period; noting that this process would continue in the Arab area until the end of 2007.

Ready for the US Market

Chairman of the General Union of the Arab and Egyptian Chambers of Commerce Khaled Abu Ismail said that GAFTA has no association with the Egyptian-US Free Trade Area, pointing out that the last Amman Arab Summit recommended that the GAFTA must be established before the end of 2007.

"This area aims at reviving Arab economic integration and finalizing the Arab joint market. Hence, it must be given the priority with regard to implementation. The free trade area with the US will have a positive effect on the GAFTA, not the contrary," he said.

Abu Ismail noted that Egypt has the potential to penetrate into any area around the world with its products. Such is in recognition of the commencement to modernize and develop various fields, in addition to the sound decisions in the field of exportation, and the high-quality, low cost of the product.

Furthermore, it is important to note that the Egyptian textile production is on the top of the Egyptian exports to the US market, thus contributing to Egypt's potentials.

"We are ready to deal with these areas and the new markets," he added.

Investment Umbrella

Chairman of the Export Committee of the Federation of Egyptian Chambers of Commerce (FECC) Ali Eissa said that the Egyptian-US Free Trade Area complements previous agreements signed between Egypt and various Arab states, such as the agreement to establish the Great Arab Free Trade Area, in addition to the partnership with the EU states.

"It is known that the US Market is extensive and rich; hence we need to stand on equal footing with the other countries to penetrate into world markets," he said, pointing out that this area is different from the Arab Free Trade Area; however it is a relationship that facilitates a number of trade and investment types between Egypt and the US. Furthermore, he stated that it does not contradict the Arab Free Trade Area; therefore it is possible to establish the two areas simultaneously.

Second Partner

For his part, Mustafa Zaki, Chairman of the Import Committee of the Federation of Egyptian Chambers of Commerce, agreed in saying that the Egyptian-US Free Trade Area would not be an alternative to the GAFTA. "Egypt has signed a partnership agreement with the EU states, whilst the US is Egypt's second trade partner at the level of world trade.

"Egypt has the potential to export twice as much to the US in comparison to exports to the EU Market. This is evidenced by the statistics gathered on the exports, showing that Egyptian exports to the US in 2001-2002 was \$2,548 billion, whilst exports to the EU states in the same period was \$1,8 billion," he said.

He indicated that the agreement to establish the Egyptian-US Free Trade Area was planned before the war on Iraq. Hence, it is expected that after the change in the situations occurring in this region the majority of Arab countries will join this area.

Acceleration

Zaki believes that Arab states must not wait for three years to begin the implementation of the Arab Free Trade Area.

"They must expedite the establishment of this area, as it will lead to a unified Arab Customs Union that seeks to establish a joint Arab Market, which is a strong tendency that boosts our negotiating position with the US to establish the US area.

The joint Arab Market will be bigger, gaining more advantages over disadvantages. Additionally, it will compensate for the decline in the economies of the Arab region, which was a direct result after the war in Iraq, and the decline in the oil revenues; similar to the circumstances in 1998 when the price of the oil barrel was less than \$10.

Lack of Details

Adel Al-Ezabi, Vice-Chairman of the General Division for Investors, said that establishing an Egyptian-US Free Trade Area is not associated to the GAFTA. "Logically, priority in trade relations must be given to the countries in the region, then the neighboring areas, then the international blocs.

"The US Free Trade Agreement was first implemented in April 22, 1985 between Israel and the US. Following this lead, the second agreement was signed between the US and Canada and Mexico in 1992. In 1994 the US signed another agreement with 37 countries, mostly from Latin American, with the aim to bring these countries into one single extensive free trade area. Consequently, this agreement was named "the half globe free trade agreement" as there are 850 million consumers in its market. However, it has not been implemented thus far, but is expected to commence in 2005," he added.

Vision of the Agreement

Sultan Abu Ali, former Economic Minister, and Mohamed Reda al-Adel, Professor of Economy at the Ain Shams University, agreed that there must be detailed information about President Bush's initiative regarding the necessary conditions for trade, the types of goods dealt with between the two parties, and who will benefit from this initiative.

Furthermore, they noted that it is vital for all necessary calculations and comparisons of the different exports and imports be made thoroughly. They assert that the first benefit must be the establishment of US investments in Egypt.

