

**The Ministry of Finance refused to help them,
The Engineering Industries continue to search for Support**

The Engineering Industries Sector demanded to be listed among the other sectors that benefit from the exports support program.

Owners of factories justified their request by showing the financial problems the companies are facing after exerting enormous efforts to open foreign markets. They also emphasized the great burden of sending marketing and commercial expeditions abroad along with the cost paid for participating in foreign exhibitions.

Companies ventured into these activities after receiving confirmation from the Ministry of Foreign Trade that they would be listed among the beneficiaries of exports support program as of mid of last year 2003. Yet, this confirmation was not granted after the Ministry of Finance refused to increase the finances allocated for the exports development fund.

Businessmen in the engineering industries are going to discuss the reasons why they requested listing this industry on top of those benefiting from the exports support program. They emphasize that the opportunities for growth in both production and exports of engineering industries are endless.

Contrary to other sectors, they also state that the engineering industries are characterized by high added value, in addition to their support to the feeding industries and their capability to providing more job opportunities in order to control unemployment.

Businessmen revealed that the engineering industries enjoy a vast productive and technological infrastructure which would qualify Egyptian companies to enter global markets, including Europe with the Egyptian products that managed to compete with East Asian products and commodities.

They point out that having industrial products of high quality carrying the label "Made in Egypt" is minute issue. The Egyptian engineering industries is not only confined to making deals, but it continues to export spare parts and post-sale services.

From the beginning, Engineer Mohamed Geneidy, Head of GMC Group and the Chief of Commodity Council for Engineering and Electronic Industries, says that a larger number of companies have made great efforts to open foreign markets throughout past months. They have sacrificed a great deal of their profits, and in some cases all of their profits, hoping to regain these expenses from the money allocated for supporting exports.

Yet to their surprise, the issue of listing the engineering industries among the beneficiaries of the support program has been postponed. This is due to the rejection of the Ministry of Finance which has declined to meet the requirements of the Ministry of Foreign Trade regarding the allocation of LE 670 million in the current budget of 2004/2005.

The Ministry of Finance has only allowed LE 600 million to be allocated for the Exports Support Fund, where the engineering industries received LE 70 millions.

Sacrificing the Profits

Mr. Geneidy believes that the status of many companies became fragile and unstable, especially as they have vitalized their productive and marketing efforts in order to achieve a breakthrough in their exports.

This happened according to the official figures and data, and it requires swift compensation to these companies for the expenses and losses they paid for opening in foreign markets, promoting their products, participating in foreign exhibitions, sending commercial and marketing missions, as well as other activities.

He stated delaying the payback of these monies which are to be allocated for supporting the engineering industries exports would threaten the loss of these new markets and would jeopardize these companies, making them liable to severe financial problems. They have carried out the process of increasing production and exports, and have sacrifice their profits as well as losses in hopes that these expenses would be compensated by the Exports Support Fund.

Mr. Geneidy says that as manufacturers receive confirmation from the Minister of Foreign Trade, Dr. Minister Youssef Botros Ghaly, and his initial approval to list the engineering industries among the sectors benefiting from the exports support program, they went on and achieved remarkable exporting breakthroughs regarding their products. This is significant with the latest efforts exerted by the Ministry of Foreign Trade and the government to facilitate things for the producers and exporters.

At that time, producers felt that the government was paying attention and supporting them.

He goes on to say that the Egyptian engineering industries are fully qualified to become top producers in Egyptian exporting sectors within five to ten years, as engineering industries managed to increase exports over the last two years, totaling a 40% increase in some companies.

The Chief of the Commodity Board of the Electronic and Engineering Industries also points out that the engineering industries are different from other production and exporting sectors, and thus should be granted priority. The growth rate of this sector is unlimited while the agricultural production and exports are bound to the elements of water, fertile land, the reclaimable areas and other factors that are much limited, while other opportunities for expansion in engineering industries are endless.

Developing engineering industries and enhancing existing factories would lead to generating new investments and enormous expansion of the existing projects leading to an increase in production and doubling the quantity exports.

Technological Base

Engineer Mohamed Geneidy adds that the engineering industries are characterized as being established on large technological bases in addition to their close links to the feeding industries, handcrafted industries, and small and micro industries.

The success and development of the engineering industries would qualify them to be at the top of the list for the Egyptian exporting sectors and would play a vital role in combating unemployment by providing new job opportunities.

He also states that all productive and exporting sectors including agriculture, the reclamation of land, textiles, and others are all dependent on the engineering industries which produce the machines, equipment, and spare parts.

The Head of the GMC Group also says that the industry and the engineering industries in particular, is the engine for development since they possess a high added value and play a great role in applying and developing technology.

In addition to this, the engineering industries do not stop only at the level of making short term exporting deals. The production of electric machines, domestic appliances, equipment, cars, and other electronic and engineering commodities would entail the existence of contracts for spare parts and post-sale services.

He also stated that engineering products which carry the label 'Made in Egypt' stand as a mark for the development of industry and production in this country. It serves as an extra-ordinary ambassador to Egypt in Arab and foreign markets, as well as inside every home and company that owns an Egyptian product.

Added Value

Engineer Samir Aref, Head of Board of Al-Ahram Metal Company and member of the Investors Association in 10th of Ramadan City, agrees with the previous statements, especially regarding the priority of engineering industries in obtaining support for the exported commodities.

He stated that the engineering industries enjoy a high added value by means of processing both domestic and imported raw material and the high revenues after exporting the final product. Granting companies support grants on gradual and decreasing basis would be the best solution starting with 10% in the first year and 8% in the second, then 6% in the third, 4% in the fourth and 2% only in the fifth year for the support program.

According to the studies prepared by these companies, they can strongly compete in exporting markets where the price decrease of 5.13% would constitute a significant difference that would enable companies to produce higher quality products and lower priced commodities so that they can strongly compete in such markets.

Engineer Samir Aref also stated that according to the official figures, engineering companies have achieved a breakthrough in exports over the last two years, as soon as they received the vow of the Minister of Foreign Trade that the engineering industries would be listed among the sectors included in the exports support program.

He points out that many of these companies managed to open in foreign markets by intensifying their participation in global exhibitions and increasing their production and marketing efforts. Yet for now, many of these companies are facing enormous problems in part because they have not received the financial allocations that were supposed to be paid to them as a compensation for these extra burdens. These burdens also include the customs and tariffs, while Arab and foreign producing counterparts are not bound to pay these expenses.

The Head of Al-Ahram Metal Company continues to say that supporting the engineering industries would definitely mean an intangible increase in exports and great steps towards fixing the discrepancy in the trade value in addition to enhancing the direct flow of investments to Egypt. It would also support feeding industries, parallel workshops, and small institutions and build a kind of integration among small and larger entities. This would increase job opportunities created by the engineering sector.

He reiterated that increasing exports would directly enhance productions capabilities and allowing Egyptian factories to operate at full capacity, thus reaching the level of economic operation. This would enable these companies to reduce their production cost and eventually reduce the prices of their commodities, in addition to widening the sector for providing new job opportunities.

Careful Support

Engineer Samir Aref states that according to the study made by engineering companies, supporting this sector for some time and lowering the burdens it faces would have a direct impact on both production and exports. This would enable these industries to soar especially since Egypt already possesses the necessary cadres, expertise, manpower, and suitable technology.

He finally says that the engineering industries do not need absolute and everlasting support, but they can take off after a short while if their burdens and expenses are low, and in the end, they would be among the pioneering sectors in supporting Egyptians exports.

He concludes that the vitalization of the engineering industries would expand the feeding industries and small associated projects, in addition to enhancing the industrial sectors in Egypt by providing it with tools and equipment as well as spare parts manufactured by the engineering industries.

Financial Problems

Engineer Yousry Kotb, Head of Universal Group and member of Board of 6th of October City Investors Association, says that engineering companies

have restructured their accounts and plans on the basis that they would start receiving financial support from the Exports Support Fund. However, this support has yet to begin.

Many of these companies started participating in global exhibitions and ventured into new markets assuming that they would receive supporting fund of about 10% in the first year of the support program. Many of these companies gave away their profits, and in some cases took on losses, in hopes that they would be recovered by the assistance program. In the end, they found out that the engineering industries listed in the support program were delayed and that they never receive any monies from the fund that was supposed to support them.

This led to enormous problems inside these companies due to the financial imbalances they faced. Engineer Kotb believes that the Egyptian factories have already managed to vitalize their exports to a great extent during the previous month.

Official documents and data stand as evidence of this, and would also point out that Egyptian exporter's gave away hard currency revenues to official banks despite numerous taxes, fees, and other payments they had to pay. This is in addition to the high cost for banking transactions and the lack of distinctions between industrial projects, that are supposed to be supported, and financial projects.

He also stated that despite all these negative circumstances, Egyptian factories managed to develop their products and exports in a way that stipulates supporting them, and granting them a priority as a promising productive and exporting sector.

Engineer Yousry Kotb says that there is clear evidence for the high potential of the engineering industries which have developed their products and managed to conquer many Arab and foreign markets. This includes European markets such as Spain and Italy, and stand as equal competitors to the East Asian countries where the industrial projects are granted enormous advantages and exemptions.

He points to Universal company products as an example, because it managed to reach Arab and European countries, and now possess large assets in terms of expertise, technology, designs, and trained labor that have allows the company to achieve much more success.

Still, he points out that there is a dire need for reducing the burdens and restrictions imposed on Egyptian companies, and assisting them in the form of compensation for expenses paid.

Engineer Kotb also says that the Egyptian companies now possess advanced technology in addition to large revenues of local and foreign investments which would help transfer technology and expertise, and help cope with the global variables.

Yet, with the ignited ferocity of global competition and the high cost of production in Egypt compared to neighboring and foreign countries, Egyptian products face an unequal and unfair status compared to the other imported products. Therefore it is important to reduce the burdens on Egyptian producers or at least subsidize part of their taxes, customs fees in order to give Egyptian producers the ability to stand on equal footing with its competitors.

Technological Base

Engineer Yousry Kotb went on to state that the engineering industries have an advantage in the fact that they do not have seasonal products, yet they have a high added value. It stands on an enormous infrastructure of technology, expertise, research and development, along with other elements which are not available for the assembly and other industries.

Engineering industries also open the door for great opportunities and potential for collaboration and cooperation, leading to building links between the mega factories and the feeding industries as well as handcrafted workshops. Therefore, delaying the processes of listing engineering industries among the sectors benefiting from the exports support program, would threaten the efforts and achievements already made regarding opening up new markets.

Factories that have carried on with exporting, believing that they will be paid back a portion of their expenses from the Exports Support Fund, are now facing enormous problems and the possibility of losing these markets, which would be very difficult to re-enter in the future.

If this happens, it would not be in the common interest of the engineering industries, the government, or the national economy as the government is actually working to cooperate with the private sector to open new markets and enable exports. Therefore the government should assist in paying a portion of these bills in order to achieve this goal.

Continued Publicity

Accountant Mohamed El Menoufy, Head of Electro-Star Company and the Federation for Investors Associations in new cities, states that the engineering industries are distinguished from the other exporting sectors in that they carry the label 'Made in Egypt'.

Their products last for a longer period of time and serve as a permanent means for promoting Egypt. They stand as evidence for the advanced production this country obtains. They are quite different from food or agricultural products which are a one-time consumption commodity. In addition to this, continuous publicity for Egypt and its products carried out by the Egyptian engineering industries through the electric machines, appliances, equipments and electronic devices, we must bear in mind that the engineering industries are labor intensive.

Therefore, decreasing the burdens on them as well as providing assistance would enable these factories to operate at full capacity and encourage the flow of capital to invest in them, in addition to adding new factories and expanding the existing ones.