Die Geschäftsleute und die Experten bestätigen, dass der Effekt positiv ist aber unter gewissen Bedingungen

Die Wirtschaftsexperten, die Vorsitzenden der Geschäftsorganisationen und die Geschäftsleute sind einer Meinung, dass die freie Handelszone mit Amerika die freie arabische Megahandelszone nicht ersetzen kann.....

Sie waren sich allerdings nicht einig, welche der beiden Handelszonen Priorität hat. Jedoch waren die Meisten in erster Linie für eine freie arabische Handelszone, als Ausgangspunkt. Dafür spreche die Existenz der Zone seit 1998 unter der Bedingung über einige Jahre die Zollgebühren abzubauen, so dass sie zum Jahr 2007 beginnen kann.....

Andererseits einigten sich die Experten, die Handelszone mit Amerika sei eine Fortsetzung der schon abgeschlossenen Abkommen zwischen Amerika und einigen arabischen Ländern wie Jordanien, Marokko und auch Israel.

Sie schlossen jeden negativen Effekt der gemeinsamen Handelszone mit Amerika auf die freie arabische Zone aus, sogar im Gegenteil, es sei eher eine positive, unterstützende Wirkung zu erwarten, sollte eine gute Vorbereitung stattfinden.

Der freie Handel mit Amerika kein Ersatz für die große arabische Region

- Dr. Nawal El-Tatawy: Ägypten profitiert von den Investitionen, dem Angebot an Arbeitsplätzen und der Weiterentwicklung der Produktion
- Khaled Abou Ismail: Ab jetzt bereit in den amerikanischen Markt einzutreten.
- Aly Eissa: Er ist ergänzend für die arabischen Regionen, Comesa und der europäischen Partnerschaft. .
- Mosatafa Zaki: Der gemeinsame arabische Markt stärkt unsere Verhandlungsposition mit Amerika.

Dr. Nawal El-Tatawy, die ehemalige Wirtschaftsministerin ist der Meinung, die ägyptisch-amerikanische Handelsregion, die die Initiative des amerikanischen Präsidenten Bush beinhaltete, könnte die große freie arabische Zone ersetzen, da jede Region Vorteile zur Senkung der Zollgebühren und zu den Anteilen der Mitglieder erteilt.

Sollte Ägypten dem nahost-amerikanischen Markt beitreten, könnte es Mengen in den amerikanischen Markt exportieren und von der amerikanischen Unterstützung bei der Finanzierung profitieren. Dies ist der größte Markt weltweit und hat auch schon einige arabische Länder unter seinen Mitgliedern.

Dr. Nawal El-Tatawy fügt hinzu, der Markt in dieser Region habe noch andere Vorteile; zum Beispiel fließen dadurch amerikanische Investitionsgelder nach Ägypten, um Märkte und gute Produkte zu kreieren und auf den amerikanischen Markt zu pumpen. Außerdem soll die zentrale strategische Lage Ägyptens genutzt werden.

Für Ägypten würde dies mehr Arbeitsplätze bedeuten sowie einen Ausbau des Handels.

Auf die Frage welche der beiden Handelszonen Priorität hätte, meinte Dr. El-Tatawy, die arabische freie Handelszone existiere schon, jedoch bedarf es einiger Mechanismen zur Umsetzung. Der Beginn war die Reduktion der Zollgebühren um 10% jedes Jahr; ferner sollte man dafür sorgen, dass keine zusätzlichen Hindernisse im Zusammenhang mit den Herkunftsländern entstehen.

Die Gruppe der arabischen Staaten sollte sich darauf einigen, die Regelungen und Grundlagen sowie Zollsysteme zu vereinheitlichen, die Erleichterung von Geldtransfer, die Bewegungsfreiheit von Arbeitskräften sowie die Gründung eines Straßennetzes und Transportmöglichkeiten. All dies führt zu besserem und zügigerem Waren-, Geld- und Arbeitertransfer, um endlich die Früchte dieser Märkte zu sehen und sie im Gleichgewicht zu erhalten.