Eventually this would serve as another element for achieving social and economic stability. It would provide more job opportunities and would help the State's effort in absorbing the new laborers to the labor market, which amounts to 550,000 fresh graduates each year.

Engineer El Menoufy also said that vitalizing exports and nourishing the engineering industries would eventually lead to helping the feeding industries

and the small associated enterprises. This is essential as the Egyptian factories are now working to broaden the locally manufactured components which are keen to use the local raw materials, parts and components. This would allow the feeding industries to enhance their potential and would lower fees for importing raw materials and components as they would be replaced by the locally produced ones.

Eventually this would help the Egyptian balance of trade and would strengthen the Egyptian currency.

Mr. El Menoufy points out that the continuous increase in the percentage of locally produced components in the domestic appliances reflects the keenness of producers to assist the Egyptian industry as this local component in refrigerators reached now 95%.

Heavy Burdens

The Head of Electro-Star Company stated that industrial companies are facing numerous burdens, just like all other industries, in regards to the sales taxes on capital commodities and production, which mount to LE 26 for a single butagas cylinder and 25% of the end price of a refrigerator.

This adds to the other costs of the loans and high energy and infrastructure prices. Still, Egyptian companies have managed to export their products and open new markets despite the great burden they have. Therefore, it clear to provide assistance to these factories and enhance their competitiveness as well as paving the way for them to develop their production in quantity and quality.

Mr. El Menoufy also states, in addition to the previously mentioned burdens, Egyptian producer pay the expenses for marketing and gives away a great deal of its profit to do this job because Egypt lacks specialized companies to perform such activity. The Egyptian producer also bears the cost for the participation in global markets and foreign international exhibitions, as well as sending commercial and marketing missions abroad.

This adds to the high social insurance installments and the high service and tariff fees. So with this, it becomes clear that supporting the engineering companies through the Exports Support Fund is necessary and they must be compensated for the burdens they bear and the expenses they pay. This is in order to put them on the right track for competition and to allow them to take another step on the path towards a breakthrough in exports if the government promises are fulfilled.

The Bonus of Exporting

Dr. Nader Riad, the Chief of Board of Bavaria Misr Company, says that the methodology adopted by listing engineering industries among the sectors benefiting from the exports support program is a new element and provides a practical solution that would yield positive results.

Despite the practical aspect of this new thought and the clarity of its anticipated results, it has still received great resistance by many people who are not seeing things as clear as does the Minister of Foreign Trade. The Minister is relying on the scientific attitude in planning for these methods in a way that would construct a strategic plan for maximizing the Egyptian exports and giving them strong foot in the foreign markets.

Dr. Nader Riad stated that such solutions were proposed long time ago and there has been previous emphasis on the necessity of supporting the export through the so-called "Export Bonus". Several funds were established to allocate funding for such project including the one for supporting the textile industry. Dr. Nader Riad, who is also the Advisor for the Industrial Committee at the Peoples Assembly, compares the Egyptian experience with that of Israel.

He stated that Israel has been consistently given an exportation bonus to its manufacturers; even more, the Israeli authorities give the exporters a higher level of funding than that of Egypt. There has been numerous undetermined commodity sources appearing in the market, and people were positively consuming them before the sources were revealed, thus consumption decreased. There several examples of this, including Crown brand socks, Solica brand ties and Heald brand suits.

Dr. Riad argues that no industrial renaissance would be possible unless it takes base in the national engineering industries in order to achieve the anticipated development regarding exports. He goes on to say it is not a secret that exporting in its genuine concept must be based on exporting an added value commodity because exporting raw materials is in the very bottom of exports value. Therefore, instead of exporting crude oil, Egypt should shift towards exporting oil derivatives which includes petrochemicals and other commodities.

The same is important for the Egyptian cotton sector, which is better exported as woven textiles rather than exporting the raw cotton. It would be even better if the end result of using Egyptian cotton was exported as high-end fashion goods, fully manufactured in Egypt.

Riad stated that the engineering industries exports are different from those of other industries regarding their exporting orientation. They are basically different from the agricultural crops exports which require no element of R&D (research and development) or post-sales, maintenance and spare parts services.

Agricultural exports do not need engineering drawings, industrial specificities or any of that sort. Therefore, the agricultural exporters are not burdened with the same burdens of the engineering ones. The engineering industries even need more elements such as establishing a marketing mechanism, a strategic inventory in the recipient countries, which amounts to tens of millions of dollars.

Such financial burdens are not recovered; therefore the capital would be stagnant. In addition, engineering industries need catalogues and lists of spare parts as well as technical tests and industrial specifications. All of this should be forwarded to the client so that no alternative parts are introduced other than those in the catalogue. Therefore, sometimes a motor for a refrigerator or an electric fuse might lead to great disturbances for the suppliers.

Dr. Nader Riad also commented on the expenses paid by the engineering industries exporters stating that they also need to establish a maintenance mechanism, as well as an inventory of spare parts in addition to opening marketing centers.

These financial burdens are paid by the manufacturers in addition to the cost for training the personnel who would provide these services. Therefore, the overall costs of establishing the so-called "infrastructure" for an export-oriented economy in a certain country are high.

Compared with agricultural exports, Egyptian industrial exports are steadily growing in a promising way, while agriculture is declining due to the gradual decrease of the cultivated land in Egypt and growth increase of the population and the relevant increase in local agricultural consumption.

Therefore, it is justified that the engineering industries demand being listed among the sectors benefiting from export incentives.

Das ägyptische Finanzministerium will sie nicht unterstützen:

Die technischen Industrien suchen noch nach einer Unterstützung

Samir Aaref: Als uns der Minister für Außenhandel eine finanzielle Unterstützung versprochen hat, konnten wir unsere Exporte ausweiten

Mohammed Guneidy: Die technische Industrie ist der Ausgangspunkt der wirtschaftlichen Entwicklung und muss immer gefördert werden

Kairo von: Mohammed Ibraheem:

Der Sektor für technische Industrie fordert die ägyptische Regierung auf, ihn zur Liste der industriellen Sektoren, die vom Programm für Unterstützung der Exporte profitieren, hinzuzufügen. Hersteller und Fabrikanten im Bereich der technischen Industrie meinen, dass sie diese Forderungen stellen dürften, weil sie finanzielle Probleme hätten. Sie können deswegen die hohen Kosten der internationalen Vermarktung und der Teilnahme an überregionalen Ausstellungen nicht mehr tragen. Seit Monaten versuchen zahlreiche Unternehmen und Gesellschaften, die im Bereich der technischen Industrie arbeiten, sich zu entwickeln und an internationalen Ausstellungen zu beteiligen, vor allem nachdem ihnen die Regierung versprochen hatte, sie zum Programm für Unterstützung der Exporte ab vorigem Juni 2003 hinzuzufügen. Jetzt sind diese Unternehmen empört, weil „die Regierung ihr Versprechen nicht erfüllt“. Das ägyptische Finanzministerium will sie nicht unterstützen, weil es die Geldbeträge für Förderung der Exporte nicht erhöhen kann.

Geschäftsleute und Hersteller, des Bereichs der technischen Industrie, beklagen sich über die „wirtschaftliche Politik“ der Regierung. Im Folgenden erklären sie die Gründe ihrer Aufforderung und sagen, warum die technische Industrie vom Programm profitieren muss.

Anfangs meinen zahlreiche Geschäftsleute und Hersteller, dass die Entwicklungschancen der technischen Industrien im Gegenteil zu anderen Industrien unendlich sind. Des Weiteren verfügt diese Industrie in der Regel über eine hohe Mehrwertsteuer (MwSt.). Außerdem hat die technische Industrie zwei große Vorteile: Sie liefert zahlreichen industriellen Sektoren die erforderlichen Geräte und Maschinen und ist ein erfolgreiches Mittel zur Bekämpfung der Arbeitslosigkeit, weil sie neue Arbeitsstellen schafft.

Die ägyptischen Geschäftsleute meinen auch: Von der technischen Industrie wird eine große Menge von Waren hergestellt. So können viele ägyptische Unternehmen und Institutionen technische Waren von hoher Qualität herstellen und sie ins Ausland exportieren, weil diese Waren oft konkurrenzfähig sind. Gegenwärtig werden diese Waren in einigen ostasiatischen Ländern verteilt und sogar ins Europa exportiert. Technische Waren tragen oft den Slogan „*Made in Ägypten*“ und tragen somit zur Verbesserung des industriellen Rufes Ägyptens bei. Von technischen Industrien werden nicht nur fertige Waren, sondern auch Ersatzteile und After-sale-Service ins Ausland exportiert. Im Folgenden werden einige Meinungen der ägyptischen Geschäftsleute und Hersteller über diese Frage angeführt:

Herr Buchhalter Mohammed Guneidy, Leiter des Konzerns GMC und Leiter des Rates für technische Waren und Lebensmittel. Meint: „Zahlreiche Unternehmer bemühten sich in den letzten Monaten und verzichteten sogar auf einen großen Teil der Gewinne, damit sie vom Programm für Förderung der

Exporte finanziell unterstützt werden. Die riesigen Geldbeträge wollten sie bekommen, aber vergeblich; die Regierung will die technische Industrie nicht zum erwähnten Programm hinzufügen. Vor allem das Finanzministerium lehnt es ab. Es ist zu erwähnen, dass das ägyptische Ministerium für Außenhandel das Finanzministerium aufgefordert hatte, das Programm für Förderung der Exporte mit einem Geldbetrag in Höhe von 670 Millionen LE im Geschäftsjahr 2004/2005 zu finanzieren. Das Finanzministerium lehnte es ab und entschied, den Geldbetrag auf 600 Millionen LE zu beschränken. Nach dem ersten Vorschlag sollten 70 Millionen LE den technischen Industrien als finanzielle Unterstützung zur Verfügung stehen.

Verzicht auf Gewinne:

Mohammed Guneidy fügt außerdem hinzu: „Viele ägyptische Unternehmen hatten sich seit Monaten oder sogar Jahren darum bemüht, große Mengen herzustellen und sie ins Ausland zu exportieren, damit sie von den Vorteilen des Förderungsprogramms profitieren können. Diese Bemühungen sind mit Erfolg gekrönt worden; nach den letzten Statistiken sind die Exporte technischer Waren bemerkenswert gestiegen. Da diese Unternehmen viel Geld in die Vermarktung ihrer Waren auf dem internationalen Markt und die Teilnahme an den Ausstellungen und den ausländischen Veranstaltungen investiert haben, so verzichteten sie auf einen großen Anteil ihres Gewinns. Ohne eine finanzielle Unterstützung vom Förderungsprogramm können sie ihre Waren auf dem internationalen Markt nicht verteilen. So brauchen diese Unternehmen diese finanzielle Unterstützung dringend, um ihre Waren erfolgreich ins Ausland (weiter) exportieren zu können. Ansonst leiden sie unter finanziellen Problemen, weil sie – wie eben gesagt – auf einen Anteil

der Gewinne verzichten mussten und darauf hofften, die Kosten der Vermarktung vom Förderungsprogramm der technischen Industrie zu bekommen.

Mohammed Guneidy weist noch darauf hin: „Als Herr Dr. Josef Petrus Ghaly, der Außenhandelsminister den Unternehmern im Bereich der technischen Industrie prinzipiell versprochen hat, die technischen Industrien zu den Industrien hinzuzufügen, welche vom Programm für Förderung der Exporte finanziell unterstützt werden, konnten diese technischen Industrien einen industriellen Aufschwung erleben. Dank der Bemühungen der Hersteller und Geschäftsleute und mithilfe des Außenhandelsministeriums, das den Herstellern und Unternehmern mit allen möglichen Mitteln helfen wollte, ist der Export technischer Produkte radikal gestiegen. Selbst die Hersteller fühlten sich sicher und dankten der Regierung für ihre Förderung der technischen Industrien. Damals waren sie der Meinung, dass die technische Industrie in fünf oder zehn Jahren die erste Quelle ägyptischer Exporte ins Ausland sein würde, vor allem weil die Exporte technischer Waren in den letzten zwei Jahren um 40% gestiegen sind“.