Der Arbeitsplan

Dr. Nader Riad , Berater des Komitees für Industrie und Energie im ägyptischen Parlament und Vorsitzender des Komitees für Industrie an der deutsch-arabischen Kammer in Kairo, ist gleicher Meinung, die große freie arabische Handelszone brauche einen kurz-, mittel- sowie langfristigen Arbeitsplan, der mit den Zweierregionen unter den arabischen Ländern beginnt und dann diese in Multi-Partner-Regionen verwandelt, sie vorbereitet und verwaltet. Er ist der Meinung, seit den letzten zwei Jahren gebe es eine neue Tendenz zur Überwindung der Hindernisse, die einer großen arabischen Wirtschaftsunion im Wege stehen würden. Es gibt viele Bemühungen in diese Richtung; ein guter Grund zum Optimismus.

18 arabische Länder

Dr. Hamdy Abdel Azim, stellvertretender Präsident der Sadat Akademie, betont, die nahost-amerikanische Handelszone wird kein Ersatz der großen arabischen Handelsregion für Ägypten sein. Von der arabischen Welt nehmen nämlich 18 Länder daran teil. Seit 1998 hat die Senkung der Zollgebühren begonnen, mit dem Ziel eine interaktive integrierte arabische Region zu keieren.

Andererseits ist das Ziel der Gründung einer freien ägyptisch-amerikanischen Handelszone die Vertiefung der wirtschaftlichen und kommerziellen Beziehungen zwischen Ägypten und den Vereinigten Staaten von Amerika.

Die ägyptisch-amerikanischen Beziehungen unterscheiden sich deutlich von den arabischen hinsichtlich Handel und Investitionen.

Er ist der Ansicht, dass Ägypten von der ägyptisch-amerikanischen Handelszone profitieren würde, wenn es seinen Export in den amerikanischen Markt expandiert. Sollte genau das Gegenteil passieren und die amerikanische Importware überwiegt die ägyptischen Exporte, wird das Resultat eher negativ sein und die Zone wird als Konkurrenz für den arabischen Markt gelten.

Im Gegensatz zu der vorherigen Meinung, ist Dr. Hamdy der Ansicht die ägyptisch-amerikanische Handelszone habe die Priorität, weil man die Zollgebühren der Region innerhalb eines Jahres aufheben könnte, während diese Sache im Zusammenhang mit der arabischen Region bis Ende 2007 dauern wird.

Wir sind bereit für den amerikanischen Markt

Khaled Abou Ismail, Präsident des Bundes für arabische und ägyptische Handelskammern, deutete darauf hin, die eine Handelszone habe mit der anderen nichts zu tun. Die arabische Handelszone würde existieren und genutzt werden.

Der letzte arabische Gipfel in Amman habe seine Empfehlung ausgesprochen, die Zone soll bis Ende 2007 etabliert sein. Ziel dieser Maßnahmen ist die Wiederbelebung der arabischen wirtschaftlichen Integration und die Ergänzung des gemeinsamen arabischen Marktes.

Die Ausführung dieses Vorhabens sollte ganz oben auf der Prioritätenliste stehen. Die Handelszone mit Amerika würde eher einen positiven, unterstützenden Effekt auf die Zone haben.

Hinsichtlich der Fähigkeit Ägyptens sein Exportvolumen zu vergrößern und den Bedürfnissen des amerikanischen Marktes entgegenzukommen bestätigt Khaled Abou Ismail, Ägypten verfüge über die Fähigkeit jeden Markt auf der Welt mit seinen Produkten zu erobern, und zwar durch die Modernisierung und Entwicklung, die wir in den verschiedenen Bereichen begonnen haben und die richtigen Entscheidungen im Exportbereich sowie die hohe Produktionsqualität und die Senkung der Kosten.

Insbesondere die Produkte der Textilindustrie führen die ägyptischen Produkte auf den amerikanischen Markt und sind für die Herausforderungen eines jeden Marktes ausgestattet.

Der Schirm der Investitionen

Andererseits sagt Aly Issa, Vorsitzender des allgemeinen Bereichs für Exporteure im Bund der Handelskammern, die freie ägyptisch-amerikanische Handelszone ist eher eine Ergänzung zu anderen Abkommen mit den arabischen Ländern zur Gründung der großen freien arabischen Handelsregion und dann zur Partnerschaft mit den Staaten der Europäischen Union.