Guneidy meint außerdem: „Die technische Industrie unterscheidet sich von anderen Industrien und Export- bzw. Dienstleistungssektoren. Aus diesem Grund muss der Staat sie in den Vordergrund stellen und sie finanziell unterstützen, vor allem weil ihre Entwicklungsraten unendlich sein können. Vergleicht man die Exporte technischer Waren mit den landwirtschaftlichen Exporten, so stellt man fest, dass landwirtschaftliche Exporte mit den Wasserquellen und dem fruchtbaren Boden verbunden sind. Landwirtschaftliche Exporte sind also begrenzt. Exporte technischer Waren sind aber nicht begrenzt oder können unbegrenzt sein, denn man braucht nur eine Fabrik zu modernisieren und zu erweitern, dann kann man die Produktion

leichter verdoppeln oder verdreifachen. Die Investitionen in die technischen Projekte tragen also zur Verdoppelung der Exporte bei.“

Technische Regeln:

Herr Mohammed Guneidy erklärt weiter: „Die technischen Industrien beruhen in der Regel auf „riesig große technologische Grundlagen“ und sind mit anderen Industrien wie z.B. Klein- und Mittelindustrie; den kleinen Werkstätten usw. verbunden. Dies kann bedeuten, dass eine erfolgreiche technische Industrie dazu führen kann, dass sie an der Spitze der zu exportierenden Waren stehen kann. Wie mehrmals gesagt kann sie als „wichtiges Mittel“ zur Bekämpfung der Arbeitslosigkeit betrachtet werden. Dank der technischen Industrien kann man zahlreiche Arbeitsstellen schaffen. Ein besonderer Vorteil dieser Industrie besteht darin, dass andere wirtschaftliche Sektoren die erforderlichen Geräte und Maschinen aus der technischen Industrie bekommen. So stellt sie den anderen Industrien diese Maschinen und deren Ersatzteile zur Verfügung.

Mohammed Guneidy, Leiter des Konzerns GMC, meint außerdem, dass die technische Industrie der Ausgangspunkt der wirtschaftlichen Entwicklung zu betrachten ist. Folgende Vorteile dieser Industrie sind hier mit Nachdruck zu erwähnen:

Die Technische Industrie verfügt über eine hohe Mehrwertsteuer (MwSt.)verfügt, die man als einen wichtigen Bestandteil der nationalen Wirtschaft bezeichnen kann.

In dieser Industrie wird oft moderne Technologie eingesetzt. Sie ermöglicht oft eine Produktion von hoher Qualität.

Die Exporte der Waren technischer Industrie beschränken sich auf bestimmte Märkte. In der Regel werden oft Ersatzteile, technische Geräte, Hausgeräte, Autos und elektronische Geräte in allen Ländern verteilt und von fast allen Kunden gefragt.

Ein technisches Produkt trägt immer den Slogan „Made in Ägypten“. So trägt es zur Verbesserung des Rufes ägyptischer Industrie bei. In vielen arabischen und ausländischen Ländern kann man ägyptische Geräte und Maschinen sehen. Dies ist der beste Vorteil überhaupt.

Mehrwertsteuer:

Herr Ing. Samir Aaref, Vorstandsvorsitzender der Gesellschaft AHRAM für Metall und Mitglied der Gesellschaft für Investoren in El Aasher min Ramadan, stimmt Herrn Guneidy völlig zu und hebt die Bedeutung für eine finanzielle Unterstützung der technischen Industrien hervor.

Aaref fügt außerdem hinzu: „Die technische Industrie verpflichtet eine MwSt. für die lokalen und importierten Rohstoffe sowie auch für die exportierten Waren. Dies hat positive Wirkungen auf die nationale Wirtschaft. Nach dem vom Außenhandelsministerium entworfenen Plan für die Förderung der technischen Industrie sollte man sie finanziell unterstützen. Nach diesem Plan beträgt die finanzielle Unterstützung im ersten Geschäftsjahr 10% des Kapitals der industriellen Einrichtung. Im zweiten Geschäftsjahr beträgt sie nur 8%, während sie im dritten Jahr nur 6%, im vierten Jahr 4% und im fünften Jahr nur 2% betragen soll. Diese Unterstützung sollte nach wissenschaftlichen Studien den Gesellschaften, Unternehmen und industriellen Einrichtungen ermöglichen, die Preise ihrer Produktion zu reduzieren und demzufolge auf dem

internationalen Markt zu konkurrieren. Wirtschaftliche Experten meinen, dass diese Preise bis zum 5,13 % sinken werden.

Herr Ing. Samir Aaref fügt noch hinzu: „Nach den amtlichen Statistiken konnten die technischen Gesellschaften ihren Export in den letzten zwei Jahren erhöhen, und zwar nachdem der Minister ihnen versprochen hatte, sie finanziell zu unterstützen und die technischen Industrien zur finanziell geförderten Liste ägyptischer exportierter Waren hinzuzufügen“. Aaref meint auch: „Die Gesellschaften konnten dieses Ziel erreichen und ihre Exporte fördern, weil sie an internationalen Ausstellungen teilnehmen und ihre Waren international vermarkten“. Trotzdem warnt Aaref vor den möglichen finanziellen Problemen, die wegen einer fehlenden finanziellen Unterstützung von der Regierung verursacht werden können. Aaref bezeichnet sie als „große Probleme“, weil die industriellen Gesellschaften keine zusätzlichen Kosten und Gebühren wie Steuern und Zölle bezahlen können, wenn sie nicht finanziell unterstützt werden. „Ein ägyptischer Unternehmer und Hersteller muss genau so wie ein arabischer bzw. ausländischer Hersteller bzw. Unternehmer behandelt werden“, meint er noch.

Herr Vorstandsvorsitzender der Gesellschaft AHRAM für Metall fügt des Weiteren hinzu: „Eine finanzielle Unterstützung für die technischen Industrien bedeutet eine Ausweitung von Exporten und Beseitigung des Defizits der Handelsbilanz, eine Förderung der ausländischen Investitionen in Ägypten, eine Förderung der Klein- und Mittelindustrie wie Werkstätte usw., eine erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen großen Fabriken und kleinen industriellen Betrieben und nicht zuletzt eine wegen der Schaffung neuer Arbeitsstellen Bekämpfung der Arbeitslosigkeit. Eine Ausweitung der Exporte kann man erst erreichen, wenn man die Produktionskapazität erhöht; d.h. jede Fabrik wird mit ihrer höchsten Kapazität herstellen. So trägt die finanzielle Unterstützung dazu bei,

dass die Produktionskosten sinken. Die Preise sinken auch und die Fabriken können international konkurrieren. Zahlreiche junge Leute werden somit in den Fabriken arbeiten und nicht mehr arbeitslos sein.

Eine genaue Unterstützung:

Herr Ing. Samir Aaref meint auch: „Nach den von den technischen Gesellschaften vorgelegten Studien wird eine finanzielle Unterstützung für die technische Industrie zur Ausweitung der Exporte beitragen. Die Fabriken werden nicht mit zu vielen Kosten belastet werden. In diesem Fall kann sich die technische Industrie entwickeln, vor allem weil sie oft über qualifizierte Arbeitskräfte und Experten verfügt. Trotzdem braucht die technische Industrie keine dauerhafte finanzielle Unterstützung; allmählich kann sie auf diese Unterstützung verzichten, weil sie sich schnell entwickeln. Eine Fabrik für technische Industrie stellt Geräte und Maschinen her, die in anderen industriellen Bereich eingesetzt werden. So kann man sagen, dass eine finanzielle Unterstützung technischer Industrie sich immer lohnt.“

Finanzielle Probleme:

Herr Ing. Yusry Kotb, Leiter des Konzerns UNIVERSAL und Mitglied des Vorstandes der Gesellschaft der Investoren von der Stadt „6.Oktober“, meint: „Die technischen Gesellschaften hatten nach einem Plan gearbeitet, weil sie davon ausgingen, dass der Staat sie vom Förderungsprogramm finanziell unterstützen würde. Ausgehend davon nahmen sie an zahlreichen internationalen Veranstaltungen und Ausstellungen teil. Manchmal mussten sie auch auf einen großen Teil ihres Gewinns verzichten oder sogar Verluste

machen, weil sie darauf hofften, vom Staat eine finanzielle Hilfe in Höhe von 10% ihres Kapitals zu erhalten. Da diese Gesellschaften nun vom Programm für Förderung und Unterstützung der Exporte nicht profitieren oder zumindest bis jetzt noch nicht profitieren können, so können sie zahlreiche finanzielle Probleme haben und ihre Pläne und Programme nicht mehr finanzieren“.

Kotb ist der Meinung, dass die Fabriken ihre Exporte in den letzten Monaten ausweiten konnten. Er sagt: „Diese Tatsache ist in den amtlichen Registern des Staates registriert. Den Angaben der Exporteure nach verzichtete man auf einen wesentlichen Teil der Gewinne für die ägyptischen Banken, obwohl man viele Steuern, Kosten und Gebühren zu entrichten hat. Die technischen Industrien haben oft Probleme mit der Finanzierung, weil der Staat keinen Unterschied zwischen den verschiedenen industriellen Aktivitäten macht. Trotz all dieser Probleme und Schwierigkeiten konnten sie sich entwickeln und ihre Exporte ins Ausland ausweiten. Aus diesem Grund muss der Staat sie unterstützen und immer fördern. Technische Industrie ist ein viel versprechender wirtschaftlicher Sektor.“

Herr Ing. Yusry Kotb beweist die Stärke und große Entwicklung der technischen Industrien mit der Tatsache, dass sie gegenwärtig auf vielen internationalen und arabischen Märkten konkurrieren können. Dazu gehören vor allem die Märkte Italiens und Spaniens sowie auch der ostasiatischen Länder, in denen die Hersteller viele Vorteile und Erleichterungen bezüglich der Steuern und Zölle haben. Die vom Konzern UNIVERSAL hergestellten Waren werden gegenwärtig in Europa und den arabischen Ländern verteilt, weil man eine moderne Technologie anwendet und über große Erfahrungen, ausgebildete Arbeitskräfte und geeignete Pläne verfügt. Diese Qualifikationen sind der Ausgangspunkt einer erfolgreichen Industrie, aber vorausgesetzt, dass diese Industrie nicht mit so vielen bürokratischen und finanziellen Problemen

belastet wird. Eine staatliche finanzielle Unterstützung trägt zur Beseitigung dieser Probleme bei“.

Herr Mitglied des Vorstandes der Gesellschaft der Investoren von der Stadt „6.Oktober“, fügt des Weiteren hinzu: „Zurzeit verfügen die meisten ägyptischen Gesellschaften über eine moderne Technologie und riesig große arabische und ausländische Investitionen, welche ihnen einen Technologietransfer aus den entwickelten europäischen Ländern ermöglichen. So können sie sich entwickeln. Da die Konkurrenz mit den ausländischen Märkten heftig ist, so können ägyptische Gesellschaften erst konkurrenzfähig sein, wenn sie finanziell unterstützt werden. Gegenwärtig ist aber die nationale Industrie in eine finanzielle Krise geraten, weil sie vom Staat nicht unterstützt, sondern mit zahlreichen Gebühren und Steuern belastet werden. Eine Konkurrenzfähigkeit wäre also unmöglich und ungerecht. Damit ägyptische Waren konkurrenzfähig sein können, müssen die Zölle und Steuern reduziert werden. In diesem Fall würde eine Konkurrenz mit ausländischen Waren möglich und gerecht und man kann die angestrebten industriellen Ziele erreichen.