Bekannt ist, dass der amerikanische Markt groß und reichlich bestückt ist, so dass wir uns um eine Ebenbürtigkeit mit den anderen Ländern bemühen müssen, um die Weltmärkte zu penetrieren.

Aly Issa ist der Ansicht, diese Zone basiere nicht auf der gleichen Zielsetzung wie die freie arabische Handelszone; es handele sich lediglich um die Vereinfachung und Erleichterung der verschiedenen Arten von Handel und Investitionen zwischen Amerika und Ägypten. Dabei entsteht absolut kein Konflikt mit dem Inhalt der freien arabischen Region, deshalb spricht nichts dagegen beide Märkte parallel zu gründen.

Der zweite Partner

Mostafa Zaki, Leiter des allgemeinen Bereichs für Importeure im Bund der Handelskammern, meinte, die freie ägyptisch-amerikanische Handelszone werde nie ein Ersatz für eine freie arabische Zone sein; außerdem habe Ägypten ein Partnerschaftsabkommen mit der EU und Amerika ist der zweite Partner Ägyptens auf der Ebene des Welthandels. Ägypten könnte nach Amerika doppelt so viel wie nach Europa exportieren.

Ein Beweis dafür ist die Statistik der Exporte nach Amerika im Jahr 2001 – 2002 in einem Wert von 2.548 Milliarden Dollar und in die EU in Höhe von 1.8 Milliarden Dollar.

Er deutete darauf hin, das Abkommen zwischen Amerika und Ägypten im Zusammenhang mit dem freien Handel war schon vor dem Irak-Krieg geplant; allerdings haben sich nach Änderung der Umstände in der Region die meisten arabischen Länder zum Beitritt entschieden.

Die Beschleunigung

Mostafa Zaki ist der Meinung, man sollte keine drei Jahre warten, um die arabische Zone zu aktivieren. Der Prozess sollte beschleunigt werden, da man damit eine einheitliche arabische Zollzone gründet, die den gemeinsamen arabischen Markt fördert.

Dies ist eine wichtige Orientierung, die unsere Verhandlungsposition gegenüber Amerika bei der Gründung des amerikanischen Marktes sehr stärkt.

Der arabische Markt würde viel größer sein und mehr Vor- als Nachteile aufweisen. Er würde auch die absteigenden Wirtschaftssysteme wieder anspornen und ausgleichen, wie in einigen Ländern nach dem Irak-Krieg wegen dem Rückgang der Ölümsätze im Jahr 1998, als der Barrel auf 15 Dollar gesunken war.

Die fehlenden Details

Adel El-Ezaby, der stellvertretende Präsident des allgemeinen Bereichs für Investoren, bestätigte, dass die Gründung der freien ägyptisch-amerikanischen Handelszone und die große freie arabische Region zwei verschiedene Dinge

sind. Logischerweise besteht bei Handelsbeziehungen Priorität für Länder der Region, dann Nachbarländer und zu guter Letzt internationale Ballungen.

Die Umsetzung der amerikanischen Abkommen für freien Handel begann zum ersten Mal am 22. April 1985 zwischen Israel und Amerika und dann kam das zweite Abkommen 1992 zwischen Amerika, Kanada und Mexiko. Später im Jahr 1994 unterzeichnete Amerika mit 37 Ländern, zum größten Teil aus Lateinamerika, ein Abkommen, das "Half the Globe for free trade" genannt wurde. Diese freie Mega-Handelszone umfasst auf ihrem Markt mehr als 850 Millionen Verbraucher und konnte bis jetzt noch nicht aktiviert werden, soll aber im Jahr 2005 beginnen.

Die Perspektive des Abkommens

Der ehemalige Wirtschaftsminister, Dr. Sultan Abou Aly und Dr. Mohamed Reda El-Adl, Professor für Wirtschaft an der Universität Ein-Shams, einigten sich, es müssen detaillierte Informationen über die Bush-Initiative vorhanden sein. Es sollte geklärt werden, welche Bedingungen für beide Partner mit dem Handel verbunden sind, um welche Waren es bei dem Handel geht und wer der Profitierende sein wird. Es sollte genauer berechnet und Vergleiche zwischen den Import- und Exportwaren gemacht werden. Der wichtigste Vorteil wären amerikanische Investitionen auf ägyptischem Boden.

Zeitung El-Alam El-Yom 19.05.2003