Eine technische Basis:

Die technische Industrie zeichnet sich dadurch aus, dass sie keine saisonale Ware ist und eine hohe Mehrwertsteuer hat. Außerdem verfügt sie über eine breite technische Basis, große Erfahrungen und zahlreiche Forschungs- und Entwicklungszentren. In dieser Industrie verlässt man sich in der technischen Industrie nicht auf die Montage; man stellt her. Des Weiteren ermöglicht sie eine Zusammenarbeit zwischen kleinen und großen Fabriken, denn die in den großen Fabriken gefragten Ersatzteile werden oft in kleinen

Fabriken hergestellt. Kotb warnt also vor einer möglichen Gefahr, wenn er meint: „Wenn die technische Industrie vom Förderungsprogramm nicht profitieren und von ihm nicht finanziell unterstützt wird, kann sie auf den ausländischen Märkten, auf denen sie bis jetzt erfolgreich konkurrieren können, nicht mehr konkurrieren bzw. mit ihnen in Wettbewerb treten. Dies benachteiligt die technische Industrie und die nationale Wirtschaft insgesamt.“ Es ist zu erwähnen, dass sich der Staat die internationale Konkurrenzfähigkeit zum Ziel setzt und dieses Ziel mit allen möglichen Mittel zu erreichen versucht.

Eine dauerhafte Werbung:

Herr Buchhalter Mohammed El Monufy, Leiter der Gesellschaft ELEKTROSTAR und Leiter des professionellen Verbandes für Gesellschaften der Investoren in den neu gegründeten Städten, meint: „In Vergleich zu anderen ägyptischen Industrien zeichnet sich die technische Industrie dadurch aus, dass sie den Slogan „Made in Ägypten“ hat. So kann man sie immer als ein Mittel zur internationalen Vermarktung ägyptischer Waren betrachten. Diesen Vorteil haben andere Industrien wie Lebensmittel oder landwirtschaftliche Produkte nicht“.

El Monufy fügt noch hinzu: „Neben der erwähnen Vorteilen der technischen Industrie (vor allem Maschinen, Hausgeräte, Geräte, elektronische Waren usw.) können zu viele Leute in dieser Industrie arbeiten. So ist sie als wirksames Mittel zur Bekämpfung der Arbeitslosigkeit zu betrachten. Dies kann bedeuten, wenn der Staat diese Industrie fördert und finanziell unterstützt, so werden neue Arbeitsstellen geschaffen, die Fabriken können mit ihrer höchsten Kapazität arbeiten und viele in- und ausländische Leute werden ihr Kapital in

diesen industriellen Bereich investieren. Im Laufe der Zeit kann man neue Fabriken gründen und junge Leute werden nicht arbeitslos, vor allem weil gegenwärtig 500 000 junge Leute ihr Studium absolvieren und Arbeitsstellen suchen. Technische Industrie trägt also zur wirtschaftlichen und sozialen Stabilität bei.“

El Monufy erklärt in diesem Zusammenhang, dass eine Entwicklung der technischen Industrie und somit die Ausweitung der Exporte zu einer Entwicklung anderer kleiner Industrien beitragen können, vor allem weil die meisten ägyptischen Fabriken zurzeit nach der Anwendung nationaler Rohstoffe tendieren. Dies bedeutet, dass sie die erforderlichen Geräte und Maschinen sowie die Ersatzteile nicht aus dem Ausland importieren, sondern aus ägyptischen technischen Fabriken erhalten werden. Eine Zusammenarbeit zwischen technischen Industrien und anderen kleinen und großen industriellen Institutionen kann im Laufe der Zeit zur Beseitigung der Arbeitslosigkeit und auch zur Deckung des Defizits in der Handelsbilanz führen. Die ägyptische Währung wird stärker. El Monufy weist außerdem darauf hin, dass es ein gutes wirtschaftliches Signal ist, wenn die Hersteller die nationalen industriellen Komponenten und Rohstoffe benutzen. El Monufy erwähnt die Industrie der Kühlschränke als gutes Beispiel für die Entwicklung der technischen Industrie, die zu 95 % aus nationalem Rohstoff hergestellt werden. Mit anderen Worten: nur sehr wenige Ersatzteile werden bei der Herstellung der ägyptischen Kühlschränke aus dem Ausland importiert.

Schwere Belastungen:

Herr El Monufy, Leiter der Gesellschaft ELEKTROSTAR, fügt außerdem hinzu: „Die technischen Gesellschaften und Unternehmen werden mit vielen

Nebenkosten belastet, wie es der Fall mit zahlreichen anderen Industrien ist. Dazu gehören vor allem die Steuern, die Zölle, Mehrwertsteuern usw. Beispielsweise muss man etwa 26 Pfund als MwSt. für eine einzige Gasflasche entrichten, während die MwSt. 25 % des Preises eines Kühlschranks beträgt. Andere Kosten wie die hohen Energiepreise, die Zinskredite und andere Nebenkosten belasten die Industrie insgesamt und die technische Industrie im Besonderen. Trotz dieser Kosten, Gebühren und Steuern können die Fabriken ihre Waren international verteilen und mit anderen großen Gesellschaften konkurrieren. Eine finanzielle Unterstützung vom Staat trägt selbstverständlich dazu bei, dass diese Industrie noch stärker und konkurrenzfähiger sein wird. eine qualitative und quantitative Entwicklung dieser Industrie wäre in diesem Fall möglich.

Herr Mohammed El Monufy erwähnt noch andere Kosten, die die Industrie belasten: „Neben den erwähnten Kosten muss der Hersteller die Kosten der Vermarktung, der Teilnahme an nationalen und internationalen Ausstellungen sowie auch der Qualifizierung und Ausbildung der Arbeitskräfte bezahlen. Zu erwähnen sind auch andere Nebenkosten wie die Kosten der Versicherungsgesellschaften, der Dienstleistungen usw.

Wenn der Staat diese Industrie durch das Programm für Förderung der Exporte finanziell unterstützt, kann sich die Industrie von einigen belastenden Kosten befreien und demzufolge mit internationalen Gesellschaften und Industrien im Wettbewerb treten. Die Tatsache, dass man eine Entwicklung nach der ministerialen Versprechung mit einer finanziellen Unterstützung bemerkt, ist ein Beweis für die Wichtigkeit dieser erhofften Unterstützung.“

Zusätzliches Geld für Exporte:

Herr Dr. Nader Riad, Leiter der Gesellschaft „Bavaria- Ägypten“, meint: „Der vom Ministerium für Außenhandel entworfenen Plan, die technische Industrie durch das Programm für die Förderung der Exporte finanziell zu unterstützen, ist eigentlich sehr gut und eine praktische Lösung für zahlreiche Probleme. Man hofft noch auf seine positiven Ergebnisse. Obwohl dieser Plan praktisch und wichtig ist, wird er von zahlreichen Leuten kritisiert. Trotzdem ist es ein guter Plan, der darauf hinweist, dass das Ministerium für Außenhandel eine Strategie zur Förderung der Konkurrenzfähigkeit ägyptischer Waren auf internationalen Märkten und zur Ausweitung der Exporte ausarbeitet.“ Riad weist auf eine ähnliche Förderung hin, die früher unter dem Namen „zusätzliches Geld für Exporte“ bekannt war. Mit diesem zusätzlichen Geld konnten früher viele Industrien wie z.B. die Textilindustrie vom Staat finanziell unterstützt werden.

Dr. Nader Riad, der gegenwärtig als Berater in der industriellen Kommission im ägyptischen Parlament tätig ist, weist auf eine ähnliche Förderung der Exporte in Israel hin: „In Israel fördert man immer die Exporteure und unterstützt sie finanziell. Vor allem werden israelische Waren, die nach Ägypten exportiert werden, vom Staat unterstützt. Aus diesem Grund kann man gegenwärtig zahlreiche Waren auf dem ägyptischen Markt sehen, deren Herkunftsland nicht bekannt ist und trotzdem von vielen Verbrauchern gekauft werden. dazu gehören Waren wie „Kawen“ (Socken), „Solika“ (Krawatten), „Held“ (Kleidungsstoff) usw.

Es ist unumstritten, dass die jede industrielle Entwicklung von der technischen Industrie ausgehen kann. So kann man sie als „Ausgangspunkt der wirtschaftlichen Entwicklung der nationalen Wirtschaft“ bezeichnen. Es steht auch außer Zweifel, dass der Export einer Waren mit der Mehrwertsteuer verbunden ist, denn wenn man nur Rohstoffe ins Ausland exportiert, kann man von keinem richtigen Export sprechen. Als Beispiel für diese schlechte Art des Exportes ist der Erdölexport; man muss Erdöl nicht als Rohstoff, sondern als petrochemische Stoffe exportieren. Ein anderes Beispiel dafür ist die Baumwolle; Baumwolle sollte nicht als Rohstoff, sondern als Gewebe exportiert werden. Könnte man sie doch als fertige ägyptische Kleidung von hoher Qualität exportieren, so wäre es eine Idealform des Exportes zu betrachten.

Riad fügt des Weiteren hinzu: „Die Exporte technischer Waren unterscheiden sich von anderen Exporten wie zum Beispiel die landwirtschaftlichen Waren. Landwirtschaftliche und ähnliche Waren brauchen oft keine „fachliche Kenntnisse“ bzw. KNOW HOW; beim Export technischer Waren muss man aber forschen, sich entwickeln, den After-sale-Service beachten, die industriellen Normen, die Wartung, die erforderlichen Ersatzteile usw. in Betracht ziehen. Die Gebühren und andere finanzielle Belastungen führen leider zur Erhöhung der Preise der technischen Waren. Eine staatliche Unterstützung trägt zur Beseitigung dieses Problems bei und ist somit unvermeidbar.

Eine Herausforderung für die technische Industrie zeigt sich außerdem darin, dass sie einen bestimmten Mechanismus für die Vermarktung brauchen. Außerdem muss man Waren exportieren, die Millionen kosten. Da diese waren nicht schnell verkauft werden, kann man hier von einem „stillen“, d.h. nicht dynamischen Kapital sprechen. Des Weiteren brauchen technische Waren Kataloge und Benutzer- und Bedienungsanleitungen, eine Liste der Ersatzteile

usw. Ohne sie kann man dem Kunden die Geräte und Maschinen nicht liefern. Die Herausforderung bei den Katalogen u.ä. besteht darin, dass die Geräte und Maschinen dieselben Eigenschaften haben müssen, die im Katalog stehen. Etwas anderes wird nie akzeptiert.

Dr. Nader Riad fügt außerdem hinzu: „Die technische Industrie setzt die Verfügbarkeit über Wartungszentren, Vermarktungsmechanismen, Ersatzteile, Exportzentren, ausgebildete Arbeitskräfte usw. voraus. Aus diesem Grund ist die Idee der so genannten „Infrastruktur der Exporte“ erschienen. Nach dieser Idee kann man in den Ländern, in die man zu exportieren hat, eine Infrastruktur z.B. eine Lagerhalle aufbauen, die den Export erleichtern kann.

Riad bestätigt die Ausweitung technischer Exporte und den Rückgang landwirtschaftlicher Exporte, weil die Bevölkerungszahl Ägyptens zunimmt und das Ackerland immer wieder weniger wird. Die Aufforderung der Hersteller und Geschäftsleute im Bereich der technischen Industrie für eine staatliche finanzielle Unterstützung ist berechtigt und trägt zur Ausweitung der Exporte bei